

UNIVERSIDAD DE LOS ANDES
FACULTAD DE ECONOMIA
CURSO DE TEORIA Y POLITICA FISCAL

Segundo Semestre de 1995

Profesor: Ulpiano Ayala

I. TEMARIO Y LECTURAS

1. Introducción: el sector público en la economía

- 1.1 El sector público en las economías mixtas
- 1.2 El sector público colombiano: nacional y local

Lecturas: (a) J. Stiglitz, Economics of the Public Sector, Segunda Edición, W.W. Norton & Co., 1988. Capítulo 1 "The public sector in a mixed economy", páginas 1 a 22.

(b) Banco Mundial, Informe sobre el Desarrollo Mundial 1988, Parte II "Las finanzas públicas en el proceso de desarrollo", Capítulo 2 "La función de las finanzas públicas en el proceso de desarrollo", páginas 49 a 61.

(c) J. Bernal, "La política fiscal en los años ochenta", en Ensayos sobre Política Económica, No. 19, páginas 7 a 42.

(d) S. Herrera, "Comentarios sobre la política fiscal 1990-1994", en O. Acosta & I. Fainboim, eds., Las Reformas Económicas del Gobierno del Presidente Gaviria, Minhacienda, 1994, páginas 33 a 42.

(e) Banco Interamericano de Desarrollo (BID), Progreso Económico y Social en América Latina, Informe 1994, Tema especial: Descentralización Fiscal, Capítulo 2, sección "El caso colombiano", páginas 209 a 213.

2

Referencia: Stiglitz, capítulo 2 "The public sector in the United States", páginas 23 a 60.

2. Repaso de Conceptos de Economía del Bienestar

- 2.1 Racionalidad económica de la actividad gubernamental
- 2.2 Teorías normativas y positivas de justicia distributiva
- 2.3 Eficiencia y equidad

Lecturas: (a) Stiglitz, Capítulos 3 "The economic rationale for government" y 4 "Welfare economics: efficiency versus equity", páginas 61 a 118.

(b) N. Barr, The Economics of the Welfare State, Stanford U. Press, Segunda Edición, 1994. Capítulos 1 "Introduction (the welfare state)", 3 "Political theory: social justice and the state", 4 "State intervention", páginas 3 a 12 y 44 a 110.

(c) R. Musgrave "A multiple theory of the public household", Milton Friedman "The role of government in a free society", B. Weisbrod "Distributional effects of collective goods", y M. Ross "Public choice: the new political economy", en E. C. Kienzie, Study Guide and Readings for Stiglitz's Economics of the Public Sector, W.W. Norton & Co, 1989, páginas 47 a 79.

Referencias: (a) E. Zajac, Political Economy of Fairness, MIT Press 1995, Capítulos 7 a 12 "Fairness theory", páginas 67 a 138; capítulo 15 "The stakeholders-fairness-efficiency framework," y capítulo 16 "Progressive taxation", páginas 171 a 202.

(b) W. Mitchell & R. Simmons, Beyond Politics: Markets, Welfare and the Failure of Bureaucracy, Westview Press, 1994. Capítulo 2 "Political presuppositions of the idealized state", 3 "Unromantic side of democracy", 4 "The anatomy of government failure", páginas 22 a 84; capítulos 6 a 10 "Political pursue of private gain: producer rigged markets, government exploitation, consumer protection, coercive redistribution", y Capítulo 11 "Micropolitics of Macro Instability", páginas 102 a 194.

(c) A. Krueger, "The political economy of the rent seeking society", en American Economic Review, Vol 64 no. 3, Junio de 1974, páginas 291 a 303;

y D. Mueller, Public choice II, Cambridge U. Press, 1989, Capítulo 13, páginas 229 a 246.

3. Teorías del gasto público y las escogencias colectivas

3.1 Bienes Públicos y Bienes Privados Provistos Públicamente

3.2 Externalidades

3.3 Escogencias colectivas y públicas

3.4 Mercados e información incompletos, relaciones agente-principal, incentivos e implementación.

Lecturas: (a) Stiglitz, Capítulos 5 "Public goods and publicly provided private goods", 6 "Public choice", 7 "Public production and bureaucracy", y 8 "Externalities", páginas 119 a 236.

(b) J. Stevens, The Economics of Collective Choice, Westview Press, 1993, Capítulos 5 "Voluntary solutions to market failure", 6 "Direct (participatory) government", 7 y 8 "Legislative government", 9 y 10 "Administrative government", páginas 95 a 298.

(c) Peter Ordeshook "The emerging discipline of political economy", R. Bates "Macropolitical Economy in the field of development", P. Milgrom y J. Roberts "Bargaining costs, influence costs, and the organization of economic activity", y D. C North "Institutions and a transaction cost theory of exchange", en J. Alt & K. Shepsle, Perspectives on Positive Political Economy, Cambridge U. Press, 1990, páginas 9 a 89, y 182 a 194.

(d) E. Zajac, Political Economy of Fairness, 1995. Capítulo 6 "Risk and incentives, principal-agent theory", páginas 55 a 66.

(e) N. Barr, The Economics of the Welfare State, Capítulo 5 "Insurance", páginas 111 a 131.

Referencias: (a) Jean- Jacques Laffont, Fundamentals of Public Economics, MIT Press, 1988. Capítulos 1 a 5 "Externalities, public goods, nonconvexities, collective choice, incomplete information". Y : The Economics of Uncertainty and Information, MIT Press, 1989, Capítulos 8 "Insurance", 10 y 11 "Adverse selection, and moral hazard".

(b) N. Barr, "Economic theory and the welfare state: a survey and interpretation", Journal of Economic Literature, Vol. 30 No. 2, páginas 741 a 803.

(c) D.C. Mueller, Public Choice II, Cambridge U. Press, 1989, y P. Ordeshook, Game Theory and Political Theory, Cambridge U. Press, 1986.

(d) R. Inman, "Markets, governments and the new political economy" en A. Auerbach y M. Feldstein, Handbook of Public Economics, North Holland, 1987, Vol. 2, páginas 647 a 778; y D. Ingberman & R. Inman, "The Political Economy of Fiscal Policy", Working paper NBER 2405, 1987.

4. Programas de Gasto Público

4.1 Análisis y evaluación del gasto público

4.2 Análisis beneficio costo

4.3 Teoría del "segundo mejor" (second best)

4.4 Análisis sectorial

4.5 Un caso en profundidad: las pensiones y la seguridad social

Lecturas: (a) Stiglitz, capítulos 9 "The analysis of expenditure policy" y 10 "Cost benefit analysis", páginas 237 a 279.

(b) Banco Mundial, Informe sobre el Desarrollo Mundial 1988. Capítulos 2 "Mejora de la asignación del gasto público" y 3 "Prioridades en materia de de gastos y posibles fuentes de ingresos en algunos sectores", páginas 121 a 179.

(c) Fondo Monetario internacional, Public expenditure Handbook, 1991. Capítulos 4 y 5 "Public expenditure measurement and productivity", 6 a 19 "Analysis of major expenditure categories", 20 y 21 "Policy issues: privatization and pricing", 24 "Debt relief", 25 "Fiscal activities of public institutions", páginas 19 a 151, y 165 a 176.

(d) DNP, Plan de Desarrollo, Salto Social, 1994.

(e) Banco Mundial, Averting the Old Age Crisis, Oxford U. Press, 1994, "Overview", páginas 1 a 23.

(f) U. Ayala, "The Colombian pension reform" y "Qué se ha aprendido de las reformas pensionales en Argentina, Chile, Colombia y Perú?", mimeos, Banco Interamericano de Desarrollo (BID), 1995.

Referencias: (a) J. Laffont, Fundamentals of Public Economics, Capítulos 5 "Cost Benefit analysis" y 6 "Introduction to the theory of the second best", páginas 139 a 190.

(b) Stiglitz, Capítulos 11 a 15 "(U.S.'s) Expenditure programs", páginas 280 a 384.

(c) N. Barr, The Economics of the Welfare State. Capítulos 2 " Historical background", 6 "Problems of (welfare) definition and measurement", páginas 13 a 43, y 132 a 168; y Capítulos 7 a 14 "Cash benefits and benefits in kind", páginas 169 a 426.

5. Tributación

5.1 Estructura impositiva y tipos de impuestos

5.2 Análisis de incidencia: quien paga

5.3 Tributación y eficiencia económica: impacto sobre la oferta laboral y sobre el consumo

5.4 Tributación óptima

5.5 Impuestos a las ventas, impuestos personales y al capital

5.6 Evasión, elusión y economía de la administración tributaria

5.7 La estructura y las reformas tributarias colombianas

Lecturas: (a) Stiglitz, capítulos 16 "Taxation: an introduction", 17 "Tax incidence", 18 y 19 "Taxation and economic efficiency: consumption and labor supply", 20 " Optimal taxation", 21 a 23 "Personal and corporate income taxes, and taxation of capital", y 24 "Tax avoidance", páginas 385 a 601.

(b) J. Pechman & M. Mazur "The rich, the poor, and the taxes they pay", G. Burtless & R. Haveman "Taxes and transfers: how much economic loss?", y C. Stuart "Measuring the social cost of taxation", en E. Kienzle, Study Guide and Readings for Stiglitz's..., páginas 233 a 254.

(c) V. Tanzi, "Quantitative characteristics of the tax systems of developing countries", en D. Newbury & N. Stern, The Theory of Taxation for Developing Countries, Oxford U. Press, 1987, páginas 205 a 241.

(d) Banco Mundial, Informe sobre el Desarrollo Mundial 1988, Capítulo 4 "Reforma de los sistemas tributarios", páginas 89 a 120.

(e) P. Shome (editor), Comprehensive Tax Reform: the colombian experience, Fondo Monetario Internacional, Occasional Paper 123, 1995, páginas 1 a 37, y apéndices i y iii.

(f) Minhacienda, Proyecto de racionalización tributaria 1995.

Referencias: (a) R. Bird & O. Oldman, Taxation in Developing Countries, Cuarta edición, Johns Hopkins U. Press, 1990. Lecturas 2 a 5 "Approaches to development taxation", 9 "Lessons from (reform) experience", 11 a 16 "Taxation and incentives", 17 a 20 "Problems in direct taxation", 21 "Inflation", 26 a 31 "The reform of indirect taxation", 36 a 38 "Tax administration and tax policy"; páginas 23 a 70, 119 a 128, 133 a 268, 311 a 388, y 449 a 492.

(b) A. Atkinson "The distribution of the tax burden", C. Mc Lure y G. Zodrow "The study and practice of income tax policy", J. Mirlees "Optimal taxation and government finance", R. Haveman "Optimal taxation and public policy", en J. Quigley & E. Smolensky, Modern Public Finance, Harvard U. Press, 1994, páginas 1 a 13, 165 a 231, 247 a 256.

(c) N. Stern "The theory of optimal commodity and income taxation" y "Aspects of the general theory of tax reform", D. Newbury "Taxation and development", Newbury & Stern "Dynamic issues", R. Musgrave "Tax reform in developing countries", y A. Atkinson "The theory of tax design for developing countries", en D. Newbury & N. Stern, The Theory of Taxation for Developing Countries, páginas 19 a 91, 114 a 140, 163 a 204, 242 a 263, 387 a 406.

(d) Banco Mundial, Lessons of Tax Reform, 1991.

6. Macroeconomía Fiscal

6.1 La restricción presupuestal del gobierno

- 6.2 Los déficits fiscales y su medición
- 6.3 Señoreaje y financiación inflacionaria
- 6.4 Consistencia de políticas y la restricción de solvencia
- 6.5 Efectos macroeconómicos
 - .equivalencia ricardiana
 - .déficits e inflación
 - .déficits, tasas de interés y efectos de desplazamiento ("crowding out")
 - .déficits, cuenta corriente y tasa de cambio
- 6.6 Política fiscal dinámica: efectos sobre las generaciones y el crecimiento
- 6.7 Ajuste, deuda y crecimiento
 - .modelos de estabilización y crecimiento (programación financiera)
 - .deuda y crecimiento
- 6.8 Instituciones y Economía política
 - .instituciones fiscales
 - .el fisco y la banca central
 - .inestabilidad política, inflación y déficits
 - .ciclos políticos
- 6.9 Política fiscal en Colombia

Lecturas: (a) Banco Mundial, Informe sobre el Desarrollo Mundial 1988, Capítulo 3 " La política fiscal como instrumento de estabilización y ajuste", páginas 62 a 88.

(b) M. Blejer & A. Cheasty (Fondo Monetario Internacional), editores, How to Measure the Fiscal Deficit, International Monetary Fund (IMF), 1993, Capítulos 1 "Measuring the fiscal deficit: overview of the issues", 2 " Fiscal deficit measurement: basic issues", y 13 " The deficit as an indicator of government solvency" , páginas 3 a 20 y 279 a 296.

(d) A. Auerbach, J. Gokhale y L. Kotlikoff, Generational accounting: a meaningful way to evaluate generational policy", en Journal of Economic Perspectives 1994, páginas 73 a 94.

(e) W. Easterly, C. Rodriguez y K. Schmidt-Hebbel (Banco Mundial), editores, Public Sector Deficits and Macroeconomic Performance, Oxford U. Press, 1994, capítulos 1 "Fiscal adjustment and macroeconomic performance: a synthesis", 2 " The external effects of public sector deficits", 5 "Colombia: avoiding crisis through fiscal policy", y "Afterword: the political economy of fiscal deficit reduction"; páginas 13 a 98, 225 a 272 y 511 a 524.

(f) A. Alesina, "Political models of macroeconomic policy and fiscal reforms", en S. Haggard & S. Webb (Banco Mundial), Voting for Reform: democracy, political liberalization and economic adjustment, 1994, páginas 37 a 60; y A. Alesina y R. Perotti, "The political economy of budget deficits", en IMF Staff Papers, Marzo de 1995, páginas 1 a 31.

(g) R. Hommes, "Budget institutions in Colombia", mimeo BID, 1995.

(h) DNP, Programa Macroeconómico, y Banco de la República, Programación Financiera, varios, 1993 a 1995.

(i) E. Fernández, "Evolución de la política fiscal en Colombia en la década de los ochenta y en los noventa", en L. B. Flórez, Colombia: Gestión económica estatal de los 80's, CID-U. Nacional, 1995, páginas 187 a 242.

Referencias: (a) R. Agénor & P. J. Montiel, Development Macroeconomics, a ser publicado en 1995 por Princeton U. Press, Capítulo 4 "Fiscal deficits, public solvency and the macroeconomy", 12 "Models of stabilization and growth", 13 "The debt overhang, investment and growth", y 15 "The political economy of stabilization and adjustment".

(b) W. Buiter, Principles of Budgetary and Financial Policy, MIT Press, 1990, Capítulos 2 "Allocative and stabilization aspects of budgetary and financial policy", 3 "A guide to public sector debt and deficits", 4 "Measurement of public sector deficit and its implications for policy evaluation and design", 5 "The arithmetic of solvency", 6 "Crowding out and the effectiveness of fiscal policy", 7 "Debt neutrality, redistribution and consumer heterogeneity: a survey and some extensions", páginas 25 a 222.

(c) M. Blejer y A. Cheasty, eds., How to measure the fiscal deficit, capítulos 4 "Measurement of fiscal performance in IMF supported programs", 5 "Fiscal impulse measures and their impact", 9 "Effects of inflation on measurement of fiscal deficits", 10 "Defining and measuring the fiscal impact of public enterprises", 11 "Amalgamating central bank and fiscal deficits", 15 "The budgetary effect of privatizations", 16 "Government contingent liabilities", páginas 52 a 102, 175 a 258, 345 a 389.

(d) A. Auerbach, "Public sector dynamics" y P. Diamond "Integrating allocation and stabilization budgets", en P. Quigley & E. Smolensky, Modern Public Finance, páginas 58 a 92 y 232 a 246.

9

(e) R. Barro, "Are government bonds net wealth?" en Journal of Political Economy, Vol 82, Nov. 1974. pp. 1095 a 117, "On the determination of public debt", Journal of Political Economy, Vol 87, Octubre 1979b, pp. 940-71, "The ricardian approach to public deficits", Journal of Economic Perspectives, Vol. 3, Marzo 1989, pp. pp. 37-54, y también Capítulo 16 de Macroeconomía.

(f) T. Sargent and N. Wallace, " Some unpleasant monetarist arithmetic", "Interpreting the Reagan deficits", y "Three essays in persuasion", en T. Sargent, Rational Expectations and Inflation, Harper Collins, 1993, páginas 173 a a 226 y 245 a 256.

(g) C. Cottarelli, Limiting Central Bank Credit to the Government : theory and practice, Fondo Monetario Internacional, Occasional paper 110, 1993.

(h) I. Little, R. Cooper, M. Corden y S. Rajapatirana (Banco Mundial), editores, Boom, Crisis and Adjustment: the macroeconomic experience of developing countries, Oxford U. Press, 1993, Capítulos 10 "Fiscal and monetary policies", 11 " Macroeconomic management and long run growth", 12 "The political economy of stabilization and adjustment", 13 "The lessons of experience", páginas 298 a 404.

(i) A. Auerbach y L. Kotlikoff, Dynamic Fiscal Policy, Cambridge U. Press, 1987.

(j) A. Alesina, " Macroeconomics and politics", NBER Macroeconomic Annual 1988, MIT Press, páginas 1 a 30, y "The political economy of macroeconomic stabilizations and income inequality: myths and reality", IMF Conference on Income Distribution and Sustainable Growth, 1995; A. Alesina y H. Rosenthal, Partisan Politics, Divided Government and the Economy, Cambridge U. Press, 1995.

(k) B. van Velthoven, H. Verbon & F. van Winden, "The political economy of government debt: a survey", en H. Verbon y F. van Winden, The Political Economy of Government Debt, North Holland, 1993, páginas 3 a 35.

(l) N. Roubini & J. Sachs, "Political and economic determinants of budget deficits in the industrial democracies", NBER Working Paper 2682, 1988, y N. Roubini, "Economic and political determinants of budget deficits in developing countries", en Journal of International Money and Finance, 1991, páginas s49 a s72.

(m) A. Alesina & G. Tabellini, "Positive and normative theories of public debt and inflation in historical perspective", en European Economic Review, Vol. 36, 1992, páginas 337-344.

(n) Jorge I. González, Política Fiscal en Colombia, edición de la Contraloría General de la República, 1994.

(o) K. Schmidt- Hebbel, "Colombia's pension reform: fiscal and macroeconomic implications, Mimeo, Banco Mundial, 1994.

* Ver también la colección de artículos avanzados editada por T. Persson y G. Tabellini, Monetary and Fiscal Policy, Vol.1: Credibility, y Vol. 2: Politics, MIT Press, 1994.

7. Descentralización y finanzas públicas locales

7.1 Economía del sector público local

- . Clubs
- . Modelo básico (Tiebout)
- . federalismo fiscal
- . modelos agente-principal

7.2 Descentralización fiscal

- . descentralización de impuestos y gastos
- . desconcentración, devolución, delegación
- . medición y comparaciones
- . aspectos macroeconómicos e impacto en el desarrollo

7.3 Economía política

Lecturas. (a) Stiglitz, Capítulos 26 "Fiscal federalism" y 27 "State and local expenditures", páginas 631 a 665.

(b) Banco Interamericano de Desarrollo, Informe de Progreso Económico y Social 1994/ tema especial: descentralización fiscal, páginas 177 a 238.

(c) Banco Mundial, Informe sobre el Desarrollo Mundial 1988, Capítulo 7 "El financiamiento de los gobiernos locales", páginas 180 a 195.

(d) R. Hommes, "Conflicts and dilemmas of decentralization", Annual Conference on development Economics/ World Bank, 1995.

(e) V. Tanzi, "Fiscal federalism and decentralization: a review of some efficiency and macroeconomic aspects", Annual Conference on Development Economics, World Bank 1995.

(f) Misión para la Descentralización, Colombia: Descentralización y Federalismo Fiscal, DNP, 1992, Capítulo 3 "El sector público colombiano y el federalismo fiscal 1980-1990", páginas 118 a 184.

Referencias: (a) D. Rubinfeld, "The economics of the local public sector", en A. Auerbach & M. Feldstein, Handbook of Public Economics, Vol 2., páginas 571 a 646.

(b) A. Shah, The Reform of Intergovernmental Fiscal Relations in Developing and Emerging Market Economies, Banco Mundial, Policy and Research Series #23, 1994.

(c) D. Winkler, The Design and Administration of Intergovernmental Transfers: Fiscal Decentralization in Latin America, Banco Mundial, Discussion Paper #235, 1994.

(d) E. Ahmad y otros, Colombia: "Reforming territorial taxation and transfers", mimeo, FMI, 1995, y A. Fiszbein y otros "Colombia: local government capacity", mimeo, Banco Mundial, 1995.

(e) Misión para la Descentralización, Colombia: Descentralización y Federalismo Fiscal, DNP & Presidencia, 1992, Capítulo 5 "El desempeño fiscal, las transferencias constitucionales y el esfuerzo fiscal propio", páginas 245 a 288.

(f) L. J. Garay, La Economía Colombiana en los 90: Descentralización, Bonanza petrolera y estabilización, BID, 1994.

II. REGLAS DEL JUEGO

Notas : 2 exámenes, c/uno vale 30% de la nota final; y 6 (seis) comprobaciones de lectura 40%. De éstas se toman las 4 mejores notas.

Clases ordinarias : Lunes y Miércoles 9 a 11 a.m.

Reposición de Clases : Viernes 9 a 11 a.m.

Lecturas y referencias: Las "lecturas" son **requeridas** y sobre ellas se basan las comprobaciones de lectura. El esfuerzo demandado es de aproximadamente 100 páginas/semana. Buena parte de las lecturas requeridas se concentra en el texto de Joseph E. Stiglitz, Economics of the Public Sector, Segunda Edición, editado por W. W. Norton & Co., Nueva York, U.S.A., 1988. También se leerán casi completamente los estudios especiales sobre finanzas públicas y sobre descentralización publicados junto con los informes anuales de desarrollo del Banco Mundial en 1988 y de progreso del Banco Interamericano de desarrollo en 1994.

Las "referencias" son materiales adicionales empleados por el profesor en la preparación de las clases, y a ellas se puede acudir para aclaraciones y profundizaciones.

Los avances teóricos recientes se reseñan principalmente en el libro de lecturas editado por John Quigley y E. Smolensky, Modern Public Finance, Harvard U. Press, 1994. El texto de N. Barr, The Economics of the Welfare State, Stanford U. Press, 1994, es una alternativa para quien se interese especialmente por la política social y la teoría que la sustenta. La alternativa teórica radical de la escuela de las "Escogencia Pública" es presentada por D. Mueller en Public Choice II, Cambridge U. Press, 1989. El balance entre eficiencia y equidad es el énfasis característico de la aproximación a la economía pública del texto de E. Zajac, Political Economy of Fairness, MIT Press, 1995.

J. Laffont desarrolla rigurosamente los principios de la Economía Pública en Fundamentals of Public Economics, MIT Press 1988, y otros temas complementarios y relevantes en The Economics of Uncertainty, MIT Press, 1989. La teoría y la política de la tributación en países en desarrollo son presentados en las lecturas contenidas en D. Newbury & N. Stern, The Theory of Taxation for Developing Countries, Oxford U. Press, 1987, y en R. Bird & O. Oldman, Taxation in Developing Countries, 4a. Edición, Johns Hopkins U. Press, 1990.

Profundizaciones y reseñas a nivel algo más avanzado que el de este curso, pero accesibles una vez hechas las lecturas requeridas, y sobre casi todos

los temas, se presentan en el Handbook of Public Economics, editado por A. Auerbach y M. Feldstein, y publicado por North Holland en 2 volúmenes en 1987. También son relevantes en esta misma forma las reseñas de A. Abel "Consumption and investment", M. Haliassos & J. Tobin "The macroeconomics of government finance", y de B. Mc Callum "Inflation: theory and evidence" en B. Friedman y F. Hahn, Handbook of Monetary Economics, Vol. 2, páginas 725 a 778, 889 a 962, y 963 a 1012 respectivamente.

Tanto "lecturas" como "referencias" son casi siempre reseñas y materiales didácticos actualizados. En ellas se citan las fuentes originales y los trabajos técnicos en los cuales se basan.

Son además de uso intensivo algunos conceptos desarrollados y presentados por Douglas North en Institutions, Institutional Change and Economic Performance, Cambridge U. Press, 1990, y la teoría de incentivos aplicada al gobierno y reseñada por J. Tirole en "The internal organization of government", Oxford Economic Papers, Vol 46, 1994, páginas 1 a 29. Así mismo se emplean nociones básicas de Teoría de Juegos, acudiendo a presentaciones críticas como la de D. Kreps, Game Theory and Economic Modelling, Cambridge U. Press, 1990. Los conceptos básicos correspondientes a estos asuntos serán presentados en clase.

Material de aprendizaje: El libro de E. C. Kienzle, Study Guide and Readings for Stiglitz's Economics of the Public Sector, contiene lecturas, repasos, objetivos de aprendizaje y pruebas de autoenseñanza que son útiles para la mayor parte del curso, la que utiliza como texto básico el de Stiglitz. Este último también trae resúmenes, listas de conceptos clave por dominar, y preguntas y problemas al final de cada capítulo. **Ambos cuestionarios serán usados para las comprobaciones de lectura.**

Limitaciones: En este curso no se tratarán otros temas de gran interés y relevancia para la Economía Pública y para la Teoría y Política Fiscal: las empresas y los precios del sector público, las privatizaciones y delimitación del alcance del sector público, y la teoría y política de la regulación. Buenas introducciones a estos temas se encuentran en D. Bos, "Public sector pricing" (en el Volumen 1 del Handbook of Public Economics), J. Vickrey & G. Yarrow, Privatization: an Economic Analysis, MIT Press, 1988, y en D. Spulber, Regulation and Markets, MIT Press, 1989. El texto de E. Zajac, Political Economy of Fairness, también trata estos temas, con el enfoque del balance entre eficiencia y equidad.

La intervención pública directa es hoy día justificada principalmente para eliminar la pobreza y proveer infraestructura. En este curso no se profundiza suficiente en estos temas. Aproximaciones conceptuales y de política a estos temas se presentan en los Informes Anuales de Desarrollo del Banco Mundial de los años 1990 y 1994, respectivamente.