

Arch.

CURSO DE DESARROLLO ECONOMICO

PRIMER SEMESTRE DE 1992

Prof.: Miguel Ibarra

92-I

1. Crecimiento Económico Moderno

a. Historia del Crecimiento Económico Moderno
 Angus Maddison, (1989) The World Economy in the 20th Century (París, OECD)

b. Comparaciones Internacionales de niveles y tasas de desarrollo económico.

Banco Mundial (1991), Informe sobre el Desarrollo Mundial

c. Determinantes Culturales

Everett Hagen, (1962) On the Theory of Social Change.
 (Homewood, III: Richard Dorsey) Sección sobre Antioquia

Irving L. Webber y Alfredo Ocampo Zamorano (1975),
Valores, Desarrollo e Historia (Bogotá: Tercer Mundo)

Andrew H. Whiteford (1964), Two Cities of Latin América. (New York: Anchor Books, Doubleday and Co.)

d. Creación de las instituciones para el desarrollo.

2. Medición del Desarrollo

a. El PIB

b. Problemas de utilización de los recursos naturales.

World Resources Institute (1991), Accounts overdue: Natural Resource Depreciation in Costa Rica.
 (Baltimore, WRI Publications).

c. Indicadores Sociales

PNUD (1991), Desarrollo Humano: Informe 1991.
 (Bogotá: Tercer Mundo) Capítulo I

3. Modelos de Desarrollo

a. Teoría del Desarrollo Económico

Gerard M. Meier, "El Período Formativo", en Gerard M. Meier and Dudley Sears (1986), Pioneros del Desarrollo. (Madrid: Editorial Tecnos, Publicación del Banco Mundial).

b. Modelo Harrod-Domar

Meier and Baldwin (1957), Economic Development (N.Y.: John Wiley and Sons, Inc.) Capítulo 5.

Sergio Clavijs (1990), "El crecimiento y la relación incremental capital/producto en Colombia" Coyuntura Económica, Oct.

c. Funciones de Producción

d. Transformación estructural de las economías

Hollis Chenery (1975), Patterns of Development, (London: Oxford University Press, A World Bank Publication)

Simon Kuznets (1965), Economic Growth and Structure

Syrquin, M. (1987), "Crecimiento Económico y Cambio Estructural en Colombia" Coyuntura Económica Dic.

e. Modelos de Arthur Lewis y Ranis and Fey

W.A. Arthur Lewis (1954), "Economic Development with Unlimited Supplies of Labour", Manchester School of Economic and Social Studies. May. También en Agarwala and Singh (1963), The Economics of Underdevelopment. (N.Y.: Oxford University Press)

Fei, J.C.H. and Ranis, G. (1964), Development of the Labour Surplus Economy: Theory and Policy (Homewood: Irwin)

R. Kanbur and J. McIntoch (1987), Dual Economies, en J. Eatwell, M. Milgate, and P. Newman, Economic Development, The New Palgrave. (N.Y.: W.W. Norton)

f. Estrategia de Desarrollo de Hirschman.

A. Hirschman (1961), La Estrategia del Desarrollo Económico (México: Fondo de Cultura)

A. Hirschman (1986), "Confesión de un Disidente" en Meier y Seers (1986)

g. Teoría de la Dependencia

Raúl Prebisch, "Cinco etapas en mi pensamiento sobre el desarrollo" en Meier y Seers (1986)

J.G. Palma (1987), "Dependency" en The New Palgrave

Magnus Blomstrom y Bjorn Hettne (1990), La teoría del desarrollo en transición (México: Fondo de Cultura)

h. El Modelo Liberal

Banco Mundial (1991), Informe sobre el Desarrollo Mundial

Stanley Fischer (May 1991), "Growth, Macroeconomics, and Development", NBER Working Paper No.3702

The Economist (1989) "La Carga del hombre pobre", traducción del artículo en el número de Sept.1989 de la Revista. (Bogotá: Instituto de Ciencia Política).

The Economist (1992), "Economic Growth: Explaining the Mystery", Enero 4-10, 1992

4. Fuentes de Crecimiento

a. Inversión

Ocampo J. y Crane C. (1989) "Ahorro, Inversión y Crecimiento en Colombia", en BID, Progreso Económico y Social en América Latina

b. Capital Humano

M. Urrutia y A. Berry (1975) La distribución del ingreso en Colombia (Bogotá: La Carreta).

c. Población

M. Urrutia (1991), Población y Gasto Social

M. Urrutia (ed.) (1990), 40 Años de Desarrollo: su Impacto Social (Bogotá: Banco Popular) Capítulos 4,5,7.

d. Tecnología

G.M. Grossman y E. Helpman (1991) Innovation and Growth in the Global Economy (Cambridge MA: MIT Press).

Echavarría J.J. (1990), "Cambio Técnico, Inversión y Reestructuración Industrial en Colombia, "Coyuntura Económica". Junio

e. Exportaciones

C. Botero y A. Meisel (1988), "Funciones de oferta de las exportaciones menores colombianas, "Ensayos sobre Política Económica", Junio.

5. Funciones del Estado

a. Intervención del Estado

Banco Mundial, Informe 1991. Capítulo 7.

Cárdenas S., J.H. (1988), "El sector público, comparable con el sector privado?" Economía Colombiana, Julio.

b. Privatización

M. Urrutia, (1991) "Lineamientos para una política de privatización" Coyuntura Económica, Dic.

c. Impuestos y Gasto Público

E. Lora y J.A. Ocampo (), Introducción a la macroeconomía colombiana. (Bogotá: Tercer Mundo-Fedesarrollo)

6. Distribución del Ingreso y Gasto Social

a. Distribución del Ingreso

J.L. Londoño (1989), "Distribución del Ingreso Nacional en 1988", Coyuntura Económica, Diciembre.

J.L. Londoño (1989), "distribución del Ingreso en 1988: una mirada retrospectiva", Coyuntura Social, Dic.

b. Desarrollo Social y Pobreza.

M. Urrutia (ed.) (1990) Introducción y capítulos 2 y 7.

M. Urrutia (1991), "Política Social: prioridad de la década del noventa", en J.O. Melo (Coordinador), Colombia Hoy (Bogotá: Siglo XXI)

M. Urrutia y A. Berry (1975), Capítulo 5.

Banco Mundial (1990), Informe de Desarrollo Mundial 1990. La Pobreza

7. Desarrollo Económico de Colombia

E. Sarmiento (1989) Los nuevos desafíos del desarrollo (Bogotá: Tercer Mundo)

J.A. Ocampo (1991) "La transición de una economía primario-exportadora al desarrollo industrial en Colombia", en M. Blomstrom y P. Meller, Trayectorias Divergentes, (Santiago: Hachette-Cieplan)

8. El Modelo Escandinavo

Blomstrom y Meller (1991). Capítulos 1,2,4,6,8 y 10.

9. El Modelo Japonés

Kazushi Ohkawa and Hirohisa Kohama (1989), Lectures on Developing Economics: Japan's Experience and its Relevance (Tokyo: University of Tokyo Press).

SISTEMA DE EVALUACION

Una previa: 20% de la nota. Marzo 10

Examen Final: 30% de la nota.

Un trabajo original de investigación. El esquema debe entregarse en Marzo 5. Máximo 3 páginas a máquina, con bibliografía. Vale 10% de la nota del curso. El informe final se debe entregar antes del examen, y no debe ser de más de 15 páginas a doble espacio, incluyendo cuadros y bibliografía. Este informe es un trabajo individual, y no se aceptan trabajos en grupo. El informe vale el 40% de la nota.