

Salón: PTE

Fechas: Revisar cronograma del curso

Horario: Revisar cronograma del curso

Programa sujeto a cambios

OBJETIVO

Este curso busca familiarizar a los estudiantes con los principales debates sobre gobernabilidad económica mundial. Explora tanto los debates históricos y contemporáneos sobre la naturaleza de la cooperación económica mundial, como las ventajas y desventajas de las diferentes soluciones institucionales que se han diseñado a lo largo del tiempo. El término “gobernabilidad mundial” se entiende en un sentido amplio e incluye los principales aspectos de la cooperación, las organizaciones que les sirven de marco, tanto formales como informales (incluyendo el G-7 y el G-20), y las reglas relevantes para el funcionamiento económico mundial que son sujetas de acuerdos bilaterales o al dominio de la soberanía de los países (especialmente de los más poderosos). Así mismo, “económico” se entiende en un sentido amplio, que abarca también asuntos sociales y ambientales.

El curso está dividido en tres partes. En la primera se colocan los debates sobre gobernabilidad económica mundial en relación con aquellos relativos a la globalización, y se analizan los objetivos de la cooperación internacional y la evolución histórica de las formas de cooperación que se han creado a lo largo del tiempo. En la segunda se analizan con mayor detalle algunos de los principales temas de la cooperación mundial: el sistema de las Naciones Unidas, la cooperación monetaria y financiera, el financiamiento para el desarrollo, la cooperación tributaria, el sistema de comercio y el combate al cambio climático. La última recapitula sobre las reformas que han sido propuestas a partir de la crisis económica mundial de 2008 y la economía política asociada a ellas, incluyendo el papel del principal instrumento de cooperación económica mundial de carácter informal: el G20, y los riesgos que se han generado más recientemente con el debilitamiento del multilateralismo.

Prerrequisitos: El estudiante debe contar con conocimientos básicos de macroeconomía.

HORARIO DEL CURSO

Junio 7,8,14,15,21,22 de 7:00 a 10:00 am

Junio 9 y 16 (sábado) de 8:00 a 12:00 pm

Junio 23 (sábado) de 7:00 a 11:00 am

SYLLABUS

Hay cinco textos recomendados para quienes quieran profundizar los temas del curso.

Alonso, José Antonio y José Antonio Ocampo (eds.), Cooperación para el desarrollo en tiempos de crisis, México: Fondo de Cultura Económica, 2011.

Devis, Kemal (2005), A Better Globalization, Washington, DC, Brookings Press.

Ocampo, José Antonio (ed.), Gobernanza global y desarrollo, Buenos Aires: Siglo XXI y CEPAL, 2015. (Este libro está disponible en el sitio web de la CEPAL:
<http://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/38855/GobernanzaGlobalyDesarrollo.pdf>)

Rodrik, Dani (2012), La paradoja de la globalización: Democracia y el futuro de la economía global, Barcelona: Antoni Bosch.

Stiglitz, Joseph (2006), Cómo hacer que funcione la globalización, Madrid: Taurus.

Hay algunas lecturas de estos textos que se incluyen como obligatorias en el programa del curso.

La primera semana del curso cubrirá los cuatro primeros temas. La segunda las Conferencias 5 a 7 y la tercera las Conferencias 8 a 10. La evaluación es un examen final para entrega al monitor del curso por correo electrónico.

(Las lecturas marcadas con asterisco * son obligatorias; las otras son recomendadas).

Conferencia 1: Los objetivos de la cooperación internacional y el surgimiento de los acuerdos de cooperación global

* Ocampo, José Antonio (2015), “La gobernabilidad económica y social mundial y el sistema de las Naciones Unidas” (excepto sección E), en José Antonio Ocampo (ed.), Gobernanza global y desarrollo, Buenos Aires: Siglo XXI y CEPAL, cap. 1.

* Rodrik, Dani (2012), “Nuevo casting para narrar la globalización”, Introducción a La paradoja de la globalización: Democracia y el futuro de la economía global, Barcelona: Antoni Bosch.

* Stiglitz, Joseph, Cómo hacer que funcione la globalización, cap.1

Dervis, Kemal (2005), A Better Globalization, Washington, DC, Brookings Press. Caps. 1 y 2.

Kaul, Inge, “Meeting Global Challenges: Assessing Governance Readiness”, en Hertie School of Governance, The Governance Report 2013, Oxford: Oxford University Press, 2013, cap. II.

Kaul, Inge, Pedro Conceicao, Katell Le Goulven y R Mendoza (eds.) (2003) Providing Global Public Goods: Managing Globalization. Nueva York, Oxford University Press, Resumen.

Ocampo, José Antonio (2010), “Rethinking Global Economic Governance”, Journal of Globalization and Development, Volumen 1, No. 1, 2010, Artículo 6.

Rodrik, Dani (2011), “La gobernanza de la globalización económica”, en Una economía, muchas recetas: La globalización, las instituciones y el crecimiento económico, México: Fondo de Cultura Económica, cap. 7.

Ruggie, John G., Constructing the World Polity: Essays on International Institutionalization, London, Routledge, 1998, Cap. 2 (Embedded liberalism and the postwar economic regime).

International Task Force on Global Public Goods (2006) Meeting Global Challenges, Estocolmo, Resumen.

Barrett, Scott (2007), Why Cooperate? The Incentive to Supply Global Public Goods, Oxford University Press, Nueva York. Introducción y Caps. 1-3

Kaul, Inge, Isabell Grunberg y Marc Storm, (eds.) (1998), Global Public Goods: International Cooperation in the 21st Century, Nueva York, Oxford University Press, “Introduction and Defining Global Public Goods”.

Conferencia 2: La arquitectura de la cooperación económica internacional desde 1945

* Boughton, James M. (2012), “The IMF and the Force of History: Ten Events y Ten Ideas That Have Shaped the Institution,” Prólogo de Tearing Down Walls: The International Monetary Fund 1990-1999, Washington: Fondo Monetario Internacional.

* Helleiner, Eric (2014), Forgotten Foundations of Bretton Woods: International Development and the Making of the Postwar Order, Ithaca: Cornell University Press, Introducción, pp. 1-24.

* Kapur, Devesh, John P. Lewis y Richard Web (1997), The World Bank: Its First Half Century, Vol 1: History, Washington D.C., Brookings Institution Press, cap. 1 (Introducción).

Eichengreen, Barry (1996), Globalizing Capital: A History of the International Monetary System, Princeton University Press, 1996, partes cuatro y cinco.

Woods, Ngaire (2006), The Globalizers: the IMF, the World Bank and their Borrowers, Ithaca, Nueva York, Cornell University Press, caps. 1 – 3.

Skidelsky, Robert (2000), John Maynard Keynes: Fighting for Freedom, 1937-1946, Nueva York, Penguin/Viking, segunda parte.

Triffin, Robert (1968), Our International Monetary System: Yesterday, Today and Tomorrow, Nueva York: Random House.

Eichengreen, Barry (2007), Global Imbalances and the Lessons of Bretton Woods, Cambridge, Mass.: MIT Press.

Conferencia 3: Divergencia, Convergencia y Desigualdad Distributiva: Tendencias de la economía mundial y su impacto sobre los temas de gobernabilidad.

* Dervis, Kemal, “Convergence, Interdependence, and Divergence”, Finance and Development, Septiembre 2012, pp. 10-14.

* Milanovic, Branko (2016), Global Inequality: A New Approach for the Age of Globalization, Cambridge: Harvard University Press, caps. 1 a 3.

* Ocampo, Jose Antonio y Juan Martin (2003), Globalización y desarrollo: Una reflexión desde América Latina y el Caribe, Bogotá: CEPAL, Banco Mundial y Alfaomega. Cap. 4.

* Piketty, Thomas (2014), El capital en el siglo XXI, México: Fondo de Cultura Económica, cap. 8 (también sugiero que lean el cap. 15).

Atkinson, Anthony B. (2015), Inequality: What Can Be Done?, Cambridge: Harvard University Press, chapters 10 and 11.

Bourguignon, François (2015), The Globalization of Inequality, Princeton: Princeton University Press, Appendix to Ch. 1, Ch. 5 and Conclusions.

Bourguignon, François y Christian Morrison (2002), “Inequality among world citizens: 1820-1992”, American Economic Review, 92 (4), Septiembre.

Cornia, Giovanni Andrea (ed.) (2004), Inequality, Growth, and Poverty in an Era of Liberalization y Globalization, Oxford, Oxford University Press/United Nations University, World Institute for Development Economics Research.

Cornia, Giovanni Andrea (2011), “Economic Integration, Inequality and Growth: Latin America vs. the European Economies in Transition”, UN-DESA Working Paper 101, Enero.

Milanovic, Branko (2005), Worlds Apart: Global y International Inequality, 1950 – 2000, Princeton: Princeton University Press capítulos de introducción y conclusiones.

Milanovic, Branko, “Global Inequality by the Numbers: In History and Now –An Overview”, World Bank, Policy Research Working Paper, 6259, Noviembre 2012.

Ortiz, Isabel y Matthew Cummins (2011), “Global Inequality: Beyond the Bottom Billion: A Rapid Review of Income Distribution in 141 Countries”, *UNICEF Social and Economic Policy Working Paper*, Abril (rev. Julio), disponible en: www.unicef.org

Ostry, Jonathan D., Andrew Berg and Charalambos G. Tsangarides (2014), “Redistribution, Inequality, and Growth”, IMF Staff Discussion Note, SDN/14/02, February.

Rodrik, Dani (2013), “The Past, Present and Future of Economic Growth,” Working Paper 1, the Global Citizen Foundation, Geneva, and comments by Kemal Dervis and Branko Milanovic.

World Commission on the Social Dimension of Globalization (2004), A Fair Globalization: Creating Opportunities for all, Ginebra: OIT.

Conferencia 4: La gobernabilidad económica formal: El sistema de las Naciones Unidas

* Ocampo, José Antonio (2015), “La gobernabilidad económica y social mundial y el sistema de las Naciones Unidas”, sección E, en José Antonio Ocampo (ed.), Gobernanza global y desarrollo, Buenos Aires: Siglo XXI y CEPAL, cap. 1.

* Richard Jolly, Louis Emmerij y Thomas Weiss (2008), UN Ideas that Changed the World, Bloomington y Indianapolis: Indiana University Press, caps. 5-8.

* Rosenthal, Gert (2008), “The Economic and Social Council of the United Nations”, in Thomas G. Weiss y Sam Daws (eds), The Oxford Handbook on the United Nations, Nueva York, Oxford University Press, 2007. Cap. 7.

Naciones Unidas (2000), La Declaración del Milenio, Nueva York: Asamblea General.

Dervis, Kemal (2005), A Better Globalization. Washington, DC, Brookings Press. Caps. 3 y 4.

Rodgers, Gerry, Eddy Lee, Lee Swepston y Jasmine Van Daele (2009), The ILO and the Quest for Social Justice, 1919-2009, Ginebra, Caps. 1 y 5.

Emmerij, Louis, Richard Jolly y Thomas G. Weiss (2001), Ahead of the Curve? UN Ideas y Global Challenges, Bloomington: Indiana University Press.

Toye, John y Richard Toye (2004), The UN y Global Political Economy: Trade, Finance y Development, Bloomington: Indiana University Press, caps. 1 y 10.

Naciones Unidas (2007), The United Nations Development Agenda: Development for All, Nueva York.

Naciones Unidas (2013), A New Global Partnership: Eradicate Poverty and Transform Economies through Sustainable Development, Report of the High Level Panel of Eminent Persons on the Post-2015 Development Agenda, May, Chapters 2 and 3

Conferencia 5. La cooperación tributaria internacional

* OCDE (2015), OECD/G20 Base Erosion and Profit Shifting (BEPS) Project: Explanatory Statement, available at: <http://www.oecd.org/ctp/beps-explanatory-statement-2015.pdf>

* FMI (2014), “Spillovers in International Corporate Taxation”, IMF Policy Paper, Mayo 9.

* ICRICT (Comisión Independiente para la Reforma de la Fiscalidad Corporativa Internacional) (2015), Declaración, disponible en: https://static1.squarespace.com/static/5a0c602bf43b5594845abb81/t/5a17532d24a694106d24a566/1511478132092/ICRICT_Com-Rec-Report_SP_v1.2.pdfhttps://static1.squarespace.com/static/5a0c602bf43b5594845abb81/t/5a17532d24a694106d24a566/1511478132092/ICRICT_Com-Rec-Report_SP_v1.2.pdf

* ICRICT (2016), “Cuatro modos de abordar la competencia tributaria internacional”, https://static1.squarespace.com/static/5a0c602bf43b5594845abb81/t/5a25cbb4c83025bc369602ef/1512426426670/ICRICT_Tax+Competition+Report_SP_v1.0+%281%29.pdf

Zucman, Gabriel (2015), The Hidden Wealth of Nations: The Scourge of Tax Havens, Chicago: University of Chicago Press, chapters 1, 4 and 5.

BEPS Monitoring Group (2015), Overall Evaluation of the BEPS Project, available at: <https://bepsmonitoringgroup.wordpress.com/2015/10/05/overall-evaluation/>

Crivelli, Ernesto, Ruud De Mooij and Michael Keen (2015), “Base Erosion, Profit Shifting and Developing Countries”, IMF Working Paper WP/15/118, May.

Klemm, Alexander and Stefan Van Parys (2009), “Empirical Evidence on the Effects of Tax Incentives”, IMF Working Paper WP/09/136

Leibrecht, Markus and Claudia Hochgatterer (2012), “Tax Competition as a Cause of Falling Corporate Income Tax Rates: A Survey of Empirical Literature,” Journal of Economic Surveys, Vol. 26, 616–48

OCDE (2013), Action Plan on Base Erosion and Profit Shifting, Paris: OECD.

Ortiz, Isabel, Matthew Cummings, Jeronim Capaldo and Kalaivani Karunamethy (2015), “The Decade of Adjustment: A Review of Austerity Trends 2010-2020 in 187 Countries”, Extension of Social Security Working Paper No. 53, ILO International Labor Office, Initiative for Policy Dialogue and South Centre.

Reidel, Nadine (2014), “Quantifying International Tax Avoidance: A Review of the Academic Literature”, Prepared for the European Tax Policy Forum, December.

Slemrod, Joel and Wilson, John D. (2009), “Tax competition with parasitic tax havens”, Journal of Public Economics, 93(11-12): 1261-1270.

Wilson, John Douglas (1999), “Theories of tax competition”, National Tax Journal, 52(2):269–304.

Zodrow, George R. (2010), “Capital mobility and capital tax competition”, National Tax Journal, 63(4):865–902.

Conferencia 6: La arquitectura del desarrollo: los objetivos de desarrollo, los bancos multilaterales de desarrollo y la arquitectura de la asistencia oficial para el desarrollo.

* Ocampo, José Antonio (ed.) (2015), Gobernanza global y desarrollo, Buenos Aires: Siglo XXI y CEPAL, caps. 4 (Alonso) y 6 (Culpeper, Griffith-Jones y Titelman).

* Naciones Unidas (2015), “Transformar nuestro mundo: la Agenda 2030 para el Desarrollo Sostenible”, Resolución de la Asamblea General, septiembre 18, disponible en: http://www.un.org/ga/search/view_doc.asp?symbol=A/70/L.1&Lang=S

Naciones Unidas (2002), El Consenso de Monterrey, Monterrey, México, marzo.

Naciones Unidas (2013), A New Global Partnership: Eradicate Poverty and Transform Economies through Sustainable Development, Report of the High Level Panel of Eminent Persons on the Post-2015 Development Agenda, mayo caps. 2 y 3.

OECD (2003), Paris Declaration on Aid Effectiveness, Paris.

Alonso, José Antonio y José Antonio Ocampo (eds.), Cooperación para el desarrollo en tiempos de crisis, México: Fondo de Cultura Económica, 2011, cap. 5 (Alonso et al), cap. 6 (Sagasti y Prada) y 7 (Barder et al.).

Dervis, Kemal (2005), A Better Globalization, Washington, D.C., Brookings Press. Caps. 5 y 6.

Woods, Ngaire (2006), The Globalizers: the IMF, the World Bank y their Borrowers, Ithaca, Nueva York, Cornell University Press. Caps. 1 – 3.

Zedillo, Ernesto (2009), Report on the Reform of World Bank Governance

Ocampo, José Antonio (2006), Cooperación Financiera Regional, Libros de la CEPAL No. 91, Santiago, Chile: CEPAL, caps. 1 (Ocampo), 2 (Culpeper) y 4 (Wyplosz).

Sen, Amartya (2006), “The Man without a Plan (Can foreign aid work?)”, Foreign Affairs, Marzo/Abril. (This is a review of Easterly’s book.)

Sachs, Jeffrey (2005), The End of Poverty, Penguin Books, Nueva York. Caps. 11 – 18.

Collier, Paul (2007), The Bottom Billion: Why the Poorest Countries are Failing y What Can be Done About It. Oxford University Press, Nueva York. In particular: Caps. 1, 6, 7 y 11.

Easterly, William (2006), The White Man’s Burden : Why the West’s Efforts to Aid the Rest Have done so much Ill y so Little Good, Nueva York, Penguin.

Conferencia 7. El sistema monetario y financiero internacional

* Ocampo, José Antonio (2017), Resetting the International Monetary (Non)System, Oxford y Helsinki: Oxford University Press y UNU-WIDER, capítulos 1 y 7. Este es un libro de libre acceso a través de: <http://fdslive.oup.com/www.oup.com/academic/pdf/openaccess/9780198718116.pdf>

* Stiglitz, Joseph (2006), Cómo hacer que funcione la globalización, Nueva York: W.W. Norton & Company. Cap. 9.

* Zhou Xiaochuan (2009), “Reform the international monetary system”, Beijing.
<http://www.pbc.gov.cn/english/detail.asp?col=6500&ID=178>

Journal of Globalization and Development, Vol. 1, No. 2, Simposio sobre reforma del sistema mundial de reservas.

Committee on IMF Governance Reform, Final Report, Marzo 24, 2009.

Akyüz, Yilmaz (2006), “Reforming the IMF: Back to the Drawing Board”, Third World Network, TWN Global Economic Series, No. 7, Third World Network.

Alonso, José Antonio y José Antonio Ocampo (eds.), Cooperación para el desarrollo en tiempos de crisis, México: Fondo de Cultura Económica, 2011, cap. 3 (Griffith-Jones y Ocampo).

Clark, Peter B. y Jacques J. Polak (2004), “International Liquidity y the Role of the SDR in the International Monetary System”, IMF Staff Papers, 51:1, pp. 49-71.

Eichengreen, Barry (2008), Globalizing Capital: A History of the International Monetary System, Princeton: Princeton University Press, 2a edición, caps. 5 y 6.

Kenen, Peter B. (2010), “Reforming the Global Reserve Regime: The Role of a Substitution Account,” International Finance, Vol. 13, No. 1.

Fischer, Stanley (2004), IMF Essays from A Time of Crisis: The International Financial System, Stabilization y Development, MIT Press, 2004. Caps. 1, 3 y 5.

Friden, Jeffry, Michael Pettis, Dani Rodrik y Ernesto Zedillo (2012), After the Fall: The Future of Global Cooperation, Geneva Reports on the World Economy No. 14, Geneva: ICMB and CEPR, Caps. 4-5.

McKay, Julie, Ulrich Volz, y Regine Wölfiger (2011). ‘Regional Financing Arrangements and the Stability of the International Monetary System’. *Journal of Globalization and Development*, Vol. 2, No. 1, Artículo 5.

Obstfeld, Maurice y Kenneth Rogoff (2010). ‘Global Imbalances and the Financial Crisis: Products of Common Causes’, en Reuven Glick y Mark M. Spiegel (eds), *Asia y the Global Financial Crisis*. Federal Reserve Bank of San Francisco, pp. 131-72.

Ocampo, José Antonio (2011), Reforming the International Monetary System, 14th WIDER Annual Lecture.

Ostry, Jonathan D., Atish R. Ghosh, Karl Habermeiner, Luc Laeven, Marcos Chamon, Mahvash S. Qureshi, y Annamaria Kokenyne, “Managing Capital Flows: What Tools to Use?”, *IMF Staff Discussion Note* SPN/11/06, Abril 5, 2011.

Conferencia 8: El sistema mundial de comercio

* Cortez, Ana L. y Mehmet Arda (2015), “Global Trade Rules for Supporting Development in the Post-2015 Era”, en José Antonio Alonso and José Antonio Ocampo (eds.), Global Governance and Rules for the Post-2015 Era, Londres: Bloomsbury Academic and United Nations, cap. 4, disponible en una version previa en: http://www.un.org/en/development/desa/policy/cdp/cdp_background_papers/bp2014_19.pdf

* Rodrik, Dani (2012), La paradoja de la globalización: Democracia y el futuro de la economía global, Barcelona: Antoni Bosch, caps. 3 y 8.

* Banco Mundial (2015), “What Lies Behind the Global Trade Slowdown?”, Global Economic Prospects, Washington, D.C.: Banco Mundial, enero, pp. 169-173

Stiglitz, Joseph E. (2006), Cómo hacer que funcione la globalización, Nueva York: W. W. Norton, 2006. Caps. 3 y 4.

Dervis, Kemal (2005), A Better Globalization. Washington, D.C., Brookings Press, cap. 7.

Lamy, Pascal (2013), The Geneva Consensus: Making Trade Work for All, Cambridge: Cambridge University Press, chs. 1, 2, 10 and 13.

Evans, Peter (2003), “Economic Governance Institutions in a Global, Political Economy”: Implications for Developing Countries” en John Toye (ed) Trade and Development: Directions for the 21st Century, Cheltenham, Edward Elgar.

Rodrik, Dani (2007), Una economía, muchas recetas: La globalización, las instituciones y el crecimiento económico, México: Fondo de Cultura Económica, cap. 8.

Bhagwati, Jagdish (2008), Termites in the Trading System: How Preferential Agreements Undermine Free Trade, Oxford: Oxford University Press.

Lee, Keun, Wonkyu Shin y Hochul Shin (2015), “How Large or Small Is the Policy Space? WTO Regimes and Industrial Policy, en José Antonio Alonso and José Antonio Ocampo (eds.), Global Governance and Rules for the Post-2015 Era, Londres: Bloomsbury Academic and United Nations, cap. 5.

Shadlen, Kenneth (2005), “Exchanging Development for Market Access? Deep Integration and Industrial Policy Under Multilateral and Regional-Bilateral Trade Agreements”, Review of International Political Economy, 12:5, diciembre, pp. 750-775.

Yerson, Kym, Will Martin y Dominique van der Mensbrugghe (2006), “Distortions to World Trade: Impacts on Agricultural Markets and Farm Incomes”, Review of Agricultural Economics, 28:2, pp. 168-194.

Srinivasan, T.N., “The Dispute Settlement Mechanism of the WTO: A Brief History and an Evaluation from the Economic, Contractarian and Legal Perspectives”, World Economy, 30(7), p. 1033-1068.

Hoekman, Bernard M. y Petros C. Mavroidis (2007). The World Trade Organization: Law, Economics, and Politics. Nueva York: Routledge.

Akyuz, Yilmaz (ed.) (2003), Developing Countries and World Trade: Performance and Prospects, Ginebra, Penang y London: UNCTAD, TWN y Zed Books.

Chang, Ha-Joon Chang (2002), Kicking Away the Ladder: Development Strategy in Historical Perspective, London: Anthem Press.

Conferencia 9: El cambio climático y la gobernabilidad ambiental

* UNFCCC (2015), Paris Agreement, available at:

http://unfccc.int/files/meetings/paris_nov_2015/application/pdf/paris_agreement_english.pdf

* IPCC (2014), Climate Change 2014 Synthesis Report: Summary for Policy Makers, available at:

https://www.ipcc.ch/pdf/assessment-report/ar5/syr/AR5_SYR_FINAL_SPM.pdf

* Dervis, Kemal (2008), “The Climate Change Challenge”, 11th Annual UNU WIDER Lecture, Helsinki.

* Fankhauser, Samuel y Nicholas Stern (2016), “Climate Change, Development, Poverty and Economics”, Grantham Research Institute on Climate Change and the Environment, May, available at:

<http://pubdocs.worldbank.org/pubdocs/publicdoc/2016/5/728181464700790149/Nick-Stern-PAPER.pdf>

* Stiglitz, Joseph (2007) Cómo hacer que funcione la globalización. Nueva York, W.W. Norton & Company. Cap. 6.

Intergovernmental Panel on Climate Change (2014), Climate Change 2014 Synthesis Report: Summary for Policy Makers, disponible en: https://www.ipcc.ch/pdf/assessment-report/ar5/syr/AR5_SYR_FINAL_SPM.pdf

Naciones Unidas, Convención Marco sobre el Cambio Climático (2015), Acuerdo de París, disponible en: <http://unfccc.int/resource/docs/2015/cop21/spa/109s.pdf>

Banco Mundial, Informe sobre desarrollo mundial 2010 (sobre cambio climático), Resumen.

PNUD (2008) Informe sobre desarrollo humano 2007/2008 (sobre cambio climático). Resumen y cap. 1.

World Resources Institute (2007) “Slicing the Pie” WRI, Washington DC

Hepburn, Cameron y Nicholas Stern (2008) “A New Global Deal on Climate Change”, Oxford Review of Economic Policy, Vol 24, No 2, pp 259 – 279.

Stern, Nicholas et al. (2006), The Economics of Climate Change: The Stern Review, Cambridge: Cambridge University Press.

Weitzman, Martin (2009), “On Modeling and Interpreting the Economics of Climate Change,” Review of Economics y Statistics, Febrero.

Conferencia 10: La reforma y la economía política de la reforma de la gobernabilidad económica

* Haas, Richard (2017), A World in Disarray, Nueva York: Penguin Books, Introducción.

* Ocampo, José Antonio y Joseph E. Stiglitz (2011), “From the G-20 to a Global Economic Coordination Council”, Journal of Globalization and Development, Vol. 2, No. 2, Artículo 9.

* Wade, Robert (2011), “From Waning to Emerging World Order: Multipolarity, Multilateralism, the G-20, The World Bank, and the IMF”, Politics y Society, 39:3, Septiembre, pp. 347-378.

* Woods, Ngaire (2014), “The G-20 and Global Governance”, en Joseph E. Stiglitz y Mary Kaldor (eds.), The Quest for Security: Protection without Protectionism and the Challenge of Global Governance, New York: Columbia University Press, cap. 14.

Stiglitz, Joseph (2006), Cómo hacer que funcione la globalización, W.W. Norton & Company Nueva York. Cap. 10.

Dervis, Kemal y Peter Drysdale (2014), “G-20 Summits at Five: Time for Strategic Leadership”, en Kemal Devís y Peter Drysdale (eds.) (2104), The G-20 Summit at Five, Washington, D.C., Brookings Institution Press, cap. 1.

Dervis, Kemal (2009) “A Way Forward: “Formal and Informal Aspects of Economic Governance”, en Re-Defining the Global Economy, Friedrich Ebert Stiftung Occasional Paper No. 42, Abril, Nueva York.

Dervis, Kemal y Peter Drysdale (eds) (2104), The G-20 Summit at Five, Washington, D.C., Brookings Institution Press, Caps. 2 y 3.

Dervis, Kemal (2005) A Better Globalization. Washington, D.C., Brookings Press. Cap. 9.

Martinez-Diaz, Leonardo y Ngaire Woods, Networks of Influence? Developing Countries in a Networked Global Order. Oxford: Oxford University Press.

Bradford, Colin y Wonhyuk Lim (eds.) (2011), Global Leadership in Transition, Washington: Brokings institution.

Kilton, John, J. Daniels y A. Freytag (eds.) (2001), Guiding Global Order: G-8 Governance in a Twenty-First Century, London, Aldershot.

PNUD, Informe sobre desarrollo humano 2013, El ascenso del sur: Progreso humano en un mundo diverso, Resumen.

Report of the Commission of Experts convened of the President of the UN General Assembly on Reforms of the International Monetary and Financial System, Septiembre 2009. Caps. 4 y 5.
http://www.un.org/ga/econcrisissummit/docs/FinalReport_CoE.pdf

Slaughter, Anne Marie con W.B.White (2007), “The Future of International Law is Domestic”, en Yre Noelkaemp y Janne Nijman (eds.), Perspectives on the Divide between International and National Law, Nueva York, Oxford University Press.

Helleiner, E y T Porter (2003), “Making Transnational Networks More Accountable” in Re-Defining the Global Economy, Friedrich Ebert Stiftung Occasional Paper No 42, Abril, Nueva York.

Nye, Joseph (2004), Soft Power: the Means to Success in World Politics, Nueva York, Perseus.

EVALUACIÓN:

Pendiente

CALIFICACIÓN:

Numérica de acuerdo con la escala de la Universidad de los Andes (ver Reglamento General de Estudiantes de Maestría RGEM). El profesor podrá evaluar el desempeño de los estudiantes en el curso aplicando una sola prueba que corresponda al 100% de la calificación del curso.

<http://secretariageneral.uniandes.edu.co/index.php/es/normatividad-institucional/20-normatividad-institucional/74-reglamento-general-de-estudiantes-de-maestria>

FECHA DE RETIRO:

El estudiante podrá retirar el curso, sin devolución, hasta un día hábil antes de la fecha del examen final estipulado por el Profesor. La Universidad no devolverá el dinero cancelado por concepto de matrículas de estos cursos de la Escuela de Verano.