

CONTENIDO

Investigaciones finalizadas durante el primer semestre de 1998	1
Revista "Desarrollo y Sociedad"	8
Documentos CEDE	9
Biblioteca CEDE	11
Seminarios CEDE	13
Profesores e investigadores de planta	14
Investigadores asociados	15
Investigadores asistentes	16
Libros	16

Comité Editorial

José Leibovich
Santiago Montenegro
Rebeca Montoya

Coordinación Editorial

José Leibovich

Diagramación e impresión

Ediciones Uniandes

Correspondencia dirigirla a:

JOSÉ LEIBOVICH

Director CEDE

Cra.1E No. 18^a-10 Edificio C

Santafé de Bogotá

Teléfono : 3412240

E mail:

jleibovi@uniandes.edu.co

<http://www.uniandes.edu.co/dependencias/cede>

Investigaciones finalizadas durante el primer semestre de 1998

Cálculo del usufructo de tierras indígenas: Caso URRRA.

Ramón Rosales y Miguel Cabal, Directores
Juan Carlos Mendieta López, Investigador
Javier Tomás Blanco, Investigación asistente
Adriana Martínez, Investigadora asistente

Dada la limitación jurídica de restricción de compra de tierras bajo resguardos indígenas, y la inminente necesidad de la empresa multipropósito URRRA de utilizar una parte de las tierras bajo resguardos indígenas como zona de amortiguamiento de inundación del embalse de la hidroeléctrica URRRA, se hace necesario el cálculo del usufructo de las tierras de los indígenas afectadas por el proyecto. El cálculo del valor del usufructo de dichas tierras se hace tomando en cuenta los mejores usos potenciales, encontrando de esta manera el costo de oportunidad de la tierra. Estos valores fueron recomendados tomando en cuenta diferentes esquemas de pago. Los valores encontrados por hectárea son mayores a los encontrados mediante la técnica de avalúos aplicado por especialistas contratados por la empresa. □

Financiado por Empresa Multipropósito URRRA S.A.,
Ministerio de Minas y Energía

Valoración económica del plan maestro de acueducto y alcantarillado de Pereira. Etapa II.

Darrell Hueth, Director
Juan Carlos Mendieta López, Investigador
Javier Tomás Blanco, Investigador asistente

Este estudio persiguió como objetivo la valoración económica del plan de inversiones correspondiente a la segunda fase de Plan de Acueducto y Alcantarillado de Pereira. Entre otros objetivos, se pretendió averiguar si la empresa de agua potable de Pereira, "Aguas y Aguas de Pereira" recientemente creada, podía cumplir con la carga crediticia que tenía que asumir ante los acreedores. El otro objetivo que se pretendió alcanzar fue el cálculo de los beneficios económicos que experimentaría la población de Pereira ante la mejora en el servicio de acueducto y alcantarillado.

El estudio apoyado en un análisis de costos encontró la cantidad óptima de obras que debían ejecutarse en la segunda etapa del problema en correspondencia con la capacidad de endeudamiento. También se realizaron recomendaciones en cuanto al desmonte del esquema tarifario anterior el cual se caracterizaba por tener un componente subsidiado que obviamente afecta la rentabilidad de la empresa. Por último, se realizó un cálculo de los beneficios económicos producto del plan de obras planteadas en la etapa II; para esto se recurrió a la actualización de un modelo de disponibilidad a pagar por mejoras en el servicio de acueducto y alcantarillado y a la estimación de ecuaciones de demanda que permitieran calcular el cambio en el excedente del consumidor, producto de las mejoras obtenidas con el plan. □

Financiado por el Banco Interamericano de Desarrollo

Movilidad espacial en ciudades de zonas de expansión: Los casos de Yopal, Aguazul y Tauramena (Casanare).

Carmen Elisa Flórez, Investigador principal
 Francoise Dureau, Investigadora principal (ORSTOM)
 María Cristina Hoyos, Investigadora
 María Mercedes Maldonado, Investigadora
 Regina Méndez, Investigadora

La reciente explotación de los pozos petroleros de Cusiana y Cupiagua (descubiertos en 1989 y comercializados en 1993), llevaron a un aceleramiento en el crecimiento poblacional, especialmente en las ciudades localizadas en zonas de influencia directa, como son Tauramena y Aguazul. Yopal, por ser la capital del departamento y dada su cercanía a estas ciudades, ha recibido también gran parte de ese dinamismo poblacional. No obstante, las tres ciudades continúan siendo pequeñas aglomeraciones.

La dinámica demográfica de las tres ciudades ha mostrado un acelerado crecimiento poblacional desde 1985, el cual se ha intensificado en los últimos tres años, a raíz de las explotaciones petroleras. Esta dinámica demográfica muestra que estas explotaciones han llevado a que se acentúen las prácticas residenciales basadas en unas permanencias cíclicas o temporales en las ciudades. Sin embargo, cada ciudad parece ejercer una atracción sobre distintos grupos de población generando distintas formas de prácticas residenciales. Tauramena recibe población con sistemas bipolares, cuya residencia alterna está localizada en un espacio geográfico distante. En Yopal, parecerían coexistir dos clases de residentes bipolares: los residentes del mismo departamento que utilizan la ciudad como su residencia habitual y tienen su trabajo en el resto del departamento (ganadería o agricultura); y otro grupo que tiene en Yopal su sede de trabajo pero reside habitualmente en otro sitio. En Aguazul, los residentes bipolares tienen en su mayoría su polo de residencia habitual fuera de Aguazul, en un sitio geográficamente cercano, y están vinculados a la ciudad por razones de trabajo.

Las corrientes migratorias a las ciudades de Yopal, Aguazul y Tauramena, además de ser recientes, son selectivas por edad y sexo. La edad de los inmigrantes ha estado concentrada en las edades económicamente productivas, especialmente entre los migrantes de los últimos años. Los flujos migratorios acumulados en las tres ciudades, provienen principalmente de la zona circundante. Sin embargo, la inmigración reciente a las tres ciudades evidencia un cambio en la intensidad y composición geográfica de los flujos inmigratorios hacia estas tres ciudades, en donde cada vez son más importantes las migraciones de larga distancia, como aquellas provenientes de los departamentos costeros del país. Igualmente, se evidencian la existencia de diferencias en la modalidad de las corrientes migratorias según distancia: por un lado están las migraciones cercanas, de Casanare y Boyacá, que son las más intensas y antiguas; y de otro lado están las migraciones lejanas, menos intensas y más recientes. La composición geográfica de los lugares de origen de los migrantes varía por estrato socioeconómico: la migración en los estratos bajos es de corta distancia, mientras que la migración en los estratos altos es de larga distancia. Esta asociación también se ha observado en las corrientes migratorias a otras partes del país, como es el caso de Bogotá.

El mercado laboral en las ciudades de Yopal, Aguazul y Tauramena también se ha visto afectado por la reciente explotación petrolera. El sistema de remuneraciones de los empleados petroleros, caracterizado por tener altos niveles con predominio de ritmos específicos de trabajo con alta temporalidad e inestabilidad, ha sido un factor determinante en la

atracción de migrantes en busca de oportunidades de trabajo, especialmente con mayor nivel educativo que los nativos. Lo cual está reflejado en las mayores tasas de participación laboral entre los migrantes recientes que entre los nativos, al igual que entre los residentes itinerantes y bipolares con respecto a los residentes unipolares.

Las altas tasas de crecimiento poblacional de las últimas décadas se ha traducido en un empeoramiento en las condiciones de habitabilidad de la población, ya que simultáneamente al incremento en la construcción de vivienda nueva, se ha dado la práctica de subdivisión y el uso compartido por varios hogares, de la misma vivienda. Este fenómeno se manifiesta en la participación creciente de las viviendas tipo cuarto y cuando coexisten varios hogares en una misma vivienda. Así, más de la mitad de los migrantes de los últimos cuatro años se aloja en viviendas tipo cuarto. Estas formas de inserción residencial se traducen en un incremento en los índices de hacinamiento, fenómeno especialmente marcado en Tauramena, en donde se ha dado también el mayor crecimiento poblacional ligado a las explotaciones petroleras. Con relación a esto, se encuentra que una parte importante de los hogares vive en arriendo en las tres ciudades, principalmente los migrantes recientes, mientras que la propiedad predomina entre los nativos o los migrantes antiguos.

Las explotaciones de los pozos petroleros de Cusiana y Cupiagua han implicado un crecimiento de los recursos financieros que los gobiernos municipales reciben por concepto de regalías. Así, Tauramena ve aumentados sus ingresos reales totales, a pesos constantes de 1996, en 65 veces, entre 1987 y 1995; mientras que los ingresos reales per capita aumentan en 16 veces. Entre 1993 y 1994, cuando se comercializa el pozo, los ingresos totales, en términos reales, de Tauramena aumentan 8 veces, y su ingreso real per capita aumenta en 20 veces. En Aguazul, los ingresos reales totales aumentaron en 22 veces, entre 1987 y 1995, y se cuadruplicaron entre 1994 y 1995; mientras que los ingresos reales per capita se triplicaron entre 1994 y 1995. En Yopal, los ingresos reales aumentaron en 350% entre 1987 y 1995.

Estos desbordamientos en los ingresos reales totales y per capita que vienen recibiendo los municipios, especialmente Tauramena y Aguazul, desde la comercialización de los pozos petroleros ponen en evidencia la disponibilidad de recursos con que se cuenta para lograr unas mejores condiciones de vida de la población. El reto es crear las condiciones de desarrollo y de permanencia de la ciudad, y para ello es necesario diseñar y poner en práctica instrumentos de gestión y de política, y de priorizar los programas y las inversiones sociales. Sin embargo, existe el peligro de que esa bonanza de recursos financieros, que claramente permite una mayor capacidad de inversión y consumo del gobierno local, puede tener efectos adversos por un uso inadecuado de ellos. □

Financiado por Colciencias,
 Ministerio de Medio
 Ambiente, con la cooperación
 de ORSTOM (Francia).

Estimación de los costos económicos de la cadena integrada del carbón.

Fernando J. Barrera, Investigador principal
Susana L. Chu Y., Investigadora
Hernán Jiménez, Investigador

El estudio partió de una metodología preestablecida para estimar los costos económicos de la cadena integrada del carbón. Entre los obstáculos principales que se presentan para poder llevar a cabo este trabajo, está la existencia de una multitud de sistemas de explotación de las minas en Colombia. El grado de heterogeneidad de la minería en Colombia alcanza niveles no comparables en ninguna otra industria energética en el país. El país cuenta no solo con un alto número de unidades productivas, sino con geologías, escalas y métodos de explotación diversos.

Las minas tipo reflejan el método de explotación más eficiente dentro del yacimiento, sin ser un método apartado de las técnicas de producción observadas en la zona. El conocimiento de una mina eficiente, sumado a la observación de minas que diferían de lámina tipo nos permitió apreciar cuáles son las razones de la ineficiencia productiva del interior del país.

Se hizo énfasis en el hecho de que las economías de flexibilidad deben combinarse con economías de tamaño o de escala. Esta labor puede ser realizada por las minas pequeñas que cuentan con gran flexibilidad a través de programas de integración en la producción, cooperación en la comercialización y quizá, un mayor grado de integración vertical en la labor de transporte.

En lo que respecta al excesivo corto placismo de los pequeños mineros, se observó su manifestación en el diseño precario de ciertas minas y en la sobre-explotación del yacimiento y la tala indiscriminada de árboles en ciertas áreas. Se debe intentar reducir la alta tasa de descuento de los mineros por medio de economías de escala, o por medio de tasas de interés que reflejen esa alta tasa de descuento.

Uno de los problemas más graves sigue siendo el de la ilegalidad. La gran ventaja es que las regionales conocen con gran exactitud no solo la localización de las minas ilegales sino hasta su nivel de actividad. La gran desventaja es que las autoridades encargadas de hacer cumplir las órdenes de cierre no llevan a cabo su labor, en muchos casos, por razones políticas. Al no poder confiar en la labor de las autoridades, lo mejor es trabajar con incentivos tratando que la actividad ilegal pierda su rentabilidad relativa con otras labores.

El problema de litigio y la dificultad en resolverlo es una de las razones por las cuales es tan costoso transar en los mercados mineros. Es sorprendente, sin embargo, que aún siendo conscientes de esos elevados costos, el grado de integración vertical sea tan bajo.

Aunque en este momento el país cuenta con casi 2.000 minas activas en una u otra forma, la tendencia es hacia la reducción de este número. Se espera que los números bajen a unas 400, que pueden ser los de las minas más eficientes. Estas minas cuentan con bastante información en los planes mineros y los planes de Trabajo e Inversiones. Esta información no se ha sistematizado y mucho menos homogeneizado, pero sin embargo constituye una fuente de información invaluable que debiera aprovecharse. □

Niñas, niños y jóvenes trabajadores en Colombia en 1996.

Carmen Elisa Flórez, Investigadora principal
Regina Méndez, Investigadora

La cuantificación del trabajo infantil y juvenil es una tarea difícil por los problemas existentes en el concepto mismo de "trabajo" en los niños, niñas y jóvenes. Muchos de ellos laboran invisiblemente dentro del hogar o realizan actividades marginales que no son captadas por las estadísticas tradicionales. A pesar de estas limitaciones, el programa Encuesta Nacional de Hogares del DANE es una fuente importante de información para medir, caracterizar y hacer seguimiento al problema laboral de los jóvenes. Aunque no permite estimar el trabajo de los menores de 12 años, sí genera estadísticas periódicas (trimestrales) que permiten evaluar continuamente las condiciones en que trabajan los jóvenes de 12-17 años. De hecho, utilizando las etapas 77 y 93, de septiembre de 1992 y 1996 respectivamente, se pudo detectar en este estudio una tendencia decreciente en la participación laboral de los jóvenes de 12-17 años, al tiempo que se da un aumento en la asistencia escolar.

Adicionalmente, como parte de la ENH, el DANE ha incluido, en dos ocasiones, un módulo especial para medir el trabajo de los menores de 12 años. En la etapa 76 de junio de 1992 se incluyó un módulo sobre actividad laboral de los niños de 5 a 11 años de edad, mediante el cual se pudo determinar si los niños estaban o no trabajando (ocupados). En este caso, se incluyó el trabajo remunerado aunque fuera menor de 15 horas a la semana. En la etapa 98 de diciembre de 1997 se incluyó, por segunda vez, un módulo sobre actividad laboral de los niños de 7 a 11 años de edad. En este caso también se indagó por trabajo remunerado y trabajo familiar aunque fuera menor a 15 horas por semana. Adicionalmente, permitió medir el trabajo en oficios del hogar para los niños en estos grupos de edad (7-11 años). Estos dos módulos han demostrado ser de gran utilidad para caracterizar el trabajo infantil, de menores de 12 años.

La primera Encuesta sobre Niñez y Adolescencia, ENA-I, realizada por el DANE en las ocho principales ciudades en 1996, mostró ser una fuente importante de información para analizar el trabajo infantil: no sólo permite cuantificar y caracterizar el trabajo de los niños y niñas de 7-11 años en las ocho principales ciudades, sino que utiliza un enfoque conceptual más flexible que capta un trabajo menos tradicional realizado por los niños. □

Economía política del mercado del chance.

Mauricio Rubio, Investigador principal
Leonardo García, Investigador
Lia Santis, Investigadora asistente

Son varios los elementos que vale la pena destacar de este trabajo sobre el mercado del chance. Desde el punto de vista de la demanda aparece en primer lugar la importancia de la religión como elemento determinante de la inclinación hacia las apuestas. Al igual que en otros países del mundo se encuentra que los juegos de azar están muy arraigados entre la población católica. Siendo esta la religión más generalizada en el país, se tendría aquí un elemento explicativo del gran éxito de una actividad como la del chance.

También por el lado de los consumidores, aparecen varios factores económicos asociados con la propensión a apostar. A pesar de que muchos encuestados manifiestan que jugar al chance es esencialmente una diversión, un consumo, ciertos factores corroboran lo que se ha encontrado en otras sociedades: la gente juega y apuesta para mejorar su situación económica. En Colombia, el hecho de ser hombre, –que se puede asociar con la principal responsabilidad de traer ingresos al hogar– tener personas a cargo y el temor a la manera como se afrontarán los gastos durante la vejez ayudan a explicar el comportamiento de los apostadores. En las mismas líneas se puede ofrecer la evidencia de la alta frecuencia con que se apuesta. El juego aparece como un complemento a las actividades laborales, sobretodo cuando se han sufrido reveses económicos. En conjunto, estos elementos tenderían a sugerir una dinámica de la actividad del chance contraria al ciclo económico. Se tendría algo así como “cuando a la economía le va mal, al chance le va bien”.


Están por último los elementos, peculiares al país, que salen del análisis de los datos y para los cuales será necesario empezar a desarrollar teorías.

El primero de estos elementos de la idiosincracia colombiana es el hecho que las percepciones sobre la legitimidad del marco legal –medidas en este caso por la opinión de los encuestados sobre la acción del Estado en contra de unos individuos, los vendedores de San

andresito, que trabajan por fuera de la ley– afectan la participación en una actividad como la del chance. Los apostadores se muestran, ante todo, solidarios con quienes trabajan de manera informal, independientemente de si su actividad está un poco al margen de la ley.

Aparece también una gran desconexión entre los consumidores del chance y el mercado legal, o los intereses del Estado, que se manifiesta por varias vías. Una de ellas es por la ignorancia, o el relativo desinterés por la evasión que ocurre en este mercado. Otro aspecto, aún más marcado, lo constituye el hecho que haber sido víctima de un soborno por parte de funcionarios del Estado; lo cual contribuye a explicar la participación en el juego. Como también contribuye el grado de presencia guerrillera en el barrio.

En conjunto, y en materia de intervención todos estos factores indican que una estrategia de deslegitimación de los chanceros basada en el problema de la evasión tiene pocas probabilidades de tener éxito. Consciente o inconscientemente, el apostador típico del chance no parece ser un aliado muy natural del Estado colombiano. Sin lugar a dudas está más cerca de los intereses de los miembros de la organización. Al igual que para muchas otras actividades informales e ilegales en el país, la aceptación popular de sus empresarios es un elemento que debe tenerse en cuenta a la hora de diseñar políticas, o de aplicarlas.

El gran desafío en materia de política consiste en encontrar la manera más idónea y eficiente, de ir formalizando un sector que era ilegal, y continúa siendo en extremo informal. 

El impacto tecnológico de la inversión extranjera en Colombia: 1974-1994.

Maurice Kugler, Investigador principal
Marcel Hofstetter, Investigador

El presente estudio contribuye a la teoría de la difusión tecnológica entre países. Se presentaron dos modelos dinámicos de equilibrio general que proveen un marco de análisis. La organización industrial del país recipiente es caracterizada con respecto a la penetración de Inversión Extranjera Directa, (IED). También se especifican los nexos estratégicos entre las Corporaciones Multinacionales, (CMNs) y los productores domésticos. En el segundo modelo, se demuestra que la tasa de asimilación de nuevos procesos tecnológicos disponibles a productores domésticos esta limitada por la tasa de acervo de ambos tipos de capital.

El estudio empírico multisectorial confirma las predicciones dinámicas de ambos modelos con respecto al efecto de la IED sobre la industria manufacturera colombiana en las dos últimas décadas. Existen algunas externalidades positivas y su alcance es limitado, comparado al nivel de interdependencia entre firmas domésticas debido a tasas de acumulación de capital físico y humano relativamente bajas.

Específicamente, el análisis empírico arroja las siguientes conclusiones:

- Cada sector por separado exhibe evolución tecnológica. Las series de productividad laboral, la intensidad de capital y la eficiencia técnica desagregadas por sectores a dos dígitos del CIIU muestran tendencias evolutivas crecientes durante el periodo de estudio. Esto es cierto para las firmas domésticas operando en la industria manufacturera colombiana y también para las subsidiarias de CMNs.
- Los sectores Madera (MAD) y Químicos (QUI) junto con minerales no metálicos (MNM) –excepto petróleo– parecen estar aislados de la dinámica de crecimiento que entrelaza a los otros sectores. Ninguno de estos sectores

exhibe dinámica productiva. Vale la pena resaltar que éstos dependen primordialmente de materias primas. Por otro lado los sectores metales fabricados, maquinaria y equipo (MME) y productos metálicos básicos (PMB) generan efectos positivos sobre la eficiencia laboral en los sectores comestibles, bebidas y tabaco (CBT), textiles (TEX) y papel e imprentas (PAP). Entonces la producción de maquinaria y equipo así como de productos de metales conforman actividades básicas para el resto de la economía.

- La predicción de que existen razones estratégicas para que se limiten las externalidades tecnológicas es corroborada por los resultados. En el único sector que no podemos rechazar la hipótesis nula de que no existe una relación a largo plazo entre la productividad de las CMNs dentro del sector y los productores domésticos es el sector papel (PAP).
- La IED que genera un impacto significativo en el mayor número de sectores está concentrada en las siguientes industrias: PAP, QUI, MME, PMB y MNM. Los sectores más receptivos en términos de su habilidad de beneficiarse de las actividades de las CMNs al incorporar técnicas más eficientes son: CBT y PAP. Este patrón implica que más que externalidades pecuniarias de nexos hacia adelante y atrás, las externalidades surgen de la difusión de tecnologías genéricas que pueden ser implementadas en varias industrias.
- En el caso de las firmas extranjeras, el único sector en el cual la correlación entre el acervo de capital y el progreso técnico pasa de ser positivo a ser negativo cuando se introduce una tendencia común, es el sector PMB. En todos los otros sectores, independientemente de

algún factor exógeno que genere crecimiento en ambas series, cuando vemos la correlación sin tendencia aún encontramos un nexo positivo fuerte entre ambos procesos.

- Entre las firmas domésticas en varios sectores el test de correlación entre la eficiencia técnica y la acumulación de capital físico arroja un coeficiente negativo implicando una relación inversa. Esto sucede en TEX, MAD, QUI, PMB y MME. En cambio, los dos sectores más receptivos a la asimilación de técnicas introducidas por CMNs, CBT y PAP, muestran una relación de largo plazo robusta entre la intensidad de capital y la eficiencia.

Los resultados ilustran la importancia de ambos modelos. El primer modelo muestra el potencial de externalidades tecnológicas de la IED. El segundo modelo explora las determinantes de las limitaciones de dichas externalidades. Los resultados empíricos corroboran para el caso colombiano la importancia de ambos procesos en la industria manufacturera. Por un lado, la presencia de CMNs genera algunas oportunidades tecnológicas para los productores domésticos. Pero por otro lado dicha propagación de conocimiento de firmas extranjeras a domésticas es limitada por la baja intensidad de utilización de capital físico y humano por parte de los productores nacionales en comparación a las subsidiarias de las CMNs creadas por la IED. □

Financiado por la Fundación para la Promoción de la Investigación y la Tecnología y el Departamento Nacional de Planeación

Productivity of household investment in health: The case of Colombia.

Rocío Ribero, Investigadora principal
Pablo Sanabria, Investigador asistente
Martha Cruz, Investigadora asistente

In Colombia there were no previous studies that considered health as a determinant of individuals' income. Human capital had always been viewed from an educational perspective, although health is obviously an important component of individual human capital to increase work productivity and in the economy as a whole. As with education, the health status of individuals can be augmented through public policies. In this study we see the importance of basic public services and the deterioration in individual health when there are too many people per room in the household. Also nutritional problems can worsen if they are accompanied by the lack of potable water.

The purpose of this study was to understand how public and private investments in health in Colombia are related to future earnings of individuals. We identified the magnitude of the returns to having a good health status through the direct effect of health variables on earnings of individuals. However, we must consider that the quality of information was not as we desired. The answers to the questions "were you disabled in the last month?" and "how many days were you disabled in the last month?" are still very subjective, and many times depend on the personal definition of being disabled and on the existence of social security in the region. The study showed the relevance of using anthropometric measures as health indicators, and that height offers a better measure of quality of health status, though this variable may also have many genetic or maybe racial factors that are still hidden to us. We collected data at the "departamento" and municipality level that includes coverage of vaccination programs, number of hospitals in each region, number of beds in each region, weather of each region, distance from each municipio to the capital, the altitude and rain conditions and other information for 1991 and 1993. This data was then merged with the individual household survey data for our analysis.

At the descriptive level we found that illness is more frequent for women than men, less educated than for more educated, rural than urban residents and that it increases with age. Reverse patterns were found with height, although this sample was only urban. The well educated are almost 9 cm. taller than the zero years educated, and mean height is lower for older age groups. We demonstrated that investments in health have an impact on individual's productivity, smaller than investments in schooling, but still relevant. Similarly to Strauss and Thomas (1995) we found that human capital returns are expected to be higher at lower levels of investments, which would help to reduce income inequalities and promote efficient growth.

Using a Mincerian estimation of earnings depending in human capital we estimated log earning equations having the standard exogenous endowments on the right hand side, such as age, and human capital endowments, such as education, and lastly we added health indicators as a parallel form of human capital. The regressions with number of days disabled and disability exhibited a weak correlation between health status variables but the regressions with height showed the correct sign and high significance. The returns to height were always increasing and convex. We corrected for the selection bias introduced when we consider only individuals who are earning positive wages, but found no relevant differences.

In order to analyze different effects of policy interventions on health and wages we estimated health production functions and found that coverage of "seguro social" and altitude were among the most important determinants of health in rural areas. Wealth determined by home ownership and provision of public services and density of persons in the house were the most important determinants of health in urban areas. Policies to increase the coverage of basic services in the households, such as electricity, potable water or sewage, or to increase the supply of housing and provide more adequate housing, would translate into better health conditions and productivity for individuals.

The study also compared different variations in policy interventions. For instance we saw how subsidies to provide basic services and more adequate housing affect health and wages. We saw that these interventions influence the health status indicators equitably because they provide higher increases in productivity for poorer individuals. We found a connection between non labor income (wealth) of the families and number of people per room in the house, and that this interaction negatively affects the health status of individuals.

Finally we combined the estimates of the wage function and the health outcome equations to simulate how changes in policy variables are likely to affect lifetime earnings. If the coverage of social insurance in rural areas was increased by 30% the probability of disability would be reduced by 3% for males and 8% for females, which in turn would imply an increase in log hourly earnings of 1.04% for females and 0.7% for males. If lack of basic services and the overcrowding were reduced by 50% in urban areas, height would increase by 0.4%, which in turn would imply an increase in hourly earnings of 1.76% for all individuals. □

Financiado por el BID.

Segunda fase del sistema de evaluación de impacto de los servicios de apoyo a las microempresas en Colombia.

Miguel Cabal, Investigador principal
Adriana Martínez, Investigadora
Leonardo García, Investigador
Ana Cecilia Hoyos, Investigadora

La dinámica de las microempresas a nivel agregado es el resultado del comportamiento complejo de negocios individuales. Para propósitos del análisis de los efectos del Plan Nacional de la Microempresa (PNM) y del cambio de las empresas en el tiempo, el desempeño de las empresas se puede dividir en dos componentes. Por una parte están los cambios generados por la entrada y salida de empresas. Por otra, está la dinámica de las empresas que sobreviven y que crecen, decrecen y se transforman en el tiempo. Para analizar los efectos del PNM se subdividió el análisis en estos dos componentes. El cierre y sobrevivencia de las empresas durante el período de observación y el crecimiento y desempeño de las empresas que sobrevivieron.

La evidencia indica que la tasa de cierre de empresas se encuentra alrededor del 24% y que es notoriamente superior en las empresas no beneficiarias que en las beneficiarias, las cuales presentan niveles de 26% y 14% respectivamente. Por su parte, también se concentraron tasas de nacimiento cercanas al 24% para empresas no beneficiarias y del 2% para empresas beneficiarias.

Se puede concluir que el perfil aproximado de una empresa con mayor probabilidad de cierre es: una empresa no beneficiaria del PNM, de poca trayectoria, cuyo propietario sea un hombre joven de bajo nivel educativo, con pocos trabajadores al inicio, donde el propietario no lleva registros de compra de materiales y de ventas y maneja pocos instrumentos financieros, y donde la que la empresa no utiliza maquinaria y/o equipo al inicio.

Con respecto a la actividad de la empresa, se puede decir que en las empresas de servicios tuvieron un

mayor riesgo de cierre en el último año que los otros sectores.

Sin embargo, la significancia de este resultado es relativamente baja.

Respecto al componente de desempeño de las empresas sobrevivientes, se analizó su desempeño en términos de empleo y de otros indicadores. En cuanto al indicador de empleo, se encontró que durante el período marzo 1997 -marzo 1998, cerca de la mitad de las empresas de la muestra no modificaron el número de trabajadores, alrededor de una cuarta parte los incrementó y otra cuarta parte los disminuyó. La generación de empleo no resulta significativamente diferente entre las empresas que han recibido beneficios del Plan y las que no los han recibido. La mayoría de las empresas que aumentaron o disminuyeron el número de trabajadores lo hicieron en uno o dos trabajadores.

Las empresas que crecieron durante este período son en su mayoría de mediana edad, de propiedad de hombres, y sus propietarios tienen niveles superiores de educación. Adicionalmente, se observa que una mayor proporción de empresas presenta características relacionadas positivamente con el desempeño del negocio, tales como una mejor contabilidad, el manejo de una gama más amplia de servicios financieros y la utilización de maquinaria y equipo en su operación.

El nivel de educación del propietario, la actividad económica a la que se dedica la empresa, el estrato socioeconómico del propietario, el tamaño de la empresa al inicio del período y la edad de la empresa son las variables que más frecuentemente se encuentran asociadas con la probabilidad de aumento de traba-

jadores pagados por parte de las empresas en expansión. En general, la evidencia indica que las empresas dirigidas por propietarios de mayor nivel educativo y socioeconómico, de mayor tamaño y más jóvenes tienen mayor probabilidad de contratar trabajadores pagados. El efecto del nivel educativo del empresario se hace más significativo en las empresas donde el propietario pertenece a un estrato socioeconómico medio o alto, en comparación con empresas lideradas por propietarios de menores niveles de ingreso.

Finalmente, en relación con las empresas que recibieron beneficios del programa en el período 1997-98 se encontró que las variables que más explican la probabilidad de haber recibido beneficios del programa el último año son: el haber recibido beneficios del PNM previamente, el género del propietario, la edad de la empresa y el nivel socioeconómico del empresario. En resumen, las empresas que habían recibido con anterioridad beneficios del Plan, las empresas lideradas por mujeres, las empresas más jóvenes y las empresas cuyos propietarios tienen menor nivel de ingreso tuvieron mayor probabilidad de acceder al PNM durante el período de observación. Esto, por supuesto, no significa que las empresas de estas características tuvieron mejor desempeño. Por el contrario, la evidencia indica que las empresas lideradas por mujeres y cuyos propietarios tienen un bajo nivel de ingreso se desempeñaron peor en términos de empleo que sus contrapartes de características opuestas. □

Salarios rurales, agricultura e integración: Una evaluación de cambios recientes en el mercado laboral rural.

Carlos Felipe Jaramillo, Investigador principal
Oskar Nupia, Investigador

Se realizó un análisis de la evolución reciente del mercado laboral rural, mediante el examen de las series de salario agrícola departamental del Dane, así como de información complementaria. Adicionalmente se hicieron pruebas econométricas para comprobar la existencia de integración entre los mercados laborales rurales y entre éstos y los urbanos, y para determinar las principales variables que han afectado el comportamiento del salario agrícola departamental.

De la primera parte del análisis se resalta la existencia de un mercado laboral dual entre sectores, esto debido a los amplios diferenciales salariales a favor del sector de servicios. A este respecto es importante tener en cuenta que la agricultura ha ido disminuyendo su participación en la contratación de mano de obra rural, frente a un aumento de los sectores que precisamente ofrecen mejores salarios, lo cual implica una reestructuración en las zonas rurales en términos de generación de empleo hacia actividades que ofrecen mejores niveles de ingreso. Por esta razón, cualquier política dirigida a mejorar los niveles de pobreza y distribución de ingreso en el campo, debe ser consciente de esta recomposición sectorial.


En cuanto a los salarios del sector agrícola, lo más importante de resaltar es la mejora significativa que han mostrado a partir de 1993, lo cual ha llevado a que el diferencial salarial entre el campo y la ciudad haya disminuido significativamente durante los últimos años. Esta evidencia es consistente con la presentada en el trabajo de Ocampo, *et al.* (1998), donde se muestra que los ingresos rurales de los deciles más bajos han aumentado a partir de 1990.

Al interior de las regiones rurales se mostró cómo, si bien una significativa porción de los departamentos respondió de forma similar a los ciclos de la actividad agrícola, hubo algunos que presentaron un comportamiento atípico. Este es el caso de los departamentos de la región Cafetera, Atlántica, Sur y Amazonía, en los cuales o las crisis y bonanzas fueron más pronunciadas, o la respuesta de los salarios fue totalmente contraria a la del resto de zonas. Esto refleja en algunos departamentos la influencia de la actividad cafetera y en otros, la del boom de los cultivos ilícitos.

Se realizaron pruebas de integración espacial de los mercados laborales. Los resultados allí obtenidos indican que, al interior de las regiones rurales existe un relativo grado de integración del mercado laboral, mientras que entre regiones rurales y urbanas tan solo algunos pocos departamentos poseen un grado de integración significativa, especialmente los de los antiguos territorios nacionales.

Esta evidencia sugiere que los mercados laborales rurales se han desarrollado independientemente de los urbanos durante las últimas décadas, no existiendo así, mecanismos debidos de funcionamiento en el mercado que aseguren la convergencia de los precios de la mano de obra hacia un equilibrio de largo plazo. Tales hechos pueden estar ejerciendo presiones sobre la distribución del ingreso entre regiones, por lo cual resulta importante tenerlos en cuenta a la hora de implementar políticas que tiendan a afectar los ingresos tanto de las regiones urbanas como rurales.

Por último, las estimaciones realizadas de determinantes de los salarios agrícolas muestran que los jornales rurales en Colombia han fluctuado desde 1980 en función de la rentabilidad agrícola, la tasa de cambio real y los niveles de violencia. De otra parte, las condiciones del mercado laboral urbano parecen tener un bajo nivel de asociación con la remuneración rural, lo cual representa evidencia adicional de la segmentación laboral entre éstos mercados.

De acuerdo con los resultados de las estimaciones, la caída generalizada de los salarios rurales presentada en 1992 parece haber respondido fundamentalmente a la fuerte caída en la rentabilidad agropecuaria observada en muchas regiones, mientras el repunte en los salarios desde fines de 1992 hasta 1997 parece haber respondido a la recuperación de la rentabilidad agropecuaria, la continuación de la reevaluación cambiaria y el aumento de los niveles de violencia. 

Financiado por el IICA

REVISTA
"DESARROLLO
Y
SOCIEDAD"

No. 41
(Marzo de 1998)

"Aspectos de la vida y obra del profesor Mancur Olson (1932-1998)".
Diego Pizano Salazar.

"Distribution, redistribution and development: where do we stand?".
Francois Bourguignon.

"La justicia y el desarrollo económico colombiano".
Mauricio Rubio.

Sección Especial:
Desarrollo y crisis del sudeste asiático: lecciones para Colombia

"Repensando el desarrollo colombiano para el siglo XX. Lecciones de 35 años de crecimiento del sudeste asiático".
Sergio Clavijo.

"Comparación entre la política educativa en Asia y América Latina".
Miguel Urrutia.

"Mercados financieros y fragilidad bancaria en el sudeste asiático y su impacto sobre Colombia".
Federico Kaune.

Estructura y sostenibilidad de las finanzas públicas en Colombia.

Sergio Clavijo, Investigador principal

A continuación se relacionan los documentos CEDE producidos durante la realización de este estudio:

- Documento CEDE 98-01

Pension Reform in Colombia:
Macroeconomic and Fiscal Effects.
January of 1998

The purpose of this study is to analyze some of the macroeconomic, fiscal, and financial effects of the pension reform adopted in Colombia in 1993. Which has the particular feature of having established competition between the PAYG system and the new privately run fully funded system. Although the reform succeed in immediately increasing the contribution rate and effectively reducing the benefits, the fiscal cost of the transition is still high, reaching an estimated 1.5 to 2.3 percent of GDP annually in the next three decades. Hence, a new generation of pension reforms needs to be adopted to address the fiscal burden which has resulted from concessions made to special groups of public servants, the delay in making effective the new retirement conditions, and the level and conditions at which public guarantees are granted.

- Documento CEDE 98-02

Impuestos, gasto público y 'fiscalizadores creíbles': Breve historia de las comisiones de finanzas públicas en Colombia.
Enero de 1998

En este trabajo se analiza la estructura de las finanzas públicas en Colombia en el periodo 1965-97. En las primeras secciones se realiza un recuento del legado histórico que dejaron las Comisiones que centraron sus análisis en cuestiones tributarias durante el periodo 1965-75. Posteriormente se presenta un estudio comparativo de los diagnósticos y soluciones planteadas por Comisiones que abordaron estos temas por el lado del gasto, a saber: i). La de "Transferencias Intergubernamentales" (1981); ii). La Comisión sobre "Gasto Público" (1986); y iii). La Comisión de "Racionalización del Gasto Público" (1997). Una visión histórica de este tipo debe proveer un mejor entendimiento sobre las fortalezas y debilidades de la actual estructura del sector público colombiano. Sobre estas bases se debe poder planear los ajustes necesarios conducentes a evitar déficits públicos insostenibles y lograr, al mismo tiempo, una operación más eficaz del Estado en Colombia.

- Documento CEDE 98-11

Descentralización de la educación y la salud: Aspectos fiscales del gasto social en Colombia.
Mayo de 1998

En este documento abordamos aspectos sectoriales e institucionales de las finanzas públicas referidos a las áreas de educación, salud y, en general, al llamado gasto social (excluyendo el pensional). El análisis sectorial constituye una de las bases más relevantes para poder adelantar ejercicios de planeación y simulación sobre la "sostenibilidad de las finanzas públicas" en años venideros. A pesar de observarse progresos importantes en los indicadores de bienestar en las últimas décadas, estos no se compaginan con los esfuerzos fiscales, señalando la necesidad de ganar eficiencia, particularmente en el área de la educación. El alza continua de impuestos y la menor eficiencia en la aplicación del gasto social observada en décadas recientes permiten conjeturar que Colombia ha entrado en una fase donde se empieza a incrementar el "lucro cesante social" (*deadweight cost*) debido a la adopción de políticas públicas inconsistentes con el modelo de descentralización fiscal y con la participación privada en la provisión de estos servicios fundamentales.

- Documento CEDE 98-12

Territas en la estructura del gasto público y la sostenibilidad fiscal en Colombia: 1990 - 2002.
Mayo de 1998

Este estudio provee una visión de conjunto sobre las finanzas de Colombia y cuantifica diferentes escenarios fiscales para el periodo 1998-2002. Se utiliza una metodología de "pronóstico fiscal contable", donde los aspectos micro-sectoriales, histórico-jurídicos y de economía política juegan un papel fundamental. Aun bajo un escenario de relativa austeridad, se observaría una expansión neta de los gastos corrientes del gobierno central de 6.2 puntos del PIB en el periodo 1990-2002 y su ahorro corriente se habría deteriorado en 3.6 puntos del PIB. Bajo un escenario alternativo (de ajuste fiscal), que busca contener el desborde fiscal pero manteniendo "realismo fiscal" para consolidar los mandatos constitucionales de expansión de servicios de salud, nutrición y educación básica, se encontró que se lograría evitar el descalabro fiscal que implicaría déficits consolidados de 4-5% del PIB en los años 1998-2002 (bajo el escenario base), pero no resultaría suficiente para asegurar un verdadero saneamiento fiscal. Si bien el déficit público consolidado se reduciría de 3.5% del PIB a 2% del PIB para

principios del próximo siglo, el “superávit fiscal primario” no alcanzaría la meta del 4% del PIB, necesaria para enfrentar las obligaciones fiscales futuras (incluyendo las derivadas del “pasivo pensional”).

- Documento CEDE 98-15

‘Dividendos de paz’ y costos de la guerra en Colombia:
La fuerza pública y su presión fiscal.
Junio de 1998

En este documento se pone en perspectiva la difícil tarea que enfrenta el Estado Colombiano para lograr imponer el orden y la seguridad ciudadana, en un ambiente de claro deterioro de las condiciones de estabilidad social. Se presenta una breve caracterización del deterioro del orden público y de la pérdida de institucionalidad. También se analizan las tendencias hacia la reducción del gasto militar a nivel mundial y se ilustra cómo Colombia ha ido en clara contravía de dichas tendencias, al destinar cerca de 3.5% del PIB a gastos de la Fuerza Pública en los últimos años. No cabe la menor duda que más de 50 años de estabilidad económica están hoy en juego por cuenta de la guerra civil no declarada entre guerrilleros-narcotraficantes y paramilitares y su amenaza sobre las finanzas públicas, en un ambiente de serias dificultades de gobernabilidad.

- Documento CEDE 98-17

La justicia, el gasto público y la impunidad en Colombia.
Julio de 1998

El presente estudio tiene como propósito revisar el estado del debate sobre el sector de la justicia en Colombia con el fin de profundizar sobre sus fuentes y usos de recursos, y en lo relacionado con los indicadores de desempeño. Se repasa brevemente la nueva organización del sector justicia y cómo

esta fue el producto de cambios legislativos que venían represados por lo menos desde mediados de la década pasada. Se ilustra la dualidad organizativa que allí se creó al otorgarse una mayor autonomía organizativa a través del Consejo de la Judicatura, de una parte, y al adoptar un sistema acusatorio generalizado a través de la Fiscalía, de otra parte. También se ilustra lo que esto ha implicado para las finanzas públicas y su presión sobre la nómina global del sector central. Por último, se proveen indicadores vitales del sector justicia en Colombia que permiten poner en perspectiva histórica e internacional su actual tamaño y desempeño.

- Documento CEDE 98-19

El nuevo régimen pensional Colombiano y sus efectos fiscales: de las ‘joyas de la corona’ a los faltantes de tesorería.
Junio de 1998

Este documento analiza las reformas del régimen pensional colombiano y pone en perspectiva nacional e internacional el tipo de reformas “de segunda generación” que cabría realizarle al régimen vigente con el fin de volverlo viable en el largo plazo. También se presenta la magnitud del problema fiscal hacia el mediano plazo y se analiza la composición del llamado “pasivo pensional”, base de los análisis de sostenibilidad de la deuda pública. Por último, se desarrolla una tipología de las principales transformaciones que están ocurriendo en el mundo en materia pensional, distinguiendo el tránsito de los sistemas de reparto simple y beneficio definido hacia los sistemas de capitalización plena y contribución definida. Se concluye la conveniencia de repensar el sistema híbrido adoptado en Colombia con el propósito de volverlo viable desde el punto de vista de las finanzas públicas. □

Financiado por la Fundación para la
Promoción de la Investigación
y la Tecnología

Aplicación de diferentes métodos de economía ambiental al caso de las Sierras del Chicó.

Darrel Hueth, Investigador principal
Juan Carlos Mendieta, Investigador
Jeffrey Wielgus, Investigador
Carlos Humberto Zambrano, Investigador asistente
Diana Margarita Mejía, Investigadora asistente

El presente estudio incluyó la estimación de los valores económicos mercadeables y no mercadeables de las Sierras del Chicó bajo tres escenarios:

- Conservación con Restauración
- Recreación Activa
- Desarrollo Parcial.

En términos de beneficios brutos económicos generados por cada uno de los escenarios de uso, el orden es como el presentado anteriormente. Por consiguiente, para la sociedad bogotana la opción de uso, que más beneficios reporta es la de conservación seguida de recreación activa y por último la opción de desarrollo parcial de las Sierras. □

Financiado por el DAMA

Hacia una evaluación de la calidad institucional de la educación de Pregrado en la Universidad de Los Andes.

Carmen Elisa Flórez, Investigadora principal
Tatiana Melguizo, Investigadora
Alejandro García, Asistente Investigación
Francisco Aguirre, Asistentes Investigación

Financiado por la Rectoría de la Universidad de los Andes.

Análisis de coyuntura económica.

Luis Alfonso Torres, Coordinador
Daniel Castellanos, Investigador
Luis Felipe Zanna, Investigador
Marc Hosftetter, Investigador

Financiado por Coinvertir.

Análisis de los determinantes de la calidad educativa con base en las pruebas del programa saber 1992-93.

Jaime Tenjo, Investigador principal
Tatiana Melguizo, Investigadora
Dario Maldonado, Investigador asistente

Financiado por la O.E.I.

Apoyo a la consolidación y fortalecimiento de grupos y centros de investigación.

José Leibovich, Director CEDE

El CEDE participó en la convocatoria "Apoyo a la consolidación y fortalecimiento de grupos y centros de investigación" de Colciencias, recibiendo un apoyo financiero importante para fortalecer el Centro en sus diversas actividades de investigación. Entre ellas, adelantó el proyecto de calibración, estimación y simulación de un Modelo de Equilibrio General Computable para la economía colombiana, patrocinó el viaje de varios de nuestros investigadores para participar con ponencias en Congresos Internacionales, financió la compra de hardware y software y publicó los Documentos CEDE y la Revista "Desarrollo y Sociedad".

Financiado por COLCIENCIAS.

BIBLIOTECA CEDE

La biblioteca ofrece mensualmente la lista de sus adquisiciones y de los documentos que publica el CEDE; las tablas de contenido de las revistas que llegan a la biblioteca del Departamento Nacional de Planeación, la lista de los *Working Papers* que llegan a la Hemeroteca, y comunicaciones de interés. Las personas interesadas pueden suscribirse a la siguiente dirección electrónica:

fbalcaza@uniandes.edu.co

Horario de Atención:
8:00 a.m. a 5:30 p.m.
Lunes a Viernes
(jornada continua)

Horario de Salas:
7:00 a.m. a 5:30 p.m.
Lunes a Viernes

Directora:
Sylvia Garcés Restrepo

Investigaciones en marcha

Towards a new theory of the cost of inflation. Financiado por la Fundación para la Promoción de la Investigación y la Tecnología.

Daniel Castellanos, Investigador principal

Observatorio del mercado del espacio construido en Bogotá. Financiado por Colciencias.

Samuel Jaramillo, Investigador principal

Oscar Alfonso, Investigador

Adriana Parías, Investigador

Interrelaciones entre crecimiento y distribución del ingreso. Financiado por la Fundación para la Promoción de la Investigación y la Tecnología.

Fernando Jaramillo, Investigador principal

Ensayos sobre fuerzas armadas, justicia, organizaciones subversivas y criminales y las políticas públicas para enfrentar la violencia y el crimen en Colombia. Financiado por la Fundación Alejandro Escobar y la Rectoría de la Universidad de los Andes.

María Victoria Llorente, Investigadora principal

Tendencias recientes de ocupación territorial en Bogotá y su Región. Financiado por COLCIENCIAS, Gobernación de Cundinamarca y Cámara de Comercio.

Carolina Barco, Directora del proyecto

José Salazar, Investigador principal

Rodrigo Cortés, Asesor

Liliana Bonilla, Asesora

Samuel Jaramillo, Asesor

María Clara Vejarano, Investigadora

María Mercedes Maldonado, Investigadora

Juan Carlos del Castillo, Investigador

Jorge Valencia, Investigador asistente

Tatiana Urrea, Investigador asistente

Camilo García, Investigador asistente

Sandra Samacá, Investigadora asistente

Evaluación económica y ambiental de la sostenibilidad de los sistemas de producción en regiones tropicales: el

caso de la cuenca del río Combeima en Colombia. Ramón Rosales, Investigador principal

Evaluación de los beneficios de la reducción de la polución del agua de la Bahía de Cartagena: Combinando técnicas epidemiológicas con el modelo de utilidad al azar. Financiado por convenio Maryland-Uniandes y Bockstael Strand and Associates, Inc.

Ana María Ibañez, Investigadora principal

Leonardo García, Investigador

Nancy Lozano, Investigadora asistente

La persistencia de instituciones ineficientes y de la corrupción: reforma y crecimiento. Financiado por convenio Maryland-Uniandes.

Maurice Kugler, Investigador principal

Mauricio Agudelo, Investigador asistente

Marcela Eslava, Investigadora asistente

Análisis de los instrumentos de política para racionalizar el uso de plaguicidas en Colombia y América Latina. Financiado por convenio Maryland-Uniandes.

Jesús E. Peinado, Investigador principal

Darrel Hueth, Asesor

La relación entre los precios agrícolas a los productores domésticos e internacionales en el periodo de liberalización. Financiado por convenio Maryland-Uniandes.

Carlos Felipe Jaramillo, Investigador principal

Oskar Andrés Nupia, Investigador

Movilidad espacial y pobreza en el contexto de un mercado de trabajo regional. Financiado por Colciencias.

Carmen Elisa Flórez, Investigadora principal

Francoise Dureau, Investigadora

Juan Carlos Guzman, Investigador

Las transformaciones sociodemográficas en Colombia durante el siglo XX. Financiado por el Banco de la República.

Carmen Elisa Flórez, Investigadora principal

Regina Méndez, Investigadora

Los activos y recursos de la población pobre en Colombia. Financiado por el BID.

José Leibovich, Investigador principal

Rocío Ribero, Investigadora

Jairo Nuñez, Investigador

Patricia Cortés, Investigadora asistente

Carlos Felipe Jaramillo, Asesor

Programa de estudios sobre seguridad, justicia y violencia. Financiado por Asociación Colombiana de Petróleo.

María Victoria Llorente, Investigadora

Principal

Mauricio Rubio, Investigador Principal

Rodolfo Escobedo, Investigador

Camilo Echandia, Investigador

Javier Torres, Investigador

Hugo Acero, Investigador

Alfredo Rangel, Investigador

Alberto Merlano, Investigador

Rafael Pardo, Investigador

Gonzalo de Francisco, Investigador

Miguel Silva, Investigador

Jesús Antonio Bejarano, Investigador

LiaSantis, Investigadora asistente

Pobreza, participación laboral y asistencia escolar de niños y jóvenes en Colombia. Financiado por el Programa de Investigadores Jóvenes - Universidad de los Andes -Colciencias

Juan Carlos Guzmán, Investigador principal

Perspectivas de la producción de café en Colombia. Financiado por ASOEX-PORT.

José Leibovich, Investigador principal

Patricia Cortes, Investigador asistente

The microeconomics of income distribution dynamics in East Asia and Latin America. The case of Colombia (rural sector). Financiado por el Banco Mundial y el Banco Interamericano de Desarrollo.

José Leibovich, Investigador principal

Un análisis dinámico de toma de decisiones de los hogares colombianos. Financiado por el Banco Interamericano de Desarrollo.

Fabio Sánchez, Investigador Principal

Jairo Nuñez, Investigador

José Leibovich, Asesor

DOCUMENTOS CEDE

98-01

Pension reform in Colombia: Macro economic and fiscal effects.

Sergio Clavijo. Enero de 1998.

98-02

Impuestos, gasto público y 'fiscalizadores creíbles': Breve historia de las comisiones de finanzas públicas en Colombia. Sergio Clavijo. Enero de 1998.

98-03

Enseñanza de la economía, aspectos metodológicos y pedagógicos. Alejandro Sanz de Santamaría. Enero de 1998.

98-04

Movilidad espacial en ciudades de zonas de expansión: Los casos de Yopal, Aguazul y Tauramena (Casanare). Documento No. 6. Carmen Elisa Flórez, Françoise Dureau, María Mercedes Maldonado. Enero de 1998.

98-05

One decade of external coffee shocks in Colombia: 1975-1985. Santiago Montenegro. Febrero de 1998.

98-06

Rebeldes y criminales. Una crítica a la tradicional distinción entre el delito político y el delito común. Mauricio Rubio. Febrero de 1998.

98-07

La participación de Colombia en el mercado mundial del café. Santiago Montenegro. Febrero de 1998.

98-08

Precios y submercados de vivienda en Bogotá 1980-1997. Samuel Jaramillo. Marzo de 1998.

98-09

Análisis de la evolución de la distribución del ingreso rural en Colombia (1988-1995) José Leibovich. Marzo de 1998

98-10

Crimen con misterio. Mauricio Rubio. Marzo de 1998.

98-11

Descentralización de la educación y la salud: Aspectos fiscales del gasto social en Colombia. Sergio Clavijo. Mayo de 1998.

98-12 Termitas en la estructura del gasto público y la sostenibilidad fiscal en Colombia: 1990-2002. Sergio Clavijo. Mayo de 1998.

98-13 Estabilidad macroeconómica y el sistema político en Colombia.

Santiago Montenegro. Junio de 1998.

98-14

The international politics of coffee and oil in Colombia. Santiago Montenegro and María Alejandra Vélez. Junio de 1998.

98-15

'Dividendos de paz' y costos de la guerra en Colombia: La fuerza pública y su presión fiscal. Sergio Clavijo. Junio de 1998.

98-16

La caucultura colombiana a finales del siglo XX. Santiago Montenegro. Junio de 1998.

98-17

La justicia, el gasto público y la impunidad en Colombia. Sergio Clavijo. Julio de 1998.

98-18

Salarios rurales, agricultura e integración: Una evaluación de cambios recientes en el mercado laboral rural.

Carlos Felipe Jaramillo y Oskar Andrés Nupia. Julio 1998.

98-19

El nuevo régimen pensional colombiano y sus efectos fiscales: de las 'joyas de la corona' a los faltantes de tesorería.

Sergio Clavijo. Julio de 1998.

98-20

Impacto de la migración sobre los niveles de pobreza y de calidad de vida de las ciudades de Yopal, Aguazul y Tauramena. Documento No. 1 Carmen Elisa Flórez, Françoise Dureau, Juan Carlos Guzmán. Julio de 1998.

SEMINARIOS CEDE

- "Desempleo en Colombia". Jaime Tenjo, CEDE. Enero 20 de 1998.

- "Movilidad espacial en ciudades de zonas de expansión: Los casos de Yopal, Aguazul y Tauramena (Casanare)". Carmen Elisa Flórez, Françoise Dureau, María Mercedes Maldonado, Enero 27 de 1998.

- "Impuestos, gasto público y 'fiscalizadores creíbles'". Sergio Clavijo, CEDE, Febrero 3 de 1998.

- "Evaluación del sistema andino de franjas de precios". Luis Alfonso Torres. Febrero 10 de 1998.

- "Los beneficios de compartir información en la exploración de petróleo". Fernando Barrera, CEDE. Febrero 17 de 1998.

- "Deuda pensional en Colombia". Sergio Clavijo, CEDE. Febrero 24 de 1998.

- "Enseñanza de la economía. Aspectos metodológicos y pedagógicos". Alejandro Sanz de Santamaría, CEDE. Marzo 3 de 1998.

- "Expedición Colombia-Everest 97". Juan Pablo Ruiz, Exalumno Facultad de Economía. Marzo 4 de 1998.

- "Violencia, justicia y conflicto armado". Mauricio Rubio, CEDE. Marzo 10 de 1998.

- "Propuesta de reforma del mercado mayorista de electricidad en Colombia". Juan Benavides, Ingeniería Industrial, Uniandes. Marzo 17 de 1998.

- "Tendencias del mercado inmobiliario en Bogotá". Samuel Jaramillo, CEDE. Marzo 24 de 1998.

- "Los activos y recursos de la población pobre en Colombia". José Leibovich, Director CEDE. Abril 14 de 1998.

- "La influencia de los mercados internacionales sobre los precios de los agricultores colombianos". Carlos Felipe Jaramillo y Oskar Andrés Nupia, CEDE. Abril 21 de 1998.

- "Control de capitales: ¿Qué hay de nuevo?". Alberto Carrasquilla, BID. Abril 3 de 1998.

"Bogotá a través de las palabras". Samuel Jaramillo, CEDE. Mayo 5 de 1998.

- "Situación actual de la agricultura en Colombia". Jesús A. Bejarano, SAC, Mayo 5 de 1998.

- "Hacia una evaluación de la calidad de la educación de pregrado en la Universidad de los Andes". Carmen Elisa Flórez y Tatiana Melguizo, CEDE. Mayo de 1998.

- "Algunos aspectos de la Convención Marco de Naciones Unidas sobre cambio climático". Carlos Ríos Velilla, Director Área Desarrollo Sostenible CIPE - Universidad Externado de Colombia. Mayo 12 de 1998.

- "La interpretación y el uso de los triángulos (Excedente del productor y excedente del consumidor)". Darrel Hueth, CEDE. Mayo 19 de 1998.

- "Sistema de evaluación del programa de apoyo a la microempresa". Miguel Cabal, CEDE. Mayo 26 de 1998.

- "La tierra, los impuestos y la economía política". Marc Hofstetter, CEDE. Junio 2 de 1998.

- "Productividad de la inversión en salud de los hogares en Colombia". Rocío Ribero, CEDE. Junio 9 de 1998.

- "Desigualdad salarial y reforma estructural en Colombia". Raquel Bernal, Fedesarrollo. Junio 9 de 1998.

- "Valoración económica de las sierras del Chicó". Darrel Hueth, Juan Carlos Menéndez, CEDE. Junio 23 de 1998.

- "La política internacional del café y del petróleo". Santiago Montenegro, Decano Economía. Julio 7 de 1998.

PROFESORES E INVESTIGADORES DE PLANTA

Oscar Alfonso Roa, Economista, Universidad La Gran Colombia. Estudios de Magister en Economía, Universidad de los Andes.
osalfons@uniandes.edu.co

Martha Lucía Baquero Parra, Economista y Magister en Economía, Universidad de los Andes. Ph. D. (Cand.) en Economía, Université Paris I.
mbaquero@uniandes.edu.co

Fernando José Barrera Rey, Economista, Universidad Javeriana. Diploma en Desarrollo, Universidad de Cambridge. Magister en Economía, Universidad de Sussex. Ph.D. en Economía, Universidad de Oxford.
ferbarre@uniandes.edu.co

Miguel Cabal Escandón, Economista, Universidad de los Andes. Magister en Economía, Universidad de los Andes. Ph.D. en Economía Agrícola, Michigan State University.
micabal@uniandes.edu.co

Augusto Cano Motta, Economista, Universidad de los Andes. Magister en Economía, Michigan State University.
acano@uniandes.edu.co

Daniel Castellanos, Economista, Universidad de los Andes. M.Sc. en Economía, Queen Mary and Wesfield College. Ph.D. y M. Phil en Economía, Universidad de Londres.
dcastell@uniandes.edu.co

Ricardo Chica Avella, Licenciado en Filosofía y Letras, Universidad Javeriana. Diploma en Desarrollo Económico, Universidad de Cambridge. Magister en Economía, Universidad de los Andes. M. Phil en Economía, Universidad de Cambridge. Ph.D. en Economía, Universidad de Cambridge.
rchica@uniandes.edu.co

Sergio Clavijo Vergara, Economista y Magister en Economía, Universidad de los Andes. Ph.D. en Economía, Universidad de Illinois.
sclavijo@uniandes.edu.co

Carmen Elisa Flórez Nieto, Economista, Universidad de los Andes. Certificado en Demografía, Princeton University. Magister en Economía, Universidad de los Andes. Ph.D. en Economía, Princeton University. Postdoctorado en Demografía, University of Chicago.
cflorez@uniandes.edu.co

Leonardo García Orbegozo, Economista, Universidad Externado de Colombia. Especialista en Evaluación Social de Proyectos, Universidad de los Andes.
legarcia@uniandes.edu.co

Juan Carlos Guzmán, Economista y Magister en Economía, Universidad de los Andes.
jkguzman@yahoo.com

Julia Hilarion Madarriaga, Ingeniera de Sistemas y Computación y Magister en Economía, Universidad de los Andes.
jhilario@uniandes.edu.co

Darrell Hueth, BS en Contaduría, Montana State University. M.S. y M.A. en Economía Agrícola, Montana State University. Ph.D. en Economía Agrícola, University of California, Berkeley.
dhueth@uniandes.edu.co

Ana María Ibáñez Londoño, Economista, Universidad de los Andes. Ph.D. (Cand.) en Economía Agrícola y de Recursos Naturales, University of Maryland at College Park.
aibanez@uniandes.edu.co

Marcela Ibañez Díaz, Economista y Magister en Economía, Universidad de los Andes.
mibanez@uniandes.edu.co

Samuel Jaramillo González, Economista, Universidad de los Andes. Graduate Diploma in Urban Planning, Oxford School of Planning. Ph. D. en Urbanisme et Aménagement, University Paris XII.
ejaramil@uniandes.edu.co

Marc Hofstetter, Economista y Magister en Economía, Universidad de los Andes.
mahofste@uniandes.edu.co

Ricardo José Kerguelen Méndez, Economista y Estudios de Magister en Economía, Universidad de los Andes.
rkerguel@uniandes.edu.co

Maurice Kugler Ruiz, B.Sc. en Economía, London School of Economics. M.Sc. en Economía de la Inversión y las Finanzas, London School of Economics. M. Phil en Economía, Universidad de California en Berkeley. Ph.D. (Cand.) en Economía, Universidad de California en Berkeley.
mkugler@uniandes.edu.co

José Leibovich Goldenberg, Ingeniero Mecánico, Universidad Nacional de Colombia. Magister en Economía, Universidad de los Andes. Estudios de Doctorado de Tercer Ciclo en Economía, Universidad de Paris I.
jleibovi@uniandes.edu.co

Adriana Martínez Bello, Economista y Estudios de Magister en Economía, Universidad de los Andes. M.Sc. en Política Social para Países en Desarrollo, London School of Economics.
adribello@yahoo.com

Tatiana Melguizo Uribe, Economista y Magister en Economía, Universidad de los Andes. M.Sc. en Política Social para Países en Desarrollo, London School of Economics.
tmelguiz@uniandes.edu.co

Regina Méndez Heilman, Socióloga, Universidad Católica de la Salle. Magister en Economía, Universidad de los Andes.
rmendez@uniandes.edu.co

Juan Carlos Mendieta, Ingeniero Agrónomo, Universidad Nacional Agraria de Nicaragua, Magister en Economía del Medio Ambiente y Recursos Naturales, Universidad de los Andes.
jmendie@uniandes.edu.co

Santiago Montenegro Trujillo, Economista y Magister en Economía, Universidad de los Andes. Magister en Economía, London School of Economics. Ph.D. en Economía, Oxford University.
smontene@uniandes.edu.co

Oskar Andrés Nupia, Economista, Pontificia Universidad Javeriana. Magister en Economía, Universidad de los Andes.
onupia@uniandes.edu.co

Juan Ricardo Ortega, Economista, Universidad de los Andes. Master y PHD (Cand.) en Economía Matemática, Yale University.
juortega@uniandes.edu.co

Rocío Ribero Medina, Matemática, Universidad Javeriana. Magister en Economía, Universidad de los Andes. M. Phil en Economía, New York University. Ph.D. en Economía, New York University.
rribero@uniandes.edu.co

Karina Eugenia Ricaurte Farfán, Economista y Magister en Economía Universidad de los Andes.
kricaurt@uniandes.edu.co

Ramón Rosales Alvarez, Economista, Universidad Católica. Especialista en Estadística, CIENES, Chile. Magister en Economía Agrícola, Colegio Post. De Chapingo, México. Ph.D. en Economía Agrícola, Oklahoma State University.
rrosales@uniandes.edu.co

Mauricio Rubio Pardo, Economista, Universidad de los Andes.

Ph.D. (Cand.), Harvard University.
mrubio@uniandes.edu.co

Alejandro Sanz de Santamaría Samper, Ingeniero Industrial, Universidad de los Andes. Bachelor of Engineering and Master of Engineering, Cornell University. Master of Engineering. Doctor of Philosophy, Economics, University of Massachusetts.
asanz@uniandes.edu.co

Guillermo Sañudo García, Economista, Universidad Nacional de Colombia (Medellín). Especialización en Política Económica, Universidad de Antioquia. Especialización en Evaluación Social de Proyectos, Universidad de los Andes.
gsanudo@uniandes.edu.co

Luis Alfonso Torres, Economista, Universidad Jorge Tadeo Lozano. Master of Arts in Development Economics, University of Sussex.
lutorres@uniandes.edu.co

Jorge Valencia Restrepo, Economista, Universidad de Antioquia. Diploma en Economía, Teoría Monetaria, The London School of Economics. Especialista en Desarrollo Directivo, INALDE. Magister en Historia Económica, The London School of Economics.
jvalenci@uniandes.edu.co

Luis Felipe Zanna, Ingeniero Civil, Universidad de los Andes. Magister en Economía, Universidad de los Andes.
lzanna@uniandes.edu.co

INVESTIGADORES ASOCIADOS DEL CEDE

Hugo Acero, Sociólogo, Universidad Nacional de Colombia.

Ana María Bejarano, Politóloga Universidad de los Andes, Ph.D. (Cand.) Universidad Columbia.

Liliana Bonilla Otoya, Arquitecta, Universidad de los Andes. Master of Arts in Urban of Arts in Urban Design and Planning, Oxford Polytechnic.

Carolina Barco de Botero, Socióloga, Bachelor of Arts, Wellesley College. Master in City Planning, MCP, Harvard University.
cbarco@uniandes.edu.co

Andrés Dávila Ladrón de Guevara, Politólogo Universidad de los Andes. Ph.D. en Ciencias Sociales, FACSQ, México.

Gonzalo de Francisco Zambrano, Politólogo Universidad de los Andes.

Francoise Dureau, Master Especializado en Cartografía, Universidad de París VII. Diploma de Experto Demógrafo, Instituto de Demografía de París. Doctorado en Demografía, Instituto de Demografía de París.

Camilo Echandia Castilla, Economista. Universidad Externado de Colombia.

Luis Rodrigo Escobedo David, Politólogo Universidad de los Andes. Diplome d'Etudes Approfondies (spécialité Sociologie), Ecole d'Hautes Etudes en Sciences Sociales, París.

Olga Lucía Gaitán, Abogada, Universidad de los Andes. Crominóloga, Universidad de Lobaina, Ph.D. (Cand.) en Derecho.

Carlos Felipe Jaramillo Jiménez, Economista, University Emary Atlanta. M.A. en Economía Agrícola y Ph.D. Economía Agrícola, Stanford University.
cajarami@uniandes.edu.co

María Victoria Llorente Sardi, Politóloga, Universidad de los Andes.
pazpubl@uniandes.edu.co

Alfredo Rangel Suárez, Economista, Universidad Nacional de Colombia. Magister en Ciencia Política, Universidad de los Andes.

Carmen Elena Reales, Abogada, Universidad de los Andes. Maestría en Ciencias Jurídicas, Harvard Law School.

José Salazar Ferro, Arquitecto, Universidad de los Andes. Diplome D'Etudes Approfondies, EHESS. París.
josalaza@uniandes.edu.co

Jaime Tenjo Galarza, Economista, Universidad Nacional de Colombia.

Maestría en Economía, Brown University. Maestría en Economía Política y Ph.D. en Economía, University of Toronto.

María Clara Vejarano, Arquitecta, Universidad Nacional de Colombia. Master of Science in Urban Development Planning, University of London.
mvejaran@uniandes.edu.co

INVESTIGADORES ASISTENTES

Javier Blanco Freja, Ingeniero Industrial, Universidad de los Andes. y Maestría en Economía del Medio Ambiente y Recursos Naturales, Universidad de los Andes.
javier.blanco@mailexcite.com

Susana Chu Yep, Economista, Universidad de Lima. Especialista en Evaluación Social de Proyectos y Maestría en Economía del Medio Ambiente y Recursos Naturales, Universidad de los Andes.
chu_susana@hotmail.com

Patricia Cortés González, Economista y Estudios de Magister en Economía, Universidad de los Andes.
p-cortes@uniandes.edu.co

Rodrigo Cortés Solano, Arquitecto, Universidad Nacional de Colombia.
rocortes@uniandes.edu.co

Juan Carlos del Castillo, Arquitecto y Maestría en Urbanismo, Universidad Nacional de Colombia.
jdelca@uniandes.edu.co

Marcela Eslava Mejía, Economista y Estudios de Magister en Economía, Universidad de los Andes.

Camilo García Barona, Arquitecto, Universidad de los Andes.
cagarcia@uniandes.edu.co

Ana Cecilia Hoyos Pérez, Abogada, Universidad Pontificia Bolivariana (Medellín). Especialización Mercadeo, Universidad EAFIT (Medellín). Especialización Derecho Administrativo, Universidad Pontificia Bolivariana (Medellín). Magister en Economía, Universidad de los Andes.

Hernán Jiménez Montaña, Ingeniero Civil, Universidad Javeriana. Especialista en Sistemas Generales, Universidad Javeriana. Especialista en Evaluación Social de Proyectos, Universidad de los Andes.

Nancy Lozano Gracia, Economista y Estudios de Magister en Economía del Universidad de los Andes.
n-lozano@uniandes.edu.co

Jesús Emilio Peinado, Ingeniero Agrónomo, Universidad Pedagógica y Tecnológica de Tunja. Especialista en Desarrollo Rural de la Universidad Federal de Parana, Brasil. Magister en Economía del Medio Ambiente y Recursos Naturales, Universidad de los Andes.
j-peinad@uniandes.edu.co

Sandra Samáca Rojas, Arquitecta, Universidad de los Andes.
ssamaca@uniandes.edu.co

Lia Santis, Economista, Universidad de los Andes.
lisantis@uniandes.edu.co

Tatiana Urrea Uyabán, Arquitecta, Universidad Nacional de Colombia. Magister en Historia y Teoría de la Arquitectura, Universidad Politécnica de Cataluña. Escuela Técnica Superior de Arquitectura de Barcelona.
turrea@uniandes.edu.co

Jorge Alberto Valencia Fuentes, Arquitecto, Universidad Javeriana. Estudios de Magister en Urbanismo, Universidad Nacional de Colombia.
jovalenc@uniandes.edu.co

"EVALUACIÓN FINANCIERA DE PROYECTOS DE INVERSIÓN".

Karen Marie Mokate, Universidad de los Andes, Facultad de Economía, Centro de Estudios sobre Desarrollo Económico, CEDE, Banco Interamericano de Desarrollo. Biblioclase. Ediciones Uniandes. Julio de 1998.



"EVALUACIÓN ECONÓMICA Y SOCIAL DE PROYECTOS DE INVERSIÓN".

Raúl Castro R., Karen Mokate, Universidad de los Andes, Facultad de Economía, Centro de Estudios sobre Desarrollo Económico, CEDE, Banco Interamericano de Desarrollo. Biblioclase. Ediciones Uniandes. Abril de 1998.

"LOS DETERMINANTES DE LA TASA DE CAMBIO REAL EN COLOMBIA".

Santiago Montenegro, Coordinador Editorial, Universidad de los Andes, Facultad de Economía, Centro de Estudios sobre Desarrollo Económico, CEDE. Debates No. 1. Biblioclase. Ediciones Uniandes. Septiembre de 1997.



LIBROS