

Gobernabilidad económica mundial

Profesor: José Antonio Ocampo

Reseña del curso

Este curso busca familiarizar a los estudiantes con los principales debates sobre gobernabilidad económica mundial. Explora los debates históricos y contemporáneos sobre la naturaleza de la cooperación económica internacional, las ventajas y desventajas de las diferentes soluciones institucionales que se han diseñado a lo largo del tiempo y las tensiones que ha venido enfrentando dicha gobernabilidad en años recientes. El término “gobernabilidad mundial” se entiende en un sentido amplio e incluye los principales aspectos de la cooperación, las organizaciones que les sirven de marco, tanto formales como informales (incluyendo el G-7 y el G-20), y las reglas relevantes para el funcionamiento económico mundial que son sujetas de acuerdos bilaterales o al dominio de la soberanía de los países (especialmente de los más poderosos). Así mismo, “económico” abarca también asuntos sociales y ambientales.

El curso está dividido en tres partes. En la primera, de tres sesiones, se colocan los debates sobre gobernabilidad económica mundial en relación con aquellos relativos a la globalización, y se analizan los objetivos de la cooperación internacional y la evolución histórica de las formas de cooperación que se han creado a lo largo del tiempo. En la segunda, de seis sesiones, se analizan con mayor detalle algunos de los principales temas de la cooperación mundial: el sistema de las Naciones Unidas, la cooperación monetaria y financiera, el financiamiento para el desarrollo, la cooperación tributaria, el sistema de comercio y el combate al cambio climático. La última, de una sola sesión, recapitula sobre las reformas que han sido propuestas a partir de la crisis económica mundial de 2008 y la economía política asociada a ellas, incluyendo el papel del principal instrumento de cooperación económica mundial de carácter informal, el G-20, y los riesgos que se han generado más recientemente con el debilitamiento del multilateralismo.

Principales textos

Hay seis textos recomendados para quienes quieran profundizar sobre los temas del curso.

Alonso, José Antonio y José Antonio Ocampo (eds.) (2011), Cooperación para el desarrollo en tiempos de crisis, México: Fondo de Cultura Económica.

Haas, Richard (2017), A World in Disarray, Nueva York: Penguin Books, 2017.

Ocampo, José Antonio (ed.) (2015), Gobernanza global y desarrollo, Buenos Aires: Siglo XXI y CEPAL. (Este libro está disponible en el sitio web de la CEPAL: <http://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/38855/GobernanzaGlobalyDesarrollo.pdf>)

Ocampo, José Antonio (2025), Financing for Development, Cambridge: Cambridge University Press and UNU Wider, <https://www.cambridge.org/core/elements/financing-for-development/A7DCA34BF73F56CCC4002B3EF17C31BA> (Este libro será leído en su totalidad; tiene acceso libre).

Rodrik, Dani (2012), La paradoja de la globalización: Democracia y el futuro de la economía global, Barcelona: Antoni Bosch.

Stiglitz, Joseph (2006), Cómo hacer que funcione la globalización, Madrid: Taurus.

Hay algunos capítulos de estos textos que se incluyen como obligatorias en el programa del curso.

Sobre las ideas históricas en torno al sistema económico internacional vale la pena leer dos libros

Helleiner, Eric (2023), The Contested World Economy. Cambridge: Cambridge University Press.

Mazower, Mark (2012), Governing the World: The History of an Idea, 1815 to the Present, New York: Penguin Books

La evaluación es un examen final para entrega a uno de los monitores del curso por correo electrónico.

(Las lecturas marcadas con asterisco * son obligatorias; las otras son recomendadas para quienes quieran profundizar en los temas del curso).

Conferencia 1: Los objetivos de la cooperación internacional y el surgimiento de los acuerdos de cooperación global

* Kaul, Inge y Donald Blondin (2016), “Global Public Goods and the United Nations” Meeting Global Challenges: Assessing Governance Readiness”, en José Antonio Ocampo (ed.), Global Governance and Development, cap. 2.

* Ocampo, José Antonio (2015), “La gobernabilidad económica y social mundial y el sistema de las Naciones Unidas”, en José Antonio Ocampo (ed.), Gobernanza global y desarrollo, Buenos Aires: Siglo XXI y CEPAL, cap. 1.

* Rodrik, Dani (2012), “Nuevo casting para narrar la globalización”, Introducción a La paradoja de la globalización: Democracia y el futuro de la economía global, Barcelona: Antoni Bosch.

* Stiglitz, Joseph (2006), Cómo hacer que funcione la globalización, cap.1

International Task Force on Global Public Goods (2006) Meeting Global Challenges, Estocolmo, Resumen.

Barrett, Scott (2007), Why Cooperate? The Incentive to Supply Global Public Goods, Oxford University Press, Nueva York. Introducción y Caps. 1-3

Behrman, Jere y Shahrokh Fardoust (2014), “Towards a Better Global Economy Project: Overview and Policy Options”, en Franklin Allen y otros, Toward a Better Global Economy, Oxford: Oxford University Press, cap 1.

Dervis, Kemal (2005), A Better Globalization, Washington, DC, Brookings Press. Caps. 1 y 2.

Kaul, Inge (2013), “Meeting Global Challenges: Assessing Governance Readiness”, en Hertie School of Governance, The Governance Report 2013, Oxford: Oxford University Press, cap. II.

Kaul, Inge, Pedro Conceicao, Katell Le Goulven y R Mendoza (eds.) (2003) Providing Global Public Goods: Managing Globalization. Nueva York, Oxford University Press, Resumen.

Ocampo, José Antonio (2010), “Rethinking Global Economic Governance”, Journal of Globalization and Development, Volumen 1, No. 1, 2010, Artículo 6.

Rodrik, Dani (2011), “La gobernanza de la globalización económica”, en Una economía, muchas recetas: La globalización, las instituciones y el crecimiento económico, México: Fondo de Cultura Económica, cap. 7.

Ruggie, John G., Constructing the World Polity: Essays on International Institutionalization, London, Routledge, 1998, Cap. 2 (Embedded liberalism and the postwar economic regime).

Conferencia 2: La arquitectura de la cooperación económica internacional desde 1945

* Boughton, James M. (2012), “The IMF and the Force of History: Ten Events y Ten Ideas That Have Shaped the Institution,” Prólogo de Tearing Down Walls: The International Monetary Fund 1990-1999, Washington: Fondo Monetario Internacional.

* Helleiner, Eric (2014), Forgotten Foundations of Bretton Woods: International Development and the Making of the Postwar Order, Ithaca: Cornell University Press, Introducción, pp. 1-24.

* Kapur, Devesh, John P. Lewis y Richard Web (1997), The World Bank: Its First Half Century, Vol 1: History, Washington D.C., Brookings Institution Press, cap. 1 (Introducción).

Eichengreen, Barry (1996), Globalizing Capital: A History of the International Monetary System, Princeton University Press, 1996, partes cuatro y cinco.

Eichengreen, Barry (2007), Global Imbalances and the Lessons of Bretton Woods, Cambridge, Mass.: MIT Press.

Skidelsky, Robert (2000), John Maynard Keynes: Fighting for Freedom, 1937-1946, Nueva York, Penguin/Viking, segunda parte.

Triffin, Robert (1968), Our International Monetary System: Yesterday, Today and Tomorrow, Nueva York: Random House.

Woods, Ngaire (2006), The Globalizers: the IMF, the World Bank and their Borrowers, Ithaca, Nueva York, Cornell University Press, caps. 1 – 3.

Conferencia 3: Divergencia, Convergencia y Desigualdad Distributiva: Tendencias de la economía mundial y su impacto sobre los temas de gobernabilidad.

* Chancel, Lucas, Thomas Piketty, Emmanuel Saez y Gabriel Zucman (2022), Informe sobre la desigualdad global, Resumen Ejecutivo, https://wir2022.wid.world/www-site/uploads/2021/12/Summary_WorldInequalityReport2022_Spanish.pdf
Pero vale la pena ver todo este informe, World Inequality Report 2022, https://wir2022.wid.world/www-site/uploads/2023/03/D_FINAL_WIL_RIM_RAPPORT_2303.pdf

* Ocampo, José Antonio (2019), “International Policy Rules and Inequality: Implications for Global Economic Governance” en José Antonio Ocampo (ed.), International Policy Rules and Inequality: Implications for Global Economic Governance, cap. 1.

* Piketty, Thomas (2014), El capital en el siglo XXI, México: Fondo de Cultura Económica, cap. 8 (también sugiero que lean el cap. 15).

* Wolf, Martin (2023), “The Threat of a Lost Decade of Development”, Financial Times, enero 10, <https://www.ft.com/content/17f5fcb0-b734-4c29-8b25-52b5597701a3>

Oxfam International (2019), Public Good or Private Wealth?, resumen (pp. 9-26), <https://oxfamilibrary.openrepository.com/bitstream/handle/10546/620599/bp-public-good-or-private-wealth-210119-en.pdf>

World Commission on the Social Dimension of Globalization (2004), A Fair Globalization: Creating Opportunities for all, Ginebra: OIT.

Atkinson, Anthony B. (2015), Inequality: What Can Be Done?, Cambridge: Harvard University Press, caps 10 y 11.

Bourguignon, François y Christian Morrison (2002), “Inequality among world citizens: 1820-1992”, American Economic Review, 92 (4), Septiembre.

Cornia, Giovanni Andrea (ed.) (2004), Inequality, Growth, and Poverty in an Era of Liberalization y Globalization, Oxford, Oxford University Press/United Nations University, World Institute for Development Economics Research.

Dervis, Kemal, “Convergence, Interdependence, and Divergence”, Finance and Development, Septiembre 2012, pp. 10-14.

Milanovic, Branko, “Global Inequality by the Numbers: In History and Now –An Overview”, World Bank, Policy Research Working Paper, 6259, Noviembre 2012.

Milanovic, Branko (2016), Global Inequality: A New Approach for the Age of Globalization, Cambridge: Harvard University Press, caps. 1 a 3.

Ortiz, Isabel y Matthew Cummins (2011), “Global Inequality: Beyond the Bottom Billion: A Rapid Review of Income Distribution in 141 Countries”, UNICEF Social and Economic Policy Working Paper, Abril (rev. Julio), disponible en: www.unicef.org

Ostry, Jonathan D., Andrew Berg y Charalambos G. Tsangarides (2014), “Redistribution, Inequality, and Growth”, IMF Staff Discussion Note, SDN/14/02, febrero.

Rodrik, Dani (2013), “The Past, Present and Future of Economic Growth,” Working Paper 1, the Global Citizen Foundation, Geneva, y comentarios de Kemal Dervis y Branko Milanovic.

Conferencia 4: La gobernabilidad económica formal: El sistema de las Naciones Unidas

* Browne, Stephen y Thomas G. Weiss (2021), “The UN Development System: Origins, Structure, Status”, en Stephen Browne y Thomas G. Weiss (eds), Routledge Handbook on the UN and Development, London: Routledge, en prensa, cap. 1.

* Jolly, Richard, Louis Emmerij y Thomas Weiss (2008), UN Ideas that Changed the World, Bloomington y Indianapolis: Indiana University Press, caps. 5-8.

* Ocampo, José Antonio (2021), “The UN and Development: Objectives and Governance”, en Stephen Browne y Thomas G. Weiss (eds), Routledge Handbook on the UN and Development, London: Routledge, en prensa, cap. 2.

* Naciones Unidas (2024), Pacto para el futuro, <https://docs.un.org/es/A/RES/79/1>, Introducción y Secciones I, III y V (Acciones 43 y 47 a 52)

Naciones Unidas (2000), La Declaración del Milenio, Nueva York: Asamblea General.

Naciones Unidas (2007), The United Nations Development Agenda: Development for All, Nueva York.

Naciones Unidas (2013), A New Global Partnership: Eradicate Poverty and Transform Economies through Sustainable Development, Report of the High Level Panel of Eminent Persons on the Post-2015 Development Agenda, mayo, Caps 2 y 3

Dervis, Kemal (2005), A Better Globalization. Washington, DC, Brookings Press. Caps. 3 y 4.

Emmerij, Louis, Richard Jolly y Thomas G. Weiss (2001), Ahead of the Curve? UN Ideas y Global Challenges, Bloomington: Indiana University Press.

Rodgers, Gerry, Eddy Lee, Lee Swepston y Jasmine Van Daele (2009), The ILO and the Quest for Social Justice, 1919-2009, Ginebra, Caps. 1 y 5.

Rosenthal, Gert (2008), “The Economic and Social Council of the United Nations”, in Thomas G. Weiss y Sam Daws (eds), The Oxford Handbook on the United Nations, Nueva York, Oxford University Press, 2007. Cap. 7.

Toye, John y Richard Toye (2004), The UN y Global Political Economy: Trade, Finance y Development, Bloomington: Indiana University Press, caps. 1 y 10.

Conferencia 5: La arquitectura del desarrollo: los objetivos de desarrollo, los bancos multilaterales de desarrollo y la arquitectura de la asistencia oficial para el desarrollo.

* Banco Mundial (2023), Evolution of the World Bank Group – A Report to Governors, <https://consultations.worldbank.org/sites/default/files/consultations/16976/Development%20Committee%20paper%202023.pdf>

* Naciones Unidas (2015), Transformar nuestro mundo: la Agenda 2030 para el Desarrollo Sostenible, Resolución de la Asamblea General, septiembre, disponible en: https://unctad.org/system/files/official-document/ares70d1_es.pdf

* Ocampo, José Antonio (2025), Financing for Development, Cambridge: Cambridge University Press and UNU Wider, capítulo 1.

* Ocampo, José Antonio (ed.) (2015), Gobernanza global y desarrollo, Buenos Aires: Siglo XXI y CEPAL, cap. 4 (por José Antonio Alonso) (se recomienda leer también el cap. 5 de Bruce Jenks).

Naciones Unidas (2002), El Consenso de Monterrey, Monterrey, México, marzo.

Naciones Unidas (2013), A New Global Partnership: Eradicate Poverty and Transform Economies through Sustainable Development, Report of the High Level Panel of Eminent Persons on the Post-2015 Development Agenda, mayo caps. 2 y 3.

OECD (2003), Paris Declaration on Aid Effectiveness, Paris.

Alonso, José Antonio y José Antonio Ocampo (2011) (eds.), Cooperación para el desarrollo en tiempos de crisis, México: Fondo de Cultura Económica, cap. 5 (Alonso et al), cap. 6 (Sagasti y Prada) y 7 (Barder et al.).

Collier, Paul (2007), The Bottom Billion: Why the Poorest Countries are Failing y What Can be Done About It. Oxford University Press, Nueva York. In particular: Caps. 1, 6, 7 y 11.

Dervis, Kemal (2005), A Better Globalization, Washington, D.C., Brookings Press. Caps. 5 y 6.

Easterly, William (2006), The White Man's Burden : Why the West's Efforts to Aid the Rest Have done so much Ill y so Little Good, Nueva York, Penguin.

Ocampo, José Antonio (2006), Cooperación Financiera Regional, Libros de la CEPAL No. 91, Santiago, Chile: CEPAL, caps. 1 (Ocampo), 2 (Culpeper) y 4 (Wyplosz).

Ocampo, José Antonio y Víctor Ortega (2022). "The Global Development Banks' Architecture", *Review of Political Economy*, 34:2, abril, pp. 224-248. (Publicado previamente como Research Paper No. 177, Agence Française de Développement, Research Initiative on Public Development Banks, octubre 2020)..

Sen, Amartya (2006), "The Man without a Plan (Can foreign aid work?)", Foreign Affairs, Marzo/Abril. (This is a review of Easterly's book.)

Sachs, Jeffrey (2005), The End of Poverty, Penguin Books, Nueva York. Caps. 11 – 18.

Woods, Ngaire (2006), The Globalizers: the IMF, the World Bank y their Borrowers, Ithaca, Nueva York, Cornell University Press. Caps. 1 – 3.

Zedillo, Ernesto (2009), Report on the Reform of World Bank Governance

Conferencia 6. El sistema monetario y financiero internacional

* FMI (2023), "The Managing Director's Global Policy Agenda", abril, <https://www.imf.org/en/Publications/Policy-Papers/Issues/2023/04/12/The-Managing-Director-s-Global-Policy-Agenda-Spring-Meetings-2023-Safeguard-Economic-531906>

* Ocampo, José Antonio (2025), Financing for Development, Cambridge: Cambridge University Press and UNU Wider, capítulos 2 y 3.

* Ocampo, José Antonio (2021), Hacia la reforma del (no) sistema monetario internacional, Bogotá: Fondo de Cultura Económica y Banco de la República, capítulos 1 y 7.

La versión en inglés es de libre acceso a través de:
<http://fdslive.oup.com/www.oup.com/academic/pdf/openaccess/9780198718116.pdf>

* Stiglitz, Joseph (2006), Cómo hacer que funcione la globalización, Nueva York: W.W. Norton & Company. Cap. 9.

* Zhou Xiaochuan (2009), “Reform the international monetary system”, Beijing.
<http://www.pbc.gov.cn/english/detail.asp?col=6500&ID=178>

Committee on IMF Governance Reform, Final Report, Marzo 24, 2009.

IMF (2025), “The Managing Director's Global Policy Agenda”, Abril.

Akyüz, Yilmaz (2006), “Reforming the IMF: Back to the Drawing Board”, Third World Network, TWN Global Economic Series, No. 7, Third World Network.

Alonso, José Antonio y José Antonio Ocampo (eds.), Cooperación para el desarrollo en tiempos de crisis, México: Fondo de Cultura Económica, 2011, cap. 3 (Griffith-Jones y Ocampo).

Clark, Peter B. y Jacques J. Polak (2004), “International Liquidity y the Role of the SDR in the International Monetary System”, IMF Staff Papers, 51:1, pp. 49-71.

Eichengreen, Barry (2008), Globalizing Capital: A History of the International Monetary System, Princeton: Princeton University Press, 2a edición, caps. 5 y 6.

Fischer, Stanley (2004), IMF Essays from A Time of Crisis: The International Financial System, Stabilization y Development, MIT Press, 2004. Caps. 1, 3 y 5.

Friden, Jeffry, Michael Pettis, Dani Rodrik y Ernesto Zedillo (2012), After the Fall: The Future of Global Cooperation, Geneva Reports on the World Economy No. 14, Ginebra: ICMB y CEPR, Caps. 4-5.

Grabel, Ilene (2017), When Things Don't Fall Apart: Global Financial Governance and Development Finance in an Age of Productive Incoherence, Cambridge: MIT Press, cap. 4.

Kenen, Peter B. (2010), “Reforming the Global Reserve Regime: The Role of a Substitution Account,” International Finance, Vol. 13, No. 1.

McKay, Julie, Ulrich Volz, y Regine Wölfiger (2011). “Regional Financing Arrangements and the Stability of the International Monetary System”. Journal of Globalization and Development, Vol. 2, No. 1, Artículo 5.

Obstfeld, Maurice y Kenneth Rogoff (2010). “Global Imbalances and the Financial Crisis: Products of Common Causes”, en Reuven Glick y Mark M. Spiegel (eds), Asia y the Global Financial Crisis, Federal Reserve Bank of San Francisco, pp. 131-72.

Ostry, Jonathan D., Atish R. Ghosh, Karl Habermeiner, Luc Laeven, Marcos Chamon, Mahvash S. Qureshi, y Annamaria Kokenyne, “Managing Capital Flows: What Tools to Use?”, *IMF Staff Discussion Note* SPN/11/06, Abril 5, 2011.

Conferencia 7: El sistema mundial de comercio e inversiones

* Cortez, Ana L. y Mehmet Arda (2015), “Global Trade Rules for Supporting Development in the Post-2015 Era”, en José Antonio Alonso y José Antonio Ocampo (eds.), Global Governance and Rules for the Post-2015 Era, Londres: Bloomsbury Academic and United Nations, cap. 4.

* Irwin, Douglas (2023), “The Return of Industrial Policy”, Finance and Development, junio, https://www.imf.org/en/Publications/fandd/issues/2023/06/the-return-of-industrial-policy-douglas-irwin?utm_medium=email&utm_source=govdelivery

* Johnson, Lise y Lisa Sachs (2019), “Investment Treaties, Investor-State Dispute Settlement, and Inequality: How International Rules and Institutions Can Exacerbate Domestic Disparities”, en José Antonio (ed.) (2019), International Policy Rules and Inequality: Implications for Global Economic Governance, cap. 5.

* Ocampo, José Antonio (2025), Financing for Development, Cambridge: Cambridge University Press and UNU Wider, capítulo 5.

* Ocampo, José Antonio (2025), “La guerra comercial generada por los aranceles de Estados Unidos”, en <file:///C:/Users/Jose/Downloads/Radar%20Latam%20360-1425%20.pdf>, pp. 1-5.

* Pinelopi K. Goldberg y Tristan Reed (2023), “Is the Global Economy Deglobalizing? And If So, Why? And What Is Next?”, Banco Mundial, Policy Research Working Paper 10392, marzo <https://openknowledge.worldbank.org/server/api/core/bitstreams/6724d9de-eab9-4e39-a6b3-3bcde9e0f962/content>

Banco Mundial (2015), “What Lies Behind the Global Trade Slowdown?”, Global Economic Prospects, Washington, D.C.: Banco Mundial, enero, pp. 169-173

Bhagwati, Jagdish (2008), Termites in the Trading System: How Preferential Agreements Undermine Free Trade, Oxford: Oxford University Press.

Chang, Ha-Joon Chang (2002), Kicking Away the Ladder: Development Strategy in Historical Perspective, London: Anthem Press.

Dervis, Kemal (2005), A Better Globalization. Washington, D.C., Brookings Press, cap. 7.

Evans, Peter (2003), “Economic Governance Institutions in a Global, Political Economy”: Implications for Developing Countries” en John Toye (ed) Trade and Development: Directions for the 21st Century, Cheltenham, Edward Elgar.

Hillman, Jennifer (2018), “Three Approaches to Fixing the World Trade Organization Appellate Body: The Good, the Bad and the Ugly”, Georgetown University, Institute of International Economic Law, diciembre, <https://www.law.georgetown.edu/wp-content/uploads/2018/12/Hillman-Good-Bad-Ugly-Fix-to-WTO-AB.pdf>

Hoekman, Bernard M. y Petros C. Mavroidis (2007). The World Trade Organization: Law, Economics, and Politics. Nueva York: Routledge.

Lamy, Pascal (2013), The Geneva Consensus: Making Trade Work for All, Cambridge: Cambridge University Press, caps. 1, 2, 10 y 13.

Lee, Keun, Wonkyu Shin y Hochul Shin (2015), “How Large or Small Is the Policy Space? WTO Regimes and Industrial Policy, en José Antonio Alonso y José Antonio Ocampo (eds.), Global Governance and Rules for the Post-2015 Era, Londres: Bloomsbury Academic and United Nations, cap. 5.

Rodrik, Dani (2007), Una economía, muchas recetas: La globalización, las instituciones y el crecimiento económico, México: Fondo de Cultura Económica, cap. 8.

Rodrik, Dani (2012), La paradoja de la globalización: Democracia y el futuro de la economía global, Barcelona: Antoni Bosch, caps. 3 y 8.

Srinivasan, T.N., “The Dispute Settlement Mechanism of the WTO: A Brief History and an Evaluation from the Economic, Contractarian and Legal Perspectives”, World Economy, 30(7), p. 1033-1068.

Stiglitz, Joseph E. (2006), Cómo hacer que funcione la globalización, Nueva York: W. W. Norton, 2006. Caps. 3 y 4.

Conferencia 8. La cooperación tributaria internacional

* Naciones Unidas (2024), “Introductory Note to the Bureau’s Proposal for Zero Draft Terms of Reference for a United Nations Framework Convention on International Tax Cooperation, junio, [https://financing.desa.un.org/sites/default/files/2024-07/Revised draft ToR_18 July 2024.pdf](https://financing.desa.un.org/sites/default/files/2024-07/Revised%20draft%20ToR_18%20July%202024.pdf)

* BEPS Monitoring Group (2023), “Taxing Multinationals: The BEPS Proposals and Alternatives,

<https://static1.squarespace.com/static/5a64c4f39f8dceb7a9159745/t/64a59dac21100f1f90f38c41/1688575404801/The+BEPS+Proposals+and+Alternatives.pdf>

* G-24 (2018), “G-24 Working Group on Tax Policies and International Tax Cooperation: Interim Report to Ministers”, octubre 11.

* ICRICT (Comisión Independiente para la Reforma de la Fiscalidad Corporativa Internacional) (2024). ICRICT Evaluation of the OECD/G20 Two-pillar Solution, https://www.icrict.com/wp-content/uploads/2024/09/Tax_avoidance_by_MNEs_and_ICRICT_assessment_of_Two-Pillar_solution.pdf

* ICRICT (Comisión Independiente para la Reforma de la Fiscalidad Corporativa Internacional) (2025), ICRICT’s statement on the negotiation of a UN Framework Convention on International Tax Cooperation (UN FCITC), https://www.icrict.com/wp-content/uploads/2025/02/ICRICTs_position_on_the_UNFCITC.pdf

* Lagarde, Christine (2019), “An overhaul of the international tax system can wait no longer”, Financial Times, marzo 10, <https://www.ft.com/content/9c5a1aa4-3ff2-11e9-9499-290979c9807a>

* Ocampo, José Antonio (2025), Financing for Development, Cambridge: Cambridge University Press and UNU Wider, capítulo 4.

OCDE (2015), OECD/G20 Base Erosion and Profit Shifting (BEPS) Project: Explanatory Statement, <http://www.oecd.org/ctp/beps-explanatory-statement-2015.pdf>

OECD/G20 BEPS Project (2019), “Addressing the Tax Challenges of the Digitalisation of the Economy – Policy Note”, <https://www.oecd.org/tax/beps/policy-note-beps-inclusive-framework-addressing-tax-challenges-digitalisation.pdf>

BEPS Monitoring Group (2015), Overall Evaluation of the BEPS Project, <https://bepsmonitoringgroup.wordpress.com/2015/10/05/overall-evaluation/>

FMI (2014), “Spillovers in International Corporate Taxation”, IMF Policy Paper, Mayo 9.

ICRICT (Comisión Independiente para la Reforma de la Fiscalidad Corporativa Internacional) (2016), “Cuatro modos de abordar la competencia tributaria internacional”, https://static1.squarespace.com/static/5a0c602bf43b5594845abb81/t/5a25cbb4c83025bc369602ef/1512426426670/ICRICT_Tax+Competition+Report_SP_v1.0+%281%29.pdf

EU Tax Observatory (2024), Global Tax Evasion Report 2024, https://www.taxobservatory.eu/www-site/uploads/2023/10/global_tax_evasion_report_24.pdf

Crivelli, Ernesto, Ruud De Mooij y Michael Keen (2015), “Base Erosion, Profit Shifting and Developing Countries”, IMF Working Paper WP/15/118, mayo.

Klemm, Alexander y Stefan Van Parys (2009), “Empirical Evidence on the Effects of Tax Incentives”, IMF Working Paper WP/09/136

Leibrecht, Markus y Claudia Hochgatterer (2012), “Tax Competition as a Cause of Falling Corporate Income Tax Rates: A Survey of Empirical Literature,” Journal of Economic Surveys, Vol. 26, 616–48

OCDE (2013), Action Plan on Base Erosion and Profit Shifting, Paris: OECD.

Ortiz, Isabel, Matthew Cummings, Jeronim Capaldo y Kalaivani Karunamethy (2015), “The Decade of Adjustment: A Review of Austerity Trends 2010-2020 in 187 Countries”, Extension of Social Security Working Paper No. 53, ILO International Labor Office, Initiative for Policy Dialogue and South Centre.

Reidel, Nadine (2014), “Quantifying International Tax Avoidance: A Review of the Academic Literature”, Prepared for the European Tax Policy Forum, diciembre.

Slemrod, Joel y Wilson, John D. (2009), “Tax competition with parasitic tax havens”, Journal of Public Economics, 93(11-12): 1261-1270.

Zucman, Gabriel (2015), The Hidden Wealth of Nations: The Scourge of Tax Havens, Chicago: University of Chicago Press, caps 1, 4 y 5.

Conferencia 9: El cambio climático y la gobernabilidad ambiental

* Naciones Unidas, Convención Marco sobre el Cambio Climático (2015), Acuerdo de París, disponible en: <http://unfccc.int/resource/docs/2015/cop21/spa/109s.pdf>

* IPCC (Intergovernmental Panel on Climate Change (2023), Climate Change 2023: Synthesis Report, Summary for Policymakers, https://www.ipcc.ch/report/ar6/syr/downloads/report/IPCC_AR6_SYR_SPM.pdf

* Songwe, Vera, Nicholas Stern y Amar Bhattacharya (2022), Finance for climate action: scaling up investment for climate and development, <https://www.lse.ac.uk/granthaminstitute/wp-content/uploads/2022/11/IHLEG-Finance-for-Climate-Action-1.pdf>, Resumen y capítulo 5.

* Stiglitz, Joseph (2007) Cómo hacer que funcione la globalización. Nueva York, W.W. Norton & Company. Cap. 6.

Banco Mundial, Informe sobre desarrollo mundial 2010 (sobre cambio climático), Resumen.

Development Initiatives (2023), Climate vulnerability, climate finance (ODA) and protracted crisis, <https://devinit.org/resources/climate-finance-vulnerability-crisis/>

IPCC (2018), Global Warming of 1.5°C: Summary for Policy Makers, https://www.ipcc.ch/site/assets/uploads/2018/10/SR15_SPM_version_stand_alone_LR.pdf

IPCC (2022), Climate Change 2022: Impacts, Adaptation and Vulnerability, <https://www.ipcc.ch/report/ar6/wg2/>

PNUD (2008) Informe sobre desarrollo humano 2007/2008 (sobre cambio climático). Resumen y cap. 1.

World Resources Institute (2007) “Slicing the Pie” WRI, Washington DC

Dervis, Kemal (2008), “The Climate Change Challenge”, 11th Annual UNU WIDER Lecture, Helsinki.

Fankhauser, Samuel y Nicholas Stern (2016), “Climate Change, Development, Poverty and Economics”, Grantham Research Institute on Climate Change and the Environment”, mayo, <http://pubdocs.worldbank.org/pubdocs/publicdoc/2016/5/728181464700790149/Nick-Stern-PAPER.pdf>

Hepburn, Cameron y Nicholas Stern (2008) “A New Global Deal on Climate Change”, Oxford Review of Economic Policy, Vol 24, No 2, pp 259 – 279.

Stern, Nicholas et al. (2006), The Economics of Climate Change: The Stern Review, Cambridge: Cambridge University Press.

Weitzman, Martin (2009), “On Modeling and Interpreting the Economics of Climate Change,” Review of Economics y Statistics, Febrero.

Conferencia 10: La reforma y la economía política de la reforma de la gobernabilidad económica

* Brown, Gordon (2019), “La globalización en una encrucijada”, <https://www.elespectador.com/la-globalizacion-en-una-encrucijada-articulo-835850>

* Haas, Richard (2017), A World in Disarray, Nueva York: Penguin Books, Introducción.

* Ocampo, José Antonio (2025), Financing for Development, Cambridge: Cambridge University Press and UNU Wider, capítulo 6.

* Ocampo, José Antonio y Joseph E. Stiglitz (2011), “From the G-20 to a Global Economic Coordination Council”, Journal of Globalization and Development, Vol. 2, No. 2, Artículo 9.

* Gallagher, Kevin P., Haihong Gao, William N. Kring, José Antonio Ocampo and Ulrich Volz, (2021), “Safety First: Expanding the Global Financial Safety Net in Response to COVID-19”, Global Policy, Vol 11. No. 1, febrero, pp. 140-148.

* Rodrik, Dani (2022), “De las cenizas de la hiperglobalización podría surgir una mejor globalización”, Project Syndicate, mayo, <https://www.project-syndicate.org/commentary/after-hyperglobalization-national-interests-open-economy-by-dani-rodrik-2022-05/spanish?barrier=accesspaylog>

* Wade, Robert (2011), “From Waning to Emerging World Order: Multipolarity, Multilateralism, the G-20, The World Bank, and the IMF”, Politics y Society, 39:3, Septiembre, pp. 347-378.

Las tres lecturas que siguen son también relevantes para las clases 4 a 8:

Naciones Unidas (2009). Report of the Commission of Experts convened of the President of the UN General Assembly on Reforms of the International Monetary and Financial System, septiembre 2009. Caps. 4 y 5. http://www.un.org/ga/econcrisissummit/docs/FinalReport_CoE.pdf

Naciones Unidas (2023), Reforms to the International Financial Architecture, mayo, <https://www.un.org/sites/un2.un.org/files/our-common-agenda-policy-brief-international-finance-architecture-en.pdf>

Naciones Unidas (2025), Financing a Sustainable Future: Proposals for a Renewed Global Development Finance Agenda, Final report of the International Commission of Experts on Financing for Development, febrero, https://financing.desa.un.org/sites/default/files/2025-02/ICE_Final%20Report.pdf

Brookings Institution (2024), Reforms for a 21st Century International Financial Architecture: Independent Expert Reflections on the United Nations ‘Our Common Agenda’, Washington D.C., abril.

PNUD, Informe sobre desarrollo humano 2013, El ascenso del sur: Progreso humano en un mundo diverso, Resumen.

Bradford, Colin y Wonhyuk Lim (eds.) (2011), Global Leadership in Transition, Washington: Brookings institution.

Dervis, Kemal (2005) A Better Globalization. Washington, D.C., Brookings Press. Cap. 9.

Dervis, Kemal (2009) “A Way Forward: “Formal and Informal Aspects of Economic Governance”, en Re-Defining the Global Economy, Friedrich Ebert Stiftung Occasional Paper No. 42, Abril, Nueva York.

Dervis, Kemal y Peter Drysdale (eds) (2104), The G-20 Summit at Five, Washington, D.C., Brookings Institution Press, Caps. 1 a 3.

Frieden, Jeffry, Michael Pettis, Dani Rodrik and Ernesto Zedillo (2012), After the Fall: The Future of Global Cooperation, Geneva Reports on the World Economy No. 14, Geneva: ICMB and CEPR, caps. 6-8.

Helleiner, E y T Porter (2003), “Making Transnational Networks More Accountable” in Re-Defining the Global Economy, Friedrich Ebert Stiftung Occasional Paper No 42, Abril, Nueva York.

Nye, Joseph (2004), Soft Power: the Means to Success in World Politics, Nueva York, Perseus.

Slaughter, Anne Marie con W.B.White (2007), “The Future of International Law is Domestic”, en Yre Noelkaemp y Janne Nijman (eds.), Perspectives on the Divide between International and National Law, Nueva York, Oxford University Press.

Stiglitz, Joseph (2006), Cómo hacer que funcione la globalización, W.W. Norton & Company Nueva York. Cap. 10.

Woods, Ngaire (2014), “The G-20 and Global Governance”, en Joseph E. Stiglitz y Mary Kaldor (eds.), The Quest for Security: Protection without Protectionism and the Challenge of Global Governance, New York: Columbia University Press, cap. 14.