

Salón: W-404

Fechas: 16 de junio al 1 de julio

Horario:

16 de junio al 18 de junio: 8 am a 12 md

19 de junio al 1 de julio: 9 am a 12 md

Gobernabilidad Económica Mundial

Reseña del curso

Este curso busca familiarizar a los estudiantes con los principales debates sobre gobernabilidad económica mundial. Explora tanto los debates históricos y contemporáneos sobre la naturaleza de la cooperación económica mundial, como las ventajas y desventajas de las diferentes soluciones institucionales que se han diseñado a lo largo del tiempo. El término “gobernabilidad mundial” se entiende en un sentido amplio e incluye los principales aspectos de la cooperación, las organizaciones que les sirven de marco, tanto formales como informales (incluyendo el G-7/8 y el G-20) y las reglas relevantes para el funcionamiento económico mundial que son sujetas de acuerdos bilaterales o al dominio de la soberanía de los países (especialmente de los más poderosos). Así mismo, “económico” se entiende en un sentido amplio, que abarca también asuntos sociales y ambientales.

El curso está dividido en tres partes. En la primera se colocan los debates sobre gobernabilidad económica mundial en relación con aquellos relativos a la globalización, y se analizan los objetivos de la cooperación internacional y la evolución histórica de las formas de cooperación que se han creado a lo largo del tiempo. En la segunda se analizan con mayor detalle algunos de los principales temas de la cooperación mundial: el sistema de las Naciones Unidas, la cooperación monetaria y financiera, el financiamiento para el desarrollo, el sistema de comercio y el combate al cambio climático. La última recapitula sobre las reformas que han sido propuestas a partir de la crisis mundial de 2008 y la economía política asociada a ellas, incluyendo el papel del principal instrumento de cooperación económica mundial de carácter informal: el G20.

Pre-requisitos del curso: Microeconomía III, Macroeconomía III, Econometría I, en caso de ser estudiante de pregrado en economía debe estar en sexto semestre.

Principales textos

Hay cuatro textos recomendados para quienes quieran profundizar los temas del curso:

Alonso, José Antonio y José Antonio Ocampo (eds.), Cooperación para el desarrollo en tiempos de crisis, México: Fondo de Cultura Económica, 2011. [*Biblioteca Economía No. 338.542 C556A*]

Devis, Kemal (2005), A Better Globalization, Washington, DC, Brookings Press. [[Link](#)]

Rodrik, Dani (2012), La paradoja de la globalización: Democracia y el futuro de la economía global, Barcelona: Antoni Bosch. [*Biblioteca Administración No. 337. R526*]

Stiglitz, Joseph (2006), Cómo hacer que funcione la globalización, Madrid: Taurus. [*Biblioteca Economía No. 337. S733C Z223*]

Hay algunas lecturas de estos textos que se incluyen como obligatorias en el programa del curso.

Conferencia 1: Los objetivos de la cooperación internacional y el surgimiento de los acuerdos de cooperación global

* Ocampo, José Antonio (2015), “La gobernabilidad económica y social mundial y el sistema de las Naciones Unidas” (excepto sección E), en José Antonio Ocampo (ed.), Gobernabilidad mundial y desarrollo, Buenos Aires: Siglo XXI y CEPAL, cap. 1.

* Rodrik, Dani (2012), “Nuevo casting para narrar la globalización”, Introducción a La paradoja de la globalización: Democracia y el futuro de la economía global, Barcelona: Antoni Bosch.

* Stiglitz, Joseph, Cómo hacer que funcione la globalización, cap.1 [*Biblioteca Economía No. 337. S733C Z223*]

Dervis, Kemal (2005), A Better Globalization, Washington, DC, Brookings Press. Caps. 1 y 2. [[Link](#)]

Kaul, Inge, “Meeting Global Challenges: Assessing Governance Readiness”, en Hertie School of Governance, The Governance Report 2013, Oxford: Oxford University Press, 2013, Cap. II.

Kaul, Inge, Pedro Conceicao, Katell Le Goulven y R Mendoza (eds.) (2003) Providing Global Public Goods: Managing Globalization. Nueva York, Oxford University Press, Resumen. ([Link](#))

Ocampo, José Antonio (2010), “Rethinking Global Economic Governance”, Journal of Globalization and Development, Volumen 1, No. 1, 2010, Artículo 6. ([Link](#))

Rodrik, Dani (2011), “La gobernanza de la globalización económica”, en Una economía, muchas recetas: La globalización, las instituciones y el crecimiento económico, México: Fondo de Cultura Económica, cap. 7. ([Link](#))

Ruggie, John G., Constructing the World Polity: Essays on International Institutionalization, London, Routledge, 1998, Cap. 2 (Embedded liberalism and the postwar economic regime). [*Biblioteca General No. 327.101 R833*]

International Task Force on Global Public Goods (2006) Meeting Global Challenges, Estocolmo, Resumen. ([Link](#))

Barrett, Scott (2007), Why Cooperate? The Incentive to Supply Global Public Goods, Oxford University Press, Nueva York. Introducción y Caps. 1-3

Kaul, Inge, Isabell Grunberg y Marc Storm, (eds.) (1998), Global Public Goods: International Cooperation in the 21st Century. Nueva York, Oxford University Press, “Introduction and Defining Global Public Goods”. [*Biblioteca General 363. G451*]

(Las lecturas marcadas con asterisco * son obligatorias; las otras son recomendadas)

Conferencia 2: Divergencia, Convergencia y Desigualdad Distributiva: Tendencias de la economía mundial y su impacto sobre los temas de gobernabilidad.

* Dervis, Kemal, “Convergence, Interdependence, and Divergence”, Finance and Development, Septiembre 2012, pp. 10-14. ([Link](#))

* Milanovic, Branko, “Global Inequality by the Numbers: In History and Now –An Overview”, World Bank, Policy Research Working Paper, 6259, Noviembre 2012. ([Link](#))

* Ocampo, Jose Antonio y Juan Martin (2003), Globalización y desarrollo: Una reflexión desde América Latina y el Caribe, Bogotá: CEPAL, Banco Mundial y Alfaomega. Cap. 4.[*Biblioteca Economía No. 337.8 G451 Z212*]

* Piketty, Thomas (2014), Capital in the Twenty-First Century, Cambridge: Telknapp Press of Harvard University Press, cap. 8 (también sugiero que lean el cap. 15). [*Biblioteca Administración No. 332.041 P342 Z335*]

Bourguignon, François y Christian Morrison (2002), “Inequality among world citizens: 1820-1992”, American Economic Review, 92 (4), Septiembre. ([Link](#))

Cornia, Giovanni Andrea (ed.) (2004), Inequality, Growth, and Poverty in an Era of Liberalization y Globalization, Oxford, Oxford University Press/United Nations University, World Institute for Development Economics Research. [*Biblioteca Economía No. 339.2 C565I*]

Cornia, Giovanni Andrea (2011), “Economic Integration, Inequality and Growth: Latin America vs. the European Economies in Transition”, UN-DESA Working Paper 101, Enero. ([Link](#))

Milanovic, Branko (2005), Worlds Apart: Global y International Inequality, 1950 – 2000, Princeton: Princeton University Press. Capítulos de introducción y conclusiones. ([Link](#))

Ortiz, Isabel y Matthew Cummins (2011), “Global Inequality: Beyond the Bottom Billion: A Rapid Review of Income Distribution in 141 Countries”, *UNICEF Social and Economic Policy Working Paper*, Abril (rev. Julio), available in www.unicef.org. ([Link](#))

Ostry, Jonathan D., Andrew Berg and Charalambos G. Tsangarides (2014), “Redistribution, Inequality, and Growth”, *IMF Staff Discussion Note*, SDN/14/02, February. ([Link](#))

Rodrik, Dani (2013), “The Past, Present and Future of Economic Growth,” Working Paper 1, the Global Citizen Foundation, Geneva, and comments by Kemal Dervis and Branko Milanovic. ([Link](#))

World Commission on the Social Dimension of Globalization (2004), *A Fair Globalization: Creating Opportunities for all*, Ginebra: OIT. ([Link](#))

(Las lecturas marcadas con asterisco * son obligatorias; las otras son recomendadas)

Conferencia 3: La arquitectura de la cooperación económica internacional desde 1945

* Boughton, James M. (2012), “The IMF and the Force of History: Ten Events y Ten Ideas That Have Shaped the Institution,” Prólogo de *Tearing Down Walls: The International Monetary Fund 1990-1999*, Washington: Fondo Monetario Internacional. ([Link](#))

* Helleiner, Eric (2006), “Reinterpreting Bretton Woods: International Development and the Neglected Origins of Embedded Liberalism”, *Development and Change*, 37(5), pp. 943-967. ([Link](#))

* Kapur, Devesh, John P. Lewis y Richard Web (1997), *The World Bank: Its First Half Century*, Vol 1: History, Washington D.C., Brookings Institution Press, cap. 1 (Introducción). ([Link](#))

Eichengreen, Barry (1996), *Globalizing Capital: A History of the International Monetary System*, Princeton University Press, 1996. Partes cuatro y cinco. [*Biblioteca Economía No. 332.042 E322 2008*]

Woods, Ngaire (2006), *The Globalizers: the IMF, the World Bank and their Borrowers*, Ithaca, Nueva York, Cornell University Press. Caps. 1 – 3. ([Link](#))

Skidelsky, Robert (2000), *John Maynard Keynes: Fighting for Freedom, 1937-1946*, Nueva York, Penguin/Viking, Part Two. [*Biblioteca Economía No. 330.156 S432 V. 1*]

Triffin, Robert (1968), *Our International Monetary System: Yesterday, Today and Tomorrow*, Nueva York: Random House. ([Link](#))

Eichengreen, Barry (2007), *Global Imbalances and the Lessons of Bretton Woods*, Cambridge, Mass.: MIT Press. ([Link](#))

(Las lecturas marcadas con asterisco * son obligatorias; las otras son recomendadas)

Conferencia 4: La gobernabilidad económica formal: El sistema de las Naciones Unidas

* Ocampo, José Antonio (2015), “La gobernabilidad económica y social mundial y el sistema de las Naciones Unidas”, sección E, en José Antonio Ocampo (ed.), Gobernabilidad mundial y desarrollo, Buenos Aires: Siglo XXI y CEPAL, cap. 1.

* Richard Jolly, Louis Emmerij y Thomas Weiss, UN Ideas that Changed the World, Bloomington y Indianapolis: Indiana University Press, 2008. Caps. 5-8. ([Link](#))

Naciones Unidas (2000), La Declaración del Milenio, Nueva York: Asamblea General ([Link](#))

Rosenthal, Gert (2008), “The Economic and Social Council of the United Nations”, in Thomas G. Weiss y Sam Daws (eds), The Oxford Handbook on the United Nations, Nueva York, Oxford University Press, 2007. Cap. 7. [*Biblioteca Derecho No. 341.23 O935*]

Dervis, Kemal (2005), A Better Globalization. Washington, DC, Brookings Press. Caps. 3 y 4. ([Link](#))

Rodgers, Gerry, Eddy Lee, Lee Swepston y Jasmine Van Daele (2009), The ILO and the Quest for Social Justice, 1919-2009, Ginebra, Caps. 1 y 5. ([Link](#))

Emmerij, Louis, Richard Jolly y Thomas G. Weiss (2001), Ahead of the Curve? UN Ideas y Global Challenges, Bloomington: Indiana University Press. ([Link](#))

Toye, John y Richard Toye (2004), The UN y Global Political Economy: Trade, Finance y Development, Bloomington: Indiana University Press, caps. 1 y 10. ([Link](#))

Naciones Unidas (2007), The United Nations Development Agenda: Development for All, Nueva York. ([Link](#))

Naciones Unidas (2013), A New Global Partnership: Eradicate Poverty and Transform Economies through Sustainable Development, Report of the High Level Panel of Eminent Persons on the Post-2015 Development Agenda, May, Chapters 2 and 3. ([Link](#))

(Las lecturas marcadas con asterisco * son obligatorias; las otras son recomendadas)

Conferencia 5: La arquitectura del desarrollo: los bancos multilaterales de desarrollo y la arquitectura de la asistencia oficial para el desarrollo.

* Ocampo, José Antonio (ed.) (2015), Gobernabilidad mundial y desarrollo, Buenos Aires: Siglo XXI y CEPAL, caps. 4 (Alonso) y 6 (Culpeper, Griffith-Jones y Titelman).

Naciones Unidas, El Consenso de Monterrey, Monterrey, México, marzo 2002. ([Link](#))

Alonso, José Antonio y José Antonio Ocampo (eds.), Cooperación para el desarrollo en tiempos de crisis, México: Fondo de Cultura Económica, 2011, caps. 5 (Alonso et al), 6 (Sagasti y Prada) y 7 (Barder et al.). [*Biblioteca Economía No. 338.542 C556A*]

Dervis, Kemal (2005), A Better Globalization, Washington, D.C., Brookings Press. Caps. 5 y 6. ([Link](#))

Woods, Ngaire (2006), The Globalizers: the IMF, the World Bank y their Borrowers, Ithaca, Nueva York, Cornell University Press. Caps. 1 – 3. ([Link](#))

Zedillo, Ernesto (2009), Report on the Reform of World Bank Governance ([Link](#))

Paris Declaration on Aid Effectiveness, OECD (2003), Paris. ([Link](#))

Ocampo, Jose Antonio, Jan Kregel y Stephany Griffith-Jones (2007) International Finance and Development, London: Zed Books, cap. II. [*Biblioteca Administración No. 332.042 I572I*]

Ocampo, José Antonio (2006), Cooperación Financiera Regional, Libros de la CEPAL No. 91, Santiago, Chile: CEPAL, caps. 1 (Ocampo), 2 (Culpeper) y 4 (Wyplosz). [*Biblioteca Economía No. 337.8 N113*]

Sen, Amartya (2006), “The Man without a Plan (Can foreign aid work?)”, Foreign Affairs, Marzo/Abril. (This is a review of Easterly’s book.) ([Link](#))

Sachs, Jeffrey (2005), The End of Poverty, Penguin Books, Nueva York. Caps. 11 – 18. [*Biblioteca Economía No. 339.46091724 S127*]

Collier, Paul (2007), The Bottom Billion: Why the Poorest Countries are Failing y What Can be Done About It. Oxford University Press, Nueva York. In particular: Caps. 1, 6, 7 y 11. ([Link](#))

Easterly, William (2006), The White Man’s Burden : Why the West’s Efforts to Aid the Rest Have done so much Ill y so Little Good, Nueva York, Penguin. [*Biblioteca de Economía No. 338.91091724 E177*]

(Las lecturas marcadas con asterisco * son obligatorias; las otras son recomendadas)

Conferencia 6: El sistema monetario y financiero internacional

* Ocampo, José Antonio (2014), “Reforma de la arquitectura monetaria y financiera internacional”, Fundación Ebert, Diálogos sobre la Globalización, noviembre. ([Link](#))

* Stiglitz, Joseph (2006), Cómo hacer que funcione la globalización, Nueva York: W.W. Norton & Company. Cap. 9. [*Biblioteca Economía No. 337. S733C Z223*]

*Zhou Xiaochuan (2009), “Reform the international monetary system”, Beijing. ([Link](#))

Journal of Globalization and Development, Vol. 1, No. 2, Simposio sobre reforma del sistema mundial de reservas.

Committee on IMF Governance Reform, Final Report, Marzo 24, 2009. ([Link](#))

Alonso, José Antonio y José Antonio Ocampo (eds.), Cooperación para el desarrollo en tiempos de crisis, México: Fondo de Cultura Económica, 2011, cap. 3 (Griffith-Jones y Ocampo). [*Biblioteca Economía No. 338.542 C556A*]

Clark, Peter B. y Jacques J. Polak (2004), “International Liquidity y the Role of the SDR in the International Monetary System”, IMF Staff Papers, 51:1, pp. 49-71. ([Link](#))

Kenen, Peter B. (2010), “Reforming the Global Reserve Regime: The Role of a Substitution Account,” International Finance, Vol. 13, No. 1. ([Link](#))

Ocampo, José Antonio (2011), Reforming the International Monetary System, 14th WIDER Annual Lecture. ([Link](#))

Fischer, Stanley (2004), IMF Essays from A Time of Crisis: The International Financial System, Stabilization y Development, MIT Press, 2004. Caps. 1, 3 y 5. ([Link](#))

Friden, Jeffry, Michael Pettis, Dani Rodrik y Ernesto Zedillo (2012), After the Fall: The Future of Global Cooperation, Geneva Reports on the World Economy No. 14, Geneva: ICMB and CEPR, Caps. 4-5. ([Link](#))

Akyüz, Yilmaz (2006), “Reforming the IMF: Back to the Drawing Board”, Third World Network, TWN Global Economic Series, No. 7, Third World Network. ([Link](#))

McKay, Julie, Ulrich Volz, y Regine Wölfinger (2011). ‘Regional Financing Arrangements and the Stability of the International Monetary System’. *Journal of Globalization and Development*, Vol. 2, No. 1, Artículo 5. ([Link](#))

Obstfeld, Maurice y Kenneth Rogoff (2010). ‘Global Imbalances and the Financial Crisis: Products of Common Causes’, en Reuven Glick y Mark M. Spiegel (eds), *Asia y the Global Financial Crisis*. Federal Reserve Bank of San Francisco, pp. 131-72. [Versión 2009, [link](#)]

Ostry, Jonathan D., Atish R. Ghosh, Karl Habermeiner, Luc Laeven, Marcos Chamon, Mahvash S. Qureshi, y Annamaria Kokenyne, “Managing Capital Flows: What Tools to Use?”, *IMF Staff Discussion Note* SPN/11/06, Abril 5, 2011. ([Link](#))

(Las lecturas marcadas con asterisco * son obligatorias; las otras son recomendadas)

Conferencia 7: El sistema mundial de comercio

* Cortez, Ana L. and Mehmet Arda (2014), “Global Trade Rules for Supporting Development in the Post-2015 Era”, UN Committee for Development Policy. ([Link](#))

* Rodrik, Dani (2007), “The Global Governance of Trade As If Development Really Mattered”, en One Economics, Many Recipes: Globalizations, Institutions and Economic Growth, Princeton: Princeton University Press. Cap. 8. ([Link](#))

* Stiglitz, Joseph E. (2006), Cómo hacer que funcione la globalización, Nueva York: W. W. Norton, 2006. Caps. 3 y 4. [*Biblioteca Economía No. 337. S733C Z223*]

Lamy, Pascal (2013), The Geneva Consensus: Making Trade Work for All, Cambridge: Cambridge University Press, chs. 1, 2, 10 and 13. ([Link](#))

Evans, Peter (2003), “Economic Governance Institutions in a Global, Political Economy”: Implications for Developing Countries” en John Toye (ed) Trade and Development: Directions for the 21st Century, Cheltenham, Edward Elgar. ([Link](#))

Dervis, Kemal (2005), A Better Globalization. Washington, D.C., Brookings Press. Cap. 7. ([Link](#))

Rodrik, Dani (2007), Una economía, muchas recetas: La globalización, las instituciones y el crecimiento económico, México: Fondo de Cultura Económica, cap. 8. ([Link](#))

Bhagwati, Jagdish (2008), Termites in the Trading System: How Preferential Agreements Undermine Free Trade, Oxford: Oxford University Press. [*Biblioteca Administración No. 382.71 B313*]

Shadlen, Kenneth (2005), “Exchanging Development for Market Access? Deep Integration and Industrial Policy Under Multilateral and Regional-Bilateral Trade Agreements”, Review of International Political Economy, 12:5, diciembre, pp. 750-775. ([Link](#))

Yerson, Kym, Will Martin y Dominique van der Mensbrugge (2006), “Distortions to World Trade: Impacts on Agricultural Markets and Farm Incomes”, Review of Agricultural Economics, 28:2, pp. 168-194. ([Link](#))

Srinivasan, T.N., “The Dispute Settlement Mechanism of the WTO: A Brief History and an Evaluation from the Economic, Contractarian and Legal Perspectives”, World Economy, 30(7), p. 1033-1068. ([Link](#))

Hoekman, Bernard M. y Petros C. Mavroidis (2007). The World Trade Organization: Law, Economics, and Politics. Nueva York: Routledge. ([Link](#))

Akyuz, Yilmaz (ed.) (2003), Developing Countries and World Trade: Performance and Prospects, Ginebra, Penang y London: UNCTAD, TWN y Zed Books. ([Link](#))

Chang, Ha-Joon Chang (2002), Kicking Away the Ladder: Development Strategy in Historical Perspective, London: Anthem Press. [*Biblioteca Economía No. 338.90091724 CH153*]

(Las lecturas marcadas con asterisco * son obligatorias; las otras son recomendadas)

Conferencia 8: El cambio climático y la gobernabilidad ambiental

* Dervis, Kemal (2008), The Climate Change Challenge, 11th Annual UNU WIDER Lecture, Helsinki. ([Link](#))

* Stiglitz, Joseph (2007) Cómo hacer que funcione la globalización. Nueva York, W.W. Norton & Company. Cap. 6. [*Biblioteca Economía No. 337. S733C Z223*]

Intergovernmental Panel on Climate Change (2014), Climate Change 2014: Synthesis Report. ([Link](#))

Banco Mundial, Informe sobre desarrollo mundial 2010 (sobre cambio climático), Resumen. ([Link](#))

PNUD (2008) Informe sobre desarrollo humano 2007/2008 (sobre cambio climático). Resumen y cap. 1. ([Link](#))

World Resources Institute (2007) “Slicing the Pie” WRI, Washington DC ([Link](#))

Hepburn, Cameron y Nicholas Stern (2008) “A New Global Deal on Climate Change”, Oxford Review of Economic Policy, Vol 24, No 2, pp 259 – 279. ([Link](#))

Stern, Nicholas et al. (2006), The Economics of Climate Change: The Stern Review, Cambridge: Cambridge University Press. ([Link](#))

Weitzman, Martin (2009), “On Modeling and Interpreting the Economics of Climate Change,” Review of Economics y Statistics, Febrero. ([Link](#))

(Las lecturas marcadas con asterisco * son obligatorias; las otras son recomendadas)

Conferencia 9: La reforma y la economía política de la reforma de la gobernabilidad económica

* Ocampo, José Antonio y Joseph E. Stiglitz (2011), “From the G-20 to a Global Economic Coordination Council”, *Journal of Globalization and Development*, Vol. 2, No. 2, Artículo 9 ([Link](#))

* Wade, Robert (2011), “From Waning to Emerging World Order: Multipolarity, Multilateralism, the G-20, The World Bank, y the IMF”, Politics y Society, 39:3, Septiembre, pp. 347-378. ([Link](#))

* Woods, Ngaire (2014), “The G-20 and Global Governance”, en Joseph E. Stiglitz y Mary Kaldor (eds.), *The Quest for Security: Protection without Protectionism and the Challenge of Global Governance*, New York: Columbia University Press, capítulo 14

RodrikStiglitz, Joseph (2006), Cómo hacer que funcione la globalización, W.W. Norton & Company Nueva York. Cap. 10. [*Biblioteca Economía No. 337. S733C Z223*]

Dervis, Kemal y Peter Drysdale (2014), “G-20 Summits at Five: Time for Strategic Leadership”, en Kemal Devis y Peter Drysdale (eds.) (2104), The G-20 Summit at Five, Washington, D.C., Brookings Institution Press, cap. 1. ([Link](#))

Dervis, Kemal (2009) “A Way Forward: “Formal and Informal Aspects of Economic Governance”, en Re-Defining the Global Economy, Friedrich Ebert Stiftung Occasional Paper No. 42, Abril, Nueva York. ([Link](#))

Dervis, Kemal y Peter Drysdale (eds) (2104), The G-20 Summit at Five, Washington, D.C., Brookings Institution Press, Caps. 2 y 3. ([Link](#))

Dervis, Kemal (2005) A Better Globalization. Washington, D.C., Brookings Press. Cap. 9. ([Link](#))

Martinez-Diaz, Leonardo y Ngaire Woods, Networks of Influence? Developing Countries in a Networked Global Order. Oxford: Oxford University Press. ([Link](#))

Bradford, Colin y Wonhyuk Lim (eds.) (2011), Global Leadership in Transition, Washington: Brokings institution. ([Link](#))

Kilton, John, J. Daniels y A. Freytag (eds.) (2001), Guiding Global Order: G-8 Governance in a Twenty-First Century, London, Aldershot. (Versión 2000, [Link](#))

PNUD, Informe sobre desarrollo humano 2013, El ascenso del sur: Progreso humano en un mundo diverso, Resumen. ([Link](#))

Report of the Commission of Experts convened of the President of the UN General Assembly on Reforms of the International Monetary and Financial System, Septiembre 2009. Caps. 4 y 5. ([Link](#))

Slaughter, Anne Marie con W.B.White (2007), “The Future of International Law is Domestic”, en Yre Noelkaemp y Janne Nijman (eds.), Perspectives on the Divide between International and National Law, Nueva York, Oxford University Press. ([Link](#))

Helleiner, E y T Porter (2003), “Making Transnational Networks More Accountable” in Re-Defining the Global Economy, Friedrich Ebert Stiftung Occasional Paper No 42, Abril, Nueva York. ([Link](#))

Nye, Joseph (2004), Soft Power: the Means to Success in World Politics, Nueva York, Perseus. ([Link](#))

(Las lecturas marcadas con asterisco * son obligatorias; las otras son recomendadas)

EVALUACIÓN:

Examen final que se envía por correo al monitor (como en los años anteriores).

NOTA:

La nota definitiva se aproximará al múltiplo de 0.5 más cercano de acuerdo a la siguiente regla: 2.75 a 3.24 = 3.0; 3.25 a 3.74 = 3.5, etc.

FECHA DE RETIRO:

El estudiante podrá retirar el curso, sin devolución, hasta un día hábil antes de la fecha de entrega del take-home