

GOBERNABILIDAD ECONÓMICA MUNDIAL

ECON 4524



JOSÉ ANTONIO OCAMPO

jao2128@columbia.edu

ESCUELA DE VERANO 2012

Fechas: 19 de Junio al 5 de Julio

Horario: 2:00 a 05:00 p.m; martes 26 de junio y martes 3 de julio: 3:00 a 6:00 pm

Salón: B202

Reseña del curso

Este curso busca familiarizar a los estudiantes con los principales debates sobre gobernabilidad económica mundial. Explora tanto los debates históricos y contemporáneos sobre la naturaleza de la cooperación económica mundial, como las ventajas y desventajas de las diferentes soluciones institucionales que se han diseñado a lo largo del tiempo. El término “gobernabilidad mundial” se entiende en un sentido amplio e incluye los principales aspectos de la cooperación, las organizaciones que les sirven de marco, tanto formales como informales (incluyendo el G-7/8 y el G-20) y las reglas relevantes para el funcionamiento económico mundial que son sujetas de acuerdos bilaterales o al dominio de la soberanía de los países (especialmente de los más poderosos). Así mismo, “económico” se entiende en un sentido amplio, que abarca también asuntos sociales y ambientales.

El curso está dividido en tres partes. En la primera se colocan los debates sobre gobernabilidad económica mundial en relación con aquellos relativos a la globalización, y se analizan los objetivos de la cooperación internacional y la evolución histórica de las formas de cooperación que se han creado a lo largo del tiempo. En la segunda se analizan con mayor detalle algunos de los principales temas de la cooperación mundial: el sistema de las Naciones Unidas, la cooperación monetaria y financiera, el financiamiento para el desarrollo, el sistema de comercio y el combate al cambio climático. La última recapitula sobre las reformas que han sido propuestas a partir de la crisis mundial de 2008 y la economía política asociada a ellas, incluyendo el papel del principal instrumento de cooperación económica mundial de carácter informal: el G20.

Evaluación

Las preguntas del examen del curso serán entregadas a los estudiantes el último día de clase (5 de julio). Éstas deberán ser respondidas y enviadas al correo dani-gon@uniandes.edu.co a más tardar el lunes 9 de julio a las 11:59 pm.

Principales textos

Hay varias lecturas de los siguientes dos libros:

* Alonso, José Antonio y José Antonio Ocampo (eds.), Cooperación para el desarrollo en tiempos de crisis, México: Fondo de Cultura Económica, 2011.

* Stiglitz, Joseph (2006), Cómo hacer que funcione la globalización, Madrid: Taurus.

Hay otros dos textos recomendados, para quienes quieran profundizar los temas del curso.

Devis, Kemal (2005), A Better Globalization, Washington, DC, Brookings Press.

Rodrik, Dani (2011), The Globalization Paradox: Democracy y the Future of the World Economy, Nueva York: W. W. Norton.

Conferencia 1, junio 19: Los objetivos de la cooperación internacional y el surgimiento de los acuerdos de cooperación global

(Las lecturas marcadas con asterisco * son obligatorias; las otras son recomendadas)

* Ocampo, José Antonio (2010), “Rethinking Global Economic Governance”, Journal of Globalization and development, Volumen 1, No. 1, 2010, Artículo 6.

* Stiglitz, Joseph, Cómo hacer que funcione la globalización, cap.1

* Kaul, Inge, Pedro Conceicao, Katell Le Goulven y R Mendoza (eds.) (2003) Providing Global Public Goods: Managing Globalization. Nueva York, Oxford University Press, Resumen.

* Rodrik, Dani (2011), “Recasting Globalization’s Narrative”, Introducción a The Globalization Paradox: Democracy y the Future of the World Economy, Nueva York: W. W. Norton.

Dervis, Kemal (2005), A Better Globalization, Washington, DC, Brookings Press. Caps. 1 y 2.

Ruggie, John G., Constructing the World Polity: Essays on International Institutionalization, London, Routledge, 1998, Cap. 2 (Embedded liberalism and the postwar economic regime).

International Task Force on Global Public Goods (2006) Meeting Global Challenges, Estocolmo, Resumen.

Barrett, Scott (2007), Why Cooperate? The Incentive to Supply Global Public Goods, Oxford University Press, Nueva York. Introducción y Caps. 1-3

Kaul, Inge, Isabell Grunberg y Marc Storm, (eds.) (1998), Global Public Goods: International Cooperation in the 21st Century, Nueva York, Oxford University Press, “Introduction and Defining Global Public Goods”.

Conferencia 2, junio 20: Divergencia, Convergencia y Desigualdad Distributiva: Tendencias de la economía mundial y su impacto sobre los temas de gobernabilidad.

* Rodrik, Dani (2007), “Governance of Economic Globalization”, en One Economics, Many Recipes: Globalization, Institutions y Economic Growth, Princeton: Princeton University Press. Cap. 7.

* Ocampo, Jose Antonio y Juan Martin (2003), Globalización y desarrollo: Una reflexión desde América Latina y el Caribe, Bogotá: CEPAL, Banco Mundial y Alfaomega. Caps. 1 y 4.

Milanovic, Branko (2005), Worlds Apart: Global y International Inequality, 1950 – 2000, Princeton: Princeton University Press. Capítulos de introducción y conclusiones.

Ortiz, Isabel y Matthew Cummins (2011), "Global Inequality: Beyond the Bottom Billion: A Rapid Review of Income Distribution in 141 Countries", *UNICEF Social and Economic Policy Working Paper*, Abril (rev. Julio), available in www.unicef.org

Cornia, Giovanni Andrea (ed.) (2004), Inequality, Growth, y Poverty in an Era of Liberalization y Globalization, Oxford, Oxford University Press/United Nations University, World Institute for Development Economics Research.

Cornia, Giovanni Andrea (2011), "Economic Integration, Inequality and Growth: Latin America vs. the European Economies in Transition", *UN-DESA Working Paper 101*, Enero.

Bourguignon, François y Christian Morrison (2002), "Inequality among world citizens: 1820-1992", *American Economic Review*, 92 (4), Septiembre.

World Commission on the Social Dimension of Globalization (2004), A Fair Globalization: Creating Opportunities for all, Ginebra: OIT.

Conferencia 3, junio 21: La arquitectura de la cooperación económica internacional desde 1945

* Helleiner, Eric (2006), "Reinterpreting Bretton Woods: International Development and the Neglected Origins of Embedded Liberalism", *Development and Change*, 37(5), pp. 943-967.

* Kapur, Devesh, John P. Lewis y Richard Web (1997), The World Bank: Its First Half Century, Vol 1: History, Washington D.C., Brookings Institution Press, cap. 1 (Introducción).

* Boughton, James M. (2012), "The IMF and the Force of History: Ten Events y Ten Ideas That Have Shaped the Institution," Prólogo de Tearing Down Walls: The International Monetary Fund 1990-1999, Washington: Fondo Monetario Internacional.

Eichengreen, Barry (1996), Globalizing Capital: A History of the International Monetary System, Princeton University Press, 1996. Partes cuatro y cinco.

Woods, Ngaire (2006), The Globalizers: the IMF, the World Bank and their Borrowers, Ithaca, Nueva York, Cornell University Press. Caps. 1 – 3.

Skidelsky, Robert (2000), John Maynard Keynes: Fighting for Freedom, 1937-1946, Nueva York, Penguin/Viking, Part Two.

Triffin, Robert (1968), Our International Monetary System: Yesterday, Today and Tomorrow, Nueva York: Random House.

Eichengreen, Barry (2007), Global Imbalances and the Lessons of Bretton Woods, Cambridge, Mass.: MIT Press.

Conferencia 4, junio 25: La gobernabilidad económica formal: El sistema de las Naciones Unidas

* Richard Jolly, Louis Emmerij y Thomas Weiss, UN Ideas that Changed the World, Bloomington y Indianapolis: Indiana University Press, 2008. Caps. 5-8.

* Rosenthal, Gert (2008), “The Economic and Social Council of the United Nations”, in Thomas G. Weiss y Sam Daws (eds), The Oxford Handbook on the United Nations, Nueva York, Oxford University Press, 2007. Cap. 7.

United Nations, La Declaración del Milenio, Nueva York: Asamblea General, 2000.

Dervis, Kemal (2005), A Better Globalization. Washington, DC, Brookings Press. Caps. 3 y 4.

Rodgers, Gerry, Eddy Lee, Lee Swepston y Jasmine Van Daele (2009), The ILO and the Quest for Social Justice, 1919-2009, Ginebra, Caps. 1 y 5.

Emmerij, Louis, Richard Jolly y Thomas G. Weiss (2001), Ahead of the Curve? UN Ideas y Global Challenges, Bloomington: Indiana University Press.

Toye, John y Richard Toye (2004), The UN y Global Political Economy: Trade, Finance y Development, Bloomington: Indiana University Press, caps. 1 y 10.

Naciones Unidas (2007), The United Nations Development Agenda: Development for All, Nueva York.

Conferencia 5, junio 26: La arquitectura del desarrollo: los bancos multilaterales de desarrollo y la arquitectura de la asistencia oficial para el desarrollo.

* Alonso, José Antonio y José Antonio Ocampo (eds.), Cooperación para el desarrollo en tiempos de crisis, México: Fondo de Cultura Económica, 2011, caps. 5 (Alonso et al), 6 (Sagasti y Prada) y 7 (Barder et al.).

Naciones Unidas, El Consenso de Monterrey, Monterrey, México, marzo 2002.

Dervis, Kemal (2005), A Better Globalization, Washington, D.C., Brookings Press. Caps. 5 y 6.

Woods, Ngaire (2006), The Globalizers: the IMF, the World Bank y their Borrowers, Ithaca, Nueva York, Cornell University Press. Caps. 1 – 3.

Zedillo, Ernesto (2009), Report on the Reform of World Bank Governance

Paris Declaration on Aid Effectiveness, OECD (2003), Paris.

Ocampo, Jose Antonio, Jan Kregel y Stephany Griffith-Jones (2007) International Finance and Development, London: Zed Books, cap. II.

Ocampo, José Antonio (2006), Cooperación Financiera Regional, Libros de la CEPAL No. 91, Santiago, Chile: CEPAL, caps. 1 (Ocampo), 2 (Culpeper) y 4 (Wyplosz).

Sen, Amartya (2006), “The Man without a Plan (Can foreign aid work?)”, Foreign Affairs, Marzo/Abril. (This is a review of Easterly’s book.)

Sachs, Jeffrey (2005), The End of Poverty, Penguin Books, Nueva York. Caps. 11 – 18.

Collier, Paul (2007), The Bottom Billion: Why the Poorest Countries are Failing y What Can be Done About It. Oxford University Press, Nueva York. In particular: Caps. 1, 6, 7 y 11.

Easterly, William (2006), The White Man’s Burden : Why the West’s Efforts to Aid the Rest Have done so much Ill y so Little Good, Nueva York, Penguin.

Conferencia 6, junio 27: El sistema monetario y financiero internacional

* Alonso, José Antonio y José Antonio Ocampo (eds.), Cooperación para el desarrollo en tiempos de crisis, México: Fondo de Cultura Económica, 2011, cap. 3 (Griffith-Jones y Ocampo).

* Ocampo, José Antonio (2011), Reforming the International Monetary System, 14th WIDER Annual Lecture.

* Stiglitz, Joseph (2006), Cómo hacer que funcione la globalización, Nueva York: W.W. Norton & Company. Cap. 9.

Zhou Xiaochuan (2009), “Reform the international monetary system”, Beijing.
<http://www.pbc.gov.cn/english/detail.asp?col=6500&ID=178>

Obstfeld, Maurice y Kenneth Rogoff (2010). ‘Global Imbalances and the Financial Crisis: Products of Common Causes’, en Reuven Glick y Mark M. Spiegel (eds), *Asia y the Global Financial Crisis*. Federal Reserve Bank of San Francisco, pp. 131-72.

McKay, Julie, Ulrich Volz, y Regine Wölfinger (2011). ‘Regional Financing Arrangements and the Stability of the International Monetary System’. *Journal of Globalization and Development*, Vol. 2, No. 1, Artículo 5.

Akyüz, Yilmaz (2006), “Reforming the IMF: Back to the Drawing Board”, Third World Network, TWN Global Economic Series, No. 7, Third World Network.

Ostry, Jonathan D., Atish R. Ghosh, Karl Habermeiner, Luc Laeven, Marcos Chamon, Mahvash S. Qureshi, y Annamaria Kokenyne, “Managing Capital Flows: What Tools to Use?”, *IMF Staff Discussion Note* SPN/11/06, Abril 5, 2011.

José Antonio Ocampo (2010), “Reforming the Global Reserve System”, en Stephany Griffith-Jones, José Antonio Ocampo y Joseph E. Stiglitz (eds.), Time for a Visible Hand: Lessons from the 2008 World Financial Crisis, Nueva York, Oxford University Press, cap. 16, pp. 289-313.

Journal of Globalization and Development, Vol. 1, No. 2, Simposio sobre reforma del sistema mundial de reservas.

Committee on IMF Governance Reform, Final Report, Marzo 24, 2009.

Clark, Peter B. y Jacques J. Polak (2004), “International Liquidity y the Role of the SDR in the International Monetary System”, IMF Staff Papers, 51:1, pp. 49-71.

Kenen, Peter B. (2010), “Reforming the Global Reserve Regime: The Role of a Substitution Account,” International Finance, Vol. 13, No. 1.

Fischer, Stanley (2004), IMF Essays from A Time of Crisis: The International Financial System, Stabilization y Development, MIT Press, 2004. Caps. 1, 3 y 5.

Conferencia 7, junio 28: El sistema mundial de comercio

* Stiglitz, Joseph E. (2006), Cómo hacer que funcione la globalización, Nueva York: W. W. Norton, 2006. Caps. 3 y 4.

* Rodrik, Dani (2007), “The Global Governance of Trade As If Development Really Mattered”, en One Economics, Many Recipes: Globalizations, Institutions and Economic Growth, Princeton: Princeton University Press. Cap. 8.

Evans, Peter (2003), “Economic Governance Institutions in a Global, Political Economy”: Implications for Developing Countries” en John Toye (ed) Trade and Development: Directions for the 21st Century, Cheltenham, Edward Elgar.

Dervis, Kemal (2005), A Better Globalization. Washington, D.C., Brookings Press. Cap. 7.

Bhagwati, Jagdish (2008), Termites in the Trading System: How Preferential Agreements Undermine Free Trade, Oxford: Oxford University Press.

Shadlen, Kenneth (2005), “Exchanging Development for Market Access? Deep Integration and Industrial Policy Under Multilateral and Regional-Bilateral Trade Agreements”, Review of International Political Economy, 12:5, diciembre, pp. 750-775.

Yerson, Kym, Will Martin y Dominique van der Mensbrugghe (2006), “Distortions to World Trade: Impacts on Agricultural Markets and Farm Incomes”, Review of Agricultural Economics, 28:2, pp. 168-194.

Srinivasan, T.N., “The Dispute Settlement Mechanism of the WTO: A Brief History and an Evaluation from the Economic, Contractarian and Legal Perspectives”, World Economy, 30(7), p. 1033-1068.

Hoekman, Bernard M. y Petros C. Mavroidis (2007). The World Trade Organization: Law, Economics, and Politics. Nueva York: Routledge.

Akyuz, Yilmaz (ed.) (2003), Developing Countries and World Trade: Performance and Prospects, Ginebra, Penang y London: UNCTAD, TWN y Zed Books.

Chang, Ha-Joon Chang (2002), Kicking Away the Ladder: Development Strategy in Historical Perspective, London: Anthem Press.

Conferencia 8, julio 3: El cambio climático y la gobernabilidad ambiental

* Dervis, Kemal (2008), The Climate Change Challenge, 11th Annual UNU WIDER Lecture, Helsinki.

* Stiglitz, Joseph (2007) Cómo hacer que funcione la globalización. Nueva York, W.W. Norton & Company. Cap. 6.

Banco Mundial, Informe sobre desarrollo mundial 2010 (sobre cambio climático), Resumen.

PNUD (2008) Informe sobre desarrollo humano 2007/2008 (sobre cambio climático). Resumen y cap. 1.

World Resources Institute (2007) “Slicing the Pie” WRI, Washington DC

Hepburn, Cameron y Nicholas Stern (2008) “A New Global Deal on Climate Change”, Oxford Review of Economic Policy, Vol 24, No 2, pp 259 – 279.

Stern, Nicholas et al. (2006), The Economics of Climate Change: The Stern Review, Cambridge: Cambridge University Press.

IPCC Climate Change 2007, “Summaries for Policy Makers”. Cambridge University Press.

Weitzman, Martin (2009), “On Modeling and Interpreting the Economics of Climate Change,” Review of Economics y Statistics, Febrero.

Conferencia 9, julio 4: Gobernabilidad formal e informal: el G7/G8 y el G20.

* Dervis, Kemal (2009) “A Way Forward: “Formal and Informal Aspects of Economic Governance”, en Re-Defining the Global Economy, Friedrich Ebert Stiftung Occasional Paper No. 42, Abril, Nueva York.

* Simposio del Journal of Globalization and Development, Vol. 2, No. 2: ensayos de Bradford y Lin, Ocampo y Stiglitz, y Vestergard y Wade.

Comunicado del G-20 en México

Martinez-Diaz, Leonardo y Ngaire Woods, Networks of Influence? Developing Countries in a Networked Global Order. Oxford: Oxford University Press.

Bradford, Colin y Wonhyuk Lim (2011), Global Leadership in Transition, Washington: Brookings institution.

Kilton, John, J. Daniels y A. Freytag (eds.) (2001), Guiding Global Order: G-8 Governance in a Twenty-First Century, London, Aldershot.

Conferencia 10, julio 5: La reforma y la economía política de la reforma de la gobernabilidad económica

* Stiglitz, Joseph (2006), Cómo hacer que funcione la globalización, W.W. Norton & Company Nueva York. Cap. 10.

* Wade, Robert (2011), “From Waning to Emerging World Order: Multipolarity, Multilateralism, the G-20, The World Bank, y the IMF”, Politics y Society, 39:3, Septiembre, pp. 347-378.

Report of the Commission of Experts convened of the President of the UN General Assembly on Reforms of the International Monetary and Financial System, Septiembre 2009. Caps. 4 y 5.

http://www.un.org/ga/econcrisissummit/docs/FinalReport_CoE.pdf

Dervis, Kemal (2005) A Better Globalization. Washington, D.C., Brookings Press. Cap. 9.

Slaughter, Anne Marie con W.B.White (2007), “The Future of International Law is Domestic”, en Yre Noelkaemp y Janne Nijman (eds.), Perspectives on the Divide between International and National Law, Nueva York, Oxford University Press.

Helleiner, E y T Porter (2003), “Making Transnational Networks More Accountable” in Re-Defining the Global Economy, Friedrich Ebert Stiftung Occasional Paper No 42, Abril, Nueva York.

Nye, Joseph (2004), Soft Power: the Means to Success in World Politics, Nueva York, Perseus.

Nota:

La nota definitiva se aproximará al múltiplo de 0.5 más cercano de acuerdo a la siguiente regla: 2.75 a 3.24 = 3.0; 3.25 a 3.74 = 3.5, etc.

Fecha de Retiro:

El estudiante podrá retirar el curso, sin devolución, hasta un día hábil antes de la fecha de entrega del take home exam.